



РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

Специализированные финансовые инструменты для МСП-экспортёров

сентябрь 2020



РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА



НЕФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА

Образовательные услуги
Аналитика и исследования
Продвижение на внешние рынки
Сертификация и логистика
Поддержка экспортных поставок
КВМ, ШоуРумы и ДМ



АГЕНТСКАЯ ФУНКЦИЯ

Агент Правительства РФ по
распределению субсидий
Агент Правительства РФ
по предоставлению услуг



ФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА

▶ РОСЭКСИМБАНК
▶ ЭКСАР

Кредитно-гарантийная поддержка
Страхование



РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

Популярные ★

Поддержка экспортных поставок >

Аналитика и исследования >

Продвижение на внешние рынки >

Образовательные услуги >

Поддержка проектов на ранних стадиях >

Сертификация, патентование, лицензирование >

Специальные программы по поддержке экспорта >

Страхование >

Кредитно-гарантийная поддержка ▾

• Кредиты на поддержку экспорта

• Программа кредитной поддержки высокотехнологичного экспорта

• Гарантии на поддержку экспорта

Кредитно-гарантийная поддержка

В рамках Группы РЭЦ услуги по кредитно-гарантийно поддержке экспортеров оказывает АО РОСЭКСИМБАНК.

Деятельность банка сосредоточена на формировании специальных финансовых предложений участникам экспортной сделки, позволяющих выводить российскую продукцию на внешние рынки с конкурентоспособной ценой и качеством.

► Финансирование расходов по экспортному контракту

Если вам нужны средства для покупки сырья, материалов, оплаты услуг субподрядчиков для исполнения обязательств по отдельному экспортному контракту, то этот кредит — оптимальное решение.

Кредитно-гарантийная поддержка, Кредиты на поддержку экспорта

► Финансирование текущих расходов по экспортным поставкам

При непрерывном производстве и регулярных отгрузках по экспортным контрактам этот кредитный продукт позволит Вам пополнять оборотные средства для поддержания и увеличения объемов производства в целях реализации экспортных контрактов.

Кредитно-гарантийная поддержка, Кредиты на поддержку экспорта

► Финансирование коммерческого кредита экспортёра

Кредит предоставляется экспортеру на период ожидания поступления выручки по экспортному контракту, предусматривающего отсрочку платежа, при условии возникновения дебиторской задолженности и предоставлении экспортером отгрузочных документов.

Кредитно-гарантийная поддержка, Кредиты на поддержку экспорта, Программа кредитной поддержки высокотехнологичного экспорта

► Финансирование через подтвержденный аккредитив

Этот кредит обеспечит вашему зарубежному покупателю доступ к финансированию оплаты по

► Экспортный стандарт

Кредит для экспортеров-субъектов МСП для финансирования расходов по экспортному контракту, без твердых залогов.

Кредитно-гарантийная поддержка, Кредиты на поддержку экспорта

► Экспортный факторинг без права регресса под страхование АО «ЭКСПАР»

Данная услуга позволит вам получить выручку сразу после отгрузки и уступить банку дебиторскую задолженность со 100% закрытием рисков неплатежа

Кредитно-гарантийная поддержка, Кредиты на поддержку экспорта

► Гарантия в пользу налоговых органов для не крупных экспортеров

Продуктовое предложение связано с обеспечением надлежащего исполнения экспортером (Принципалом по гарантии) своих обязательств по возврату сумм налога, излишне зачтенных ему из бюджета. Таким образом экспортеру предоставляется возможность не изымать из хозяйственного оборота денежные средства в виде НДС, подлежащие зачету в соответствии с действующим законодательством РФ.

Кредитно-гарантийная поддержка, Гарантии на поддержку экспорта

► Прямой кредит иностранному покупателю

Кредит покупателю применяется в тех случаях, когда зарубежный покупатель не имеет возможности осуществить оплату за счет собственных средств или доступных кредитных ресурсов, а также в случае, если условия предоставления кредитных ресурсов в стране нахождения менее привлекательны для заемщика. Такой вид финансирования избавляет экспортера от необходимости предоставлять длительную отсрочку платежа по контракту.

Кредитно-гарантийная поддержка, Программа кредитной поддержки высокотехнологичного экспорта, Кредиты на поддержку экспорта

► Финансирование торгового оборота с иностранными покупателями

Кредит предоставляется экспортеру на период ожидания поступления выручки по экспортным контрактам, предусматривающих отсрочку платежа, при условии возникновения дебиторской задолженности и предоставлении экспортером отгрузочных документов. Продукт предусмотрен для



РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

Страхование

Популярные ★

Поддержка экспортных поставок >

Аналитика и исследования >

Продвижение на внешние рынки >

Образовательные услуги >

Поддержка проектов на ранних стадиях >

Сертификация, патентование, лицензирование >

Специальные программы по поддержке экспорта >

Страхование ▾

- Классические решения для экспортеров и инвесторов
- Специализированные решения для МСП
- Классические решения для финансовых институтов

Кредитно-гарантийная >

Страхование

В рамках Группы РЭЦ услуги по страховой поддержке экспортера оказывает АО «ЭКСПАР».

ЭКСПАР создан как специализированный государственный институт поддержки экспорта для реализации страхового инструментария защиты экспортных кредитов и инвестиций

ЭКСПАР сотрудничает с компаниями разного размера и профиля деятельности.

► Страхование отсрочки платежа МСП



Идеальное решение для компаний и индивидуальных предпринимателей сегмента МСП, которые продают или планируют продавать товары (оказывать услуги) иностранным контрагентам на условии отсрочки платежа.

Страхование, Специализированные решения для МСП

► Страхование отсрочки



Идеальное решение для компаний, которые продают или желают продавать товары (оказывать услуги) иностранным контрагентам на условии отсрочки платежа. В случае, если компания не получает оплату за поставленный товар (оказанную услугу), Агентство выплачивает страховое возмещение.

Страхование, Специализированные решения для МСП

► Страхование международного лизинга



Продукт, предназначенный для защиты российских лизингодателей (банков) от риска неплатежа иностранного лизингополучателя.

Страхование, Классические решения для финансовых институтов

► Страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера



Задать вопрос

Обратный звонок

Сообщить о барьере

Оценка качества



РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

ВИДЫ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ ПОДДЕРЖКИ

ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ ДЛЯ МСП-ЭКСПОРТЕРОВ

КРЕДИТ «ЭКСПОРТНЫЙ СТАНДАРТ»

ЭКСПРЕСС-ГАРАНТИЯ ВОЗВРАТА НДС

Страхование отсрочки платежа для экспортёров
сегмента МСП

ЭКСПОРТНЫЙ ФАКТОРИНГ



РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

До 80% стоимости
экспортного контракта
(до 10 млн. руб.)



*Доля российской составляющей
в экспортном контракте – не менее 30%*

До 2 лет



КРЕДИТ «ЭКСПОРТНЫЙ СТАНДАРТ»

ФИНАНСИРОВАНИЕ РАСХОДОВ НА ЗАКУПКУ
СЫРЬЯ И КОМПЛЕКТУЮЩИХ

Ставки кредитования:

4% годовых – для ВТП и СПК
(ПП 512)

12% годовых – если не ВТП

*Валюта кредитования –
Российский рубль*



- Залог прав требования выручки
- Поручительство собственников
- Поручительство компаний группы

**Требования к заемщику
и экспортному контракту**



РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

4 ШАГА ПОЛУЧЕНИЯ ЭКСПОРТНОГО СТАНДАРТА

Лично

Обратиться в представительство РЭЦ
или Центр поддержки экспорта

Дистанционно

Зайти в личный кабинет на сайте РЭЦ
или на страницу продукта

1 Предоставить необходимый пакет документов и заявку

Принятие РОСЭКСИМБАНКом положительного решения

2 Подписать в банке документы по кредиту и открытию счета

Дистанционно

3 Оплатить комиссию за открытие кредитной линии

Дистанционно

4 Направить заявку на выдачу транша с реестром платежей

! Деньги – у вас на счете в РОСЭКСИМБАНКе!





РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

СПИСОК ДОКУМЕНТОВ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ КРЕДИТА «ЭКСПОРТНЫЙ СТАНДАРТ»

- 1. Запрос на кредит**
- 2. Экспортный контракт**
- 3. Правоустанавливающие документы**
- 4. Финансовые документы**
(отчетность РСБУ, расшифровки и т.д.)
- 5. Документы по компаниям группы**
(при наличии группы)



РОСАКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА



до 5 000 000 рублей
Комиссия 1%

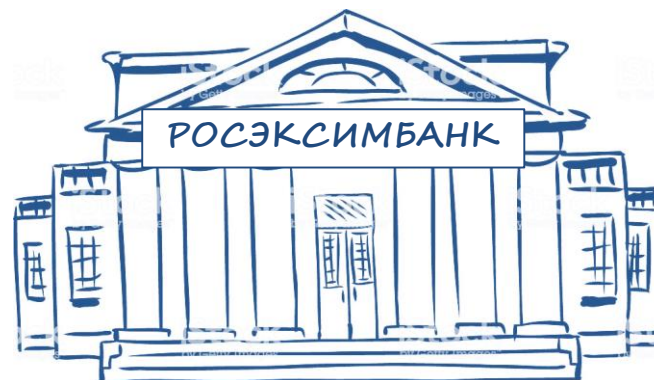
ГАРАНТИЯ

Требования к клиенту

- Есть положительный опыт возмещения налога НДС
- Срок ведения деятельности – не менее 24 месяцев
- Положительный результат деятельности компании
- Обеспечение – поручительство собственников

ЭКСПРЕСС-ГАРАНТИЯ ВОЗВРАТА НДС

Деньги в оборот –
быстро, навсегда и
почти бесплатно



- ✓ Выдача гарантии за 7 дней
- ✓ Минимальный комплект документов
- ✓ Получение денег через 12 дней
- ✓ Экономия до 300 тыс. рублей
- ✓ Электронная форма гарантии



РОСАКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

ЭКОНОМИЯ ОТ ПРИМЕНЕНИЯ ЭКСПРЕСС-ГАРАНТИИ

Расчет экономии экспортера при использовании НДС-ной гарантии АО РОСАКСИМБАНК

для сумм возмещения НДС 1 млн.р и 5 млн.р

Скорость возмещения НДС налоговой службой без гарантии	Текущая ставка кредитования в обслуживающем банке								
	10%	11%	12%	13%	14%	15%	16%	17%	18%
2 мес.	<u>6 667</u> 33 333	<u>8 333</u> 41 667	<u>10 000</u> 50 000	<u>11 667</u> 58 333	<u>13 333</u> 66 667	<u>15 000</u> 75 000	<u>16 667</u> 83 333	<u>18 333</u> 91 667	<u>20 000</u> 100 000
3 мес.	<u>15 000</u> 75 000	<u>17 500</u> 87 500	<u>20 000</u> 100 000	<u>22 500</u> 112 500	<u>25 000</u> 125 000	<u>27 500</u> 137 500	<u>30 000</u> 150 000	<u>32 500</u> 162 500	<u>35 000</u> 175 000
4 мес.	<u>23 333</u> 116 667	<u>26 667</u> 133 333	<u>30 000</u> 150 000	<u>33 333</u> 166 667	<u>36 667</u> 183 333	<u>40 000</u> 200 000	<u>43 333</u> 216 667	<u>46 667</u> 233 333	<u>50 000</u> 250 000
5 мес.	<u>31 667</u> 158 333	<u>35 833</u> 179 167	<u>40 000</u> 200 000	<u>44 167</u> 220 833	<u>48 333</u> 241 667	<u>52 500</u> 262 500	<u>56 667</u> 283 333	<u>60 833</u> 304 167	<u>65 000</u> 325 000
6 мес.	<u>40 000</u> 200 000	<u>45 000</u> 225 000	<u>50 000</u> 250 000	<u>55 000</u> 275 000	<u>60 000</u> 300 000	<u>65 000</u> 325 000	<u>70 000</u> 350 000	<u>75 000</u> 375 000	<u>80 000</u> 400 000
7 мес.	<u>48 333</u> 241 667	<u>54 167</u> 270 833	<u>60 000</u> 300 000	<u>65 833</u> 329 167	<u>71 667</u> 358 333	<u>77 500</u> 387 500	<u>83 333</u> 416 667	<u>89 167</u> 445 833	<u>95 000</u> 475 000

26 667 - для 1 млн.р

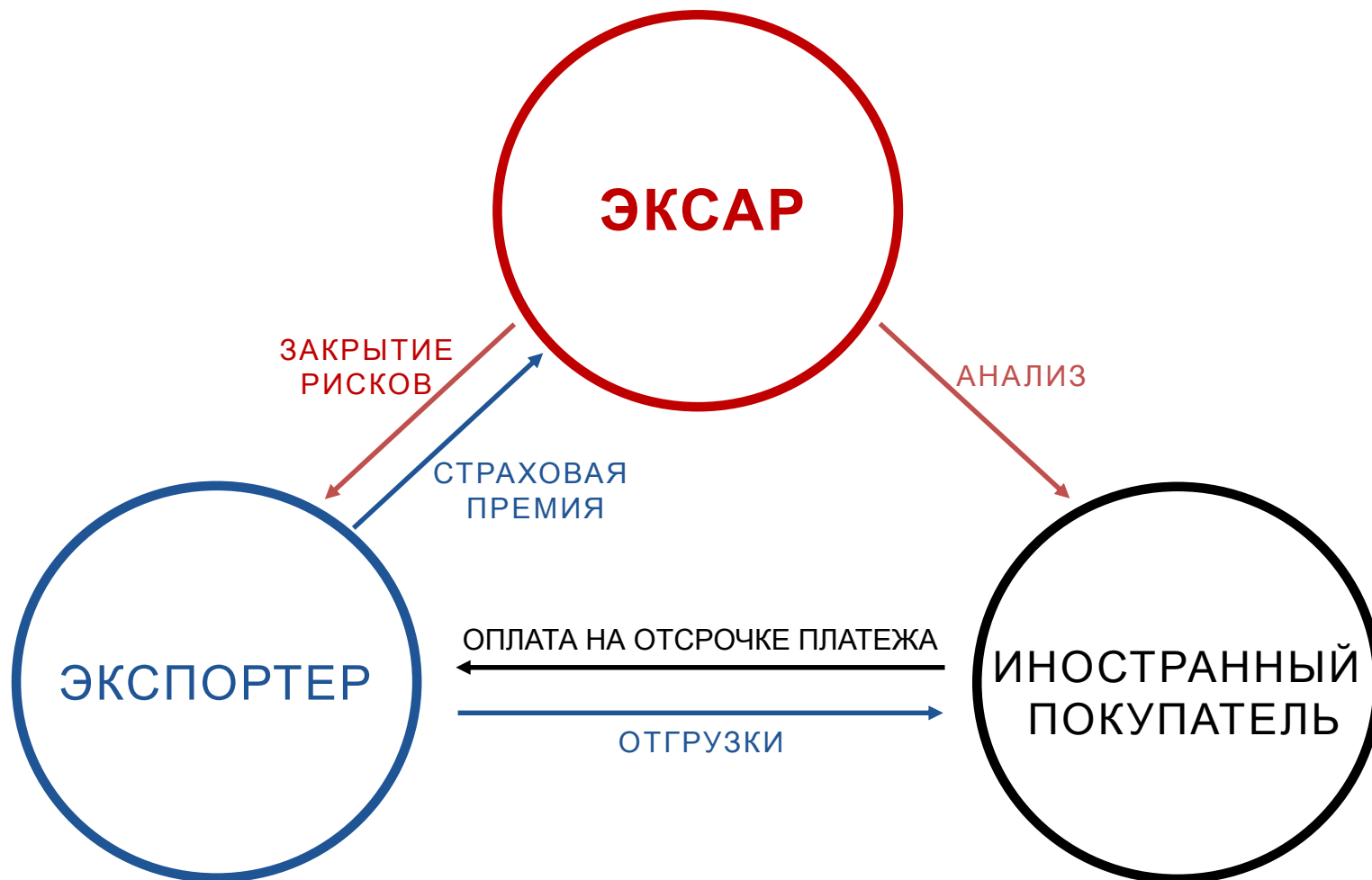
133 333 - для 5 млн.р



РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

СХЕМА РАБОТЫ СТРАХОВАНИЯ ЭКСАР





РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

СТРАХОВАНИЕ ОТСРОЧКИ ПЛАТЕЖА

ПОЛИТИЧЕСКИЕ РИСКИ

- Неплатеж суверенного покупателя
- Локальные войны, революции
- Изменение законодательства
- Невозможность перевода
- Форс-мажор
- Мораторий
- Эмбарго



КОММЕРЧЕСКИЕ РИСКИ

- длительная просрочка платежа
- банкротство

**Преимущества
страховки ЭКСАР**

- ✓ Помощь в оценке иностранного покупателя
- ✓ Исключение риска неплатежа со стороны иностранных покупателей
- ✓ Возможность привлечения кредита на привлекательных условиях
(Страховка ЭКСАР - обеспечение 1 категории)
- ✓ Снятие санкций ответственности за непоступление валютной выручки
(Федеральный закон от 18.07.2011 № 236-ФЗ)



РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

УСЛОВИЯ ПРОДУКТА



Страховая стоимость – до **10 000 000 рублей, 125 000 евро** или **135 000 долларов США** (лимит неревольверный)



Максимальная сумма выплаты возмещения – **70%** от суммы неплатежа



Страховая премия – **20 000 рублей**



Покрываются **коммерческие** и **политические** риски



Период страхования – до **1 года**



По одному Договору страхования могут быть застрахованы поставки по **одному** или **нескольким** экспортным контрактам в отношении одного иностранного контрагента



Экспорт товаров (работ, услуг) **российского производства**



РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

УПРОЩЁННЫЙ ПРОДУКТ

- Для принятия решения по сделке не требуется отчетность иностранного покупателя,
- Для заключения Договора страхования экспортёр заполняет только один документ – Заявление на страхование, подписывает его УКЭП (**возможно подписание только ЕИО страхователя**),
- Для заключения Договора страхования от экспортёра не требуется пакет юр. документов,
- Договор страхования представлен в форме оферты, подписывается уполномоченным лицом Агентства с использованием УКЭП,
- Фиксированная сумма страховой премии – **20 000 рублей**,
- Договор страхования не предусматривает включения выгодоприобретателя,
- Период ожидания для направления Заявления на выплату страхового возмещения составляет **30 дней** от даты неполучения платежа от иностранного покупателя,
- Все платежи по Договору страхования осуществляются в рублях РФ.



РОСАКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

КОМУ ПОДХОДИТ ПРОДУКТ?

Если клиент:

- зарегистрирован в качестве юридического лица или индивидуального предпринимателя более **2х лет**
- зарегистрирован в **Едином Реестре субъектов малого и среднего предпринимательства** (<https://rmsp.nalog.ru/>)

Если экспортный контракт клиента предусматривает:

- отсрочку платежа до **90 календарных дней**
- применимое право – **право РФ**
- разрешение **споров** с контрагентом **на территории РФ**
- отсутствие ограничений на **переход прав** требования к ЭКСАР
- **оплату** непосредственно от **иностранного контрагента**, который передается на страхование (не применяется аккредитив или оплата другим лицом)
- оплату **в денежной форме**

Если у ЕИО клиента есть усиленная квалифицированная электронная подпись (УКЭП), посредством которой он может подписать Заявление на страхование

Если на дату подписания Заявления на страхование у покупателя отсутствует задолженность перед экспортёром



РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

ЭТАПЫ РАССМОТРЕНИЯ СДЕЛКИ

1. Направление заявления на страхование

- Экспортёр заполняет форму Заявления на страхование в excel-файле или, если экспортёр является клиентом Сбербанка, в системе Сбербанк Бизнес Онлайн (СББОЛ),
- ЕИО экспортёра подписывает Заявление на страхование, используя УКЭП,
- Экспортёр направляет подписанное Заявление на страхование в ЭКСАР. Способы отправки документа:
 - По системе СББОЛ, если экспортёр является клиентом Сбербанка,
 - По системе ЭДО «Сфера-Курьер», если клиент использует данную систему,
 - По электронной почте.

2. Рассмотрение сделки

- ЭКСАР анализирует данные в Заявлении на страхование,
- На основании данных об иностранном покупателе, полученных из собственных источников, принимает решение по сделке.

15 рабочих дней

3. Заключение Договора страхования

- ЭКСАР подписывает Договор страхования в форме оферты (не требуется подписание со стороны экспортёра) и направляет его экспортёру

2 рабочих дня

4. Оплата страховой премии

- Экспортёр оплачивает страховую премию,
- Договор страхования вступает в силу при своевременном поступлении в ЭКСАР платежа от экспортёра.

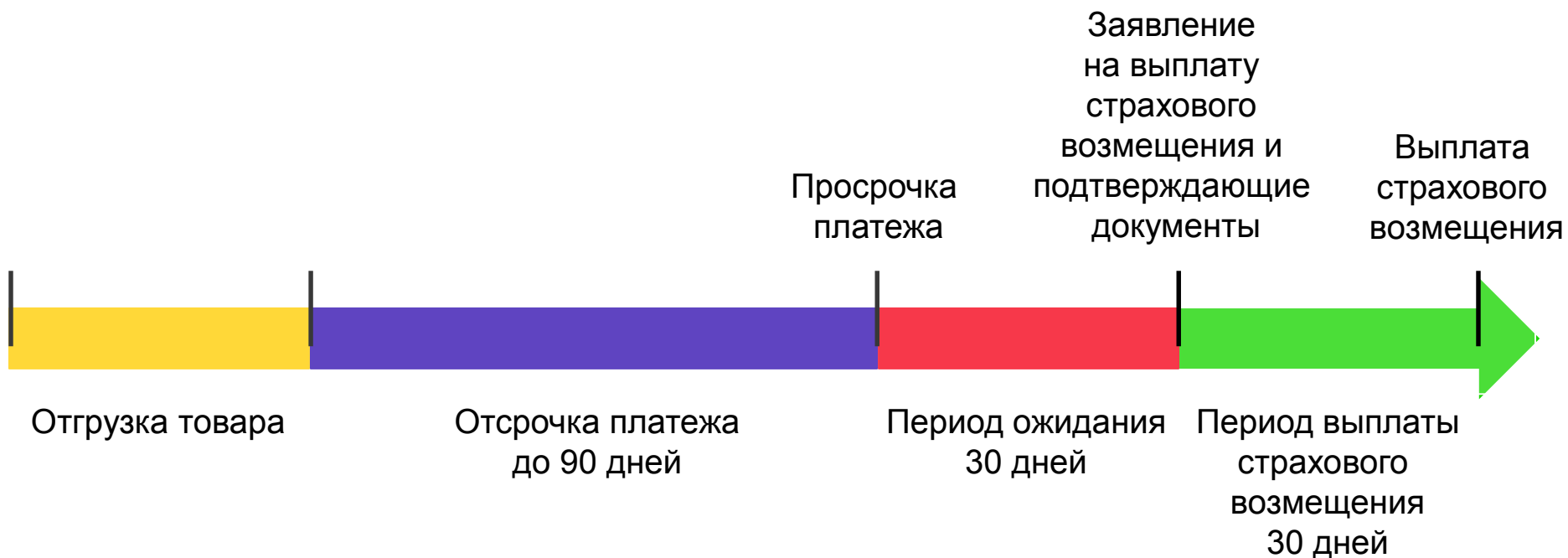
2 рабочих дня



РОСАКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

СХЕМА ВЫПЛАТЫ СТРАХОВОГО ВОЗМЕЩЕНИЯ





РОСАКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

ПРИМЕР:

1 Компания «Сахарный Петушок» заключила с контрагентом из Казахстана «Сластёна.KZ» контракт на поставку конфет на сумму **10 000 000 рублей** с отсрочкой платежа **90 дней**.

2 Компания «Сахарный Петушок», используя систему СББОЛ, направила в ЭКСАР Заявление на страхование.

4 Компания «Сахарный Петушок» ознакомилась с условиями Договора страхования, оплатила страховую премию в размере **20 000 рублей** и тем самым закрыла свой риск неполучения денежных средств от контрагента.

3 ЭКСАР проанализировал сделку и направил Компании «Сахарный Петушок» Договор страхования, в котором указал следующие условия: стоимость страхования – **20 000 рублей**, размер страхового возмещения – **70%** от суммы неплатежа контрагента, период ожидания - **30 дней** (и другие параметры страхования).

6 По истечении **90 дней** отсрочки платежа контрагент не оплатил поставленный товар

5 Компания «Сахарный Петушок» отгрузила товар контрагенту на сумму **10 000 000 рублей**.

7 По истечении периода ожидания **30 дней** Компания «Сахарный Петушок» обратилась за выплатой в ЭКСАР, предоставив все необходимые документы.

8 ЭКСАР в течение **30 дней** признал страховой случай и выплатил Компании «Сахарный Петушок» страховое возмещение в размере **7 000 000 рублей**.



РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

Международный факторинг

Преимущества – sales points:

Для Поставщиков:

- финансирование без залога
- защита от риска неплатежа Покупателя (безрегрессная схема)
- списание дебиторской задолженности баланса
- отсутствие кредитной нагрузки на баланс
- пополнение оборотных средств
- административное управление дебиторской задолженностью
- финансирование в валюте контракта

Для Покупателей:

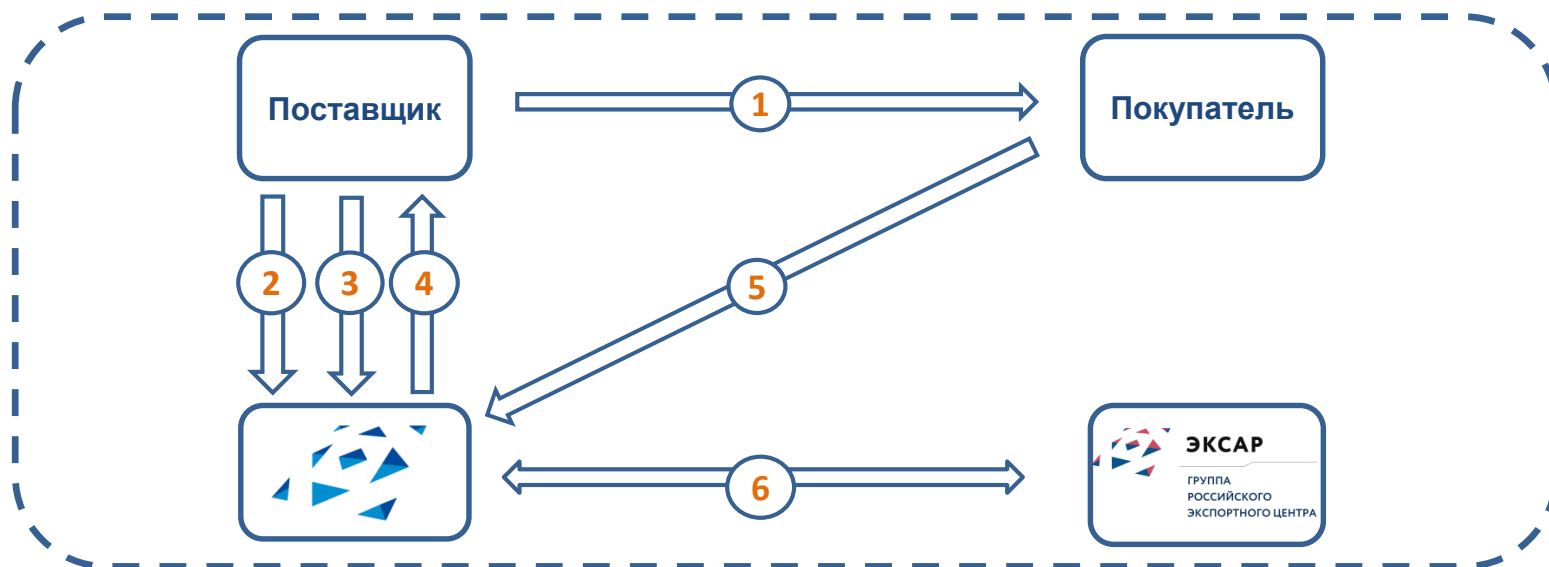
- получение или увеличение отсрочки платежа
- увеличение объемов импорта
- отсутствие кредитной нагрузки на баланс
- возможность работать с несколькими поставщиками в рамках одного лимита (потенциально)
- оплата комиссии по факторингу на стороне поставщика
- без привлечения кредитных средств



РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

Экспортный факторинг без права регресса под страховое покрытие АО «ЭКСПАР» (классический вариант для крупных контрактов на долгий срок)



ПОРЯДОК РЕАЛИЗАЦИИ СДЕЛКИ:

1. Поставка товара на условиях отсрочки платежа;
2. Предоставление документов по поставке в Банк;
3. Оплата комиссии Фактора;
4. Финансирование 100% в валюте контракта;
5. Осуществление оплаты за поставленный товар в валюте контракта на факторинговый счет;

6. В случае неисполнения обязательства по оплате поставки Покупателем, АО «ЭКСПАР» выплачивает страховое возмещение.



РОСАКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

Таргетирование – целевые ориентиры

Экспортер	• Резидент РФ • Нерезидент РФ, подконтрольный российскому юр. лицу • Компания Экпортера зарегистрирована и осуществляет свою деятельность не менее двух лет
Должник/иностранн покупатель	• Нерезидент РФ (неаффилирована с Экспортером) • Нерезидент РФ, компания аффилированная Экспортеру (дочерний торговый дом)
Страхование АО «ЭКСПАР»	• Экспортер может быть уже клиентом АО «ЭКСПАР» (иметь заключенный Договор страхования/страховать планируемую к передаче на факторинговое обслуживание дебиторскую задолженность) • Экспортер может не иметь опыта сотрудничества с АО «ЭКСПАР» и не страховать дебиторскую задолженность, планируемую к передаче на факторинговое обслуживание
Экспортный контракт	• Предусматривает наличие системных отношений (регулярных поставок) между Экспортером и иностранным покупателем (рамочный Контракт). Отгрузка пробных партий товара не относится к системным отношениям • Предусматривает наличие отсрочки платежа сроком до 365 к/д • Подчинен праву Российской Федерации • Валюта контракта и расчетов по контракту: Российский рубль, Евро, Доллар США
Обязательное условие для обсуждения с дебитором	• Получение согласия дебитора на применение факторинговой схемы (уступка задолженности банку и осуществление платежей на реквизиты АО РОСАКСИМБАНК, верификация/подтверждение поставок банку) по Контракту с участием АО РОСАКСИМБАНК <i>(к обсуждению с дебитором - до начала этапа предварительного анализа)</i>.
Обязательное условие для Экпортера	• Открытие Экпортером расчетного счета в АО РОСАКСИМБАНК, • Предоставление банку права списания денежных средств с расчетного счета без дополнительного акцепта со стороны Экпортера • Постановка Контракта на учет в АО РОСАКСИМБАНК в соответствии с требованиями законодательства РФ о валютном контроле • Предоставление оригиналов отгрузочных документов



РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА
РОССИЙСКОГО
ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

У КОГО СПРОСИТЬ, С КЕМ СВЯЗАТЬСЯ

Есин Владислав Викторович

г. Краснодар, ул. Советская, 30

+7(919)877-02-77

esin@exportcenter.ru

www.exportcenter.ru

www.eximbank.ru