

Полпред президента РФ в Сибирском федеральном округе Виктор Толоконский достаточно высоко оценивает возможности роста экономики Сибири и Дальнего Востока, учитывая их географическую близость к бурно растущим мировым рынкам Китая и Юго-Восточной Азии.

стр. 4



Александр Журавский
стр. 16

Андрей Ефремов
стр. 30

Real Media
КОМПАНИЯ
ТЕРРИТОРИАЛЬНО-
ПРОМЫШЛЕННОГО
МАРКЕТИНГА

Учредитель:
ООО «Компания «Реал-Медиа»
Генеральный директор:
Виктор УСЕНКО
Издатель:
ООО «Издательский дом
«Губернский»
Директор: Сергей ЛЫХИН
Редактор: Ольга КУЛАКОВСКАЯ
Выпускающий редактор:
Ирина ВИЛЬХОВАЯ
Обозреватель: Валерий БОРИСОВ
Макет: Игорь ЧЕРЕПАНОВ
Дизайн, верстка: Ирина ШЕЛКОВАЯ
Менеджеры:
Москва –
Елена КУЛДЕЕВА,
Светлана СЕКАЧЕВА,
Жанна ИВОНИНА
Екатеринбург –
Алена ИВАНОВА, Инна РИБ,
Елена ЛУКАШИНА, Татьяна МЕЛЬ-
ГУНОВА, Ольга ПИЧУГИНА, Артем
ХАРЛАМОВ, Татьяна СВЕЧНИКОВА
руководитель отдела продаж
представительства в Екатеринбурге
Валентина ВАСИЛЬКИНА
Корректура: Владимир МЫЛОВ
Компьютерные технологии:
Глеб МАНИОН, Денис УСЕНКО,
Андрей УСТЮГОВ

В издании использованы
иллюстрации из архива
редакции, а также полученные
от представленных в журнале
предприятий и физических лиц.
Адрес издателя и редакции:
117107 Москва, Варшавское
шоссе, 28 а, строение 1, офис 14
Телефон/факс (495) 933-25-31
E-mail: msk@real-media.ru,
gdj@real-media.ru
www.gubernskiy.ru
Представительство:
в Екатеринбурге –
Телефон/факс (343) 359-80-50

Журнал зарегистрирован
Федеральной службой по надзору
за соблюдением законодательства
в сфере массовых коммуникаций
и охране культурного наследия
15 декабря 2006 г.
ПИ № ФС77-26454

Номер подписан в печать
02.08.2011 г.
Отпечатано в типографии
«ВИВА-СТАР» (107023, г. Москва,
ул. Электроводосточная, 20)
Заказ № 92899.
Тираж – 15 000 экз.

Отпечатано в соответствии
с качеством предоставленного
оригинал-макета.
За содержание рекламных
публикаций ответственность
несут рекламодатели.
Рекламуемые в издании товары
подлежат обязательной серти-
фикации.
Цена договорная.
При перепечатке материалов
и использовании их в любой
форме, в том числе и в электрон-
ных СМИ, ссылка на «Губернский
деловой журнал» обязательна.

– материал опубликован на
правах рекламы.

Федерация

Деловая Россия

4 | Сильные регионы — сильная Россия

В нашей стране каждый субъект федерации имеет свои возможности и конкурентные преимущества, которые нужно суметь использовать по максимуму для привлечения инвестиций, финансового усиления региона, повышения качества жизни его жителей.

Блог-пост

8 | Хакасия завалит себя овощами

Тема номера

Трудовая миграция

10 | Взрывоопасный ресурс развития

Хотим мы того или не хотим, но проблема миграции и будущее России с каждым годом переплетаются все сильнее. Между тем государство пока не в состоянии выработать внятную миграционную политику. Более того, вопрос все больше выходит из-под его контроля.

13 | Вместе против рабства

14 | Олег Нетеребский: «Открытые двери приведут к беде»

На нынешний год квота на трудовых мигрантов в Москве определена в 200 тысяч человек, в прошлом году эта цифра была на 50 тысяч больше. Говорит ли это о том, что столичные власти ужесточают борьбу с нелегальными мигрантами и что в результате этого Москва перестанет, наконец, быть «резиновой»?

16 | Александр Журавский: «От национальной и миграционной политики зависит, какой будет Россия через несколько лет»

В нашей большой стране, населенной огромным количеством народов, вопросы межнациональных отношений всегда будут актуальны. Тем более что к внутренним российским проблемам зачастую плюсуется такой внешний фактор как трудовая миграция.

Развитие регионов

Иннопром-2011

20 | Электронный чиновник

22 | Лаборатория будущего

На второй Международной выставке-форуме «Иннопром-2011», прошедшей в Екатеринбурге, обозначены контуры инновационного развития региона и всей страны на ближайшие годы.

Оренбургская область

25 | Юрий Берг: «Будем жить по средствам»

Несмотря на столь короткий промежуток времени — Юрий Берг год трудится на губернаторском посту — новый глава региона сумел нажить себе не только горячих сторонников, но и непримиримых противников, а еще создать популярный блог, принять несколько программ развития и всерьез озаботиться проблемой прозрачности власти.

30 | Новый облик Оренбуржья

32 | «Арго» — молодой завод с 35-летней историей

34 | Цемент по лучшим европейским стандартам

Инфраструктура территорий

Строительство

38 | Квартирный вопрос остается открытым

40 | Куда несется локомотив?

На строительство приходится порядка десяти процентов ВВП России. Строительную отрасль часто называют локомотивом экономики регионов. Если на территории что-то строится, то обычно это свидетельствует о ее развитии.

44 | Флагман дорожно-строительной отрасли Западной Сибири

46 | Ходинг «ЕВРОЦЕМЕНТ групп»: в авангарде развития

48 | В строительстве «шелухи» нет...

49 | «Техно-Изол» — качественный подход к какому заказчику

50 | «РегионЭнергоИнвест»: полный спектр кабельных услуг

52 | Солидный багаж

53 | Кирпич, который задает тон в архитектуре

54 | Сергей Шамарин: «В Пермском крае саморегулирование сложилось!»

58 | 70 лет в строю

59 | Гражданин района

60 | Объединиться, чтобы стать лучше

62 | Константин Носов: «Мы разрабатываем проекты на уровне лучших отечественных и зарубежных аналогов»

ЖКХ

63 | Ради комфорта жителей

64 | Новая команда «Нижегородского водоканала» нацелена на модернизацию

Рациональное природопользование

66 | С заботой об окружающей среде

Муниципальная Россия

Электронные торги

68 | Купи-продай, систему создай

Электронные аукционы в России становятся повседневной практикой, вытеснив привычные — «конвертные» — формы организации закупки товаров. С 1 июля 2010 года на электронные торги перешагнул и госустройство, обязав ведомства и муниципалитеты даже не особо значительные закупки осуществлять исключительно через электронные торги.

Городское поселение Озеры

72 | Сергей Радонцев: «Реальной независимости местного самоуправления пока нет»

73 | «Лучший российский производитель» родом из Озер

74 | Хозяева дорог

76 | «Звезда» Подмосковья живет в Озерах



Лифт тронулся

Поссорятся ли Дмитрий Анатольевич и Владимир Владимирович? Этот вопрос в ближайшей предвыборной перспективе все более и более волнует не только наблюдателей, но и простой электорат. Любые телодвижения двух первых лиц анализируются в попытке найти нарастающую конфронтационность в отношениях. | Ольга Кулаковская

Под занавес июля объявленное премьером Путиным намерение создать новую инноструктуру – Агентство стратегических инициатив (АСИ) – наконец состоялось. И с новой силой некоторые СМИ заговорили о том, что путинское АСИ будет действовать в пику медведевскому Сколково. И вообще, что оба лидера усиленно эксплуатируют в общем-то одну идею: Путин говорит о модернизации, а Медведев – об инновациях (или наоборот?). И хотя премьер предупредил, что сравнивать его проект с медведевским Сколково не стоит: «Не нужно искать никакого политического подтекста, никто никому ни на какие части тела не наступает и делать этого не собирается», аналогии напрашиваются... Вот уже и молодому руководству АСИ приходится отвечать на подобные вопросы. Директор

АСИ по направлению «Молодые профессионалы» Дмитрий Песков, например, поясняет, что оба проекта ни в коем случае не будут конфликтовать, а наоборот – будут дополнять друг друга и налаживать взаимовыгодное сотрудничество. Потому что Сколково – это все-таки история больше «про создание комфортной среды в определенном месте и погружение туда новых проектов», а АСИ – «про развитие институтов в масштабах страны, про изменения институциональных условий». А посему друг без друга каждый из этих проектов в некотором смысле даже ущербен. Проще говоря, в Сколково будут возникать лучшие инновационные проекты, а АСИ их будет распространять. К тому же есть такой небольшой нюанс – как только компания-резидент Сколково достигает оборота 1 млрд рублей в год, она перестает быть резидентом, а вот АСИ, наоборот, начинает с такими компаниями работать, помогать им преодолевать бюрократические барьеры, всячески способствовать развитию среднего бизнеса.

Напомним, что новой структуре предстоит действовать по трем направлениям – поддержка перспективных инновационных компаний, поиск молодых специалистов и развитие проектов в области образования, здравоохранения, культуры.

Конечно, хорошо бы АСИ стало не только «социальным лифтом» для молодых, инициативных и амбициозных профессионалов, как того хочет премьер, но и лифтом для малого и среднего бизнеса, которому в нынешних условиях практически невозможно пробиться наверх, особенно в регионах. Похоже, понимание этого начинает появляться в этих самых «верхах». Формирование региональной сети агентства начнется уже осенью. «Имея в виду региональный аспект работы, вполне можно было бы пригласить и попросить участвовать в этой работе глав регионов Российской Федерации, добившихся лучших результатов по созданию инвестиционного климата. Такие регионы у нас есть, и есть хороший опыт у руководителей этих регионов», – заявил Путин. Уже то, что в проект, рожденный, как водится, в центре, пытаются вовлечь регионы, – отрадно. Вот и победители первого этапа конкурса на руководящие должности АСИ были объявлены не где-нибудь в столице, а на знаковом для инновационной среды мероприятии – «Иннопроме-2011» в Екатеринбурге (об итогах «Иннопрома» читайте в сегодняшнем номере «ГДЖ» на стр. 22). И хотя премьер не почтил это мероприятие личным присутствием, но видеоконференцию с претендентами все же провел, заявив, что ему «очень бы хотелось, чтобы агентство стало не сиюминутной структурой, не конъюнктурной, а дополнительным действенным инструментом для того, чтобы расширить дорогу для тех, кто хочет продвигать свои идеи, для людей, которые полны сил, желания реализовать то, что они считают важным и для себя, и для своего бизнеса, и для страны». А уж как всем нам бы этого хотелось...

В следующем номере «Губернского делового журнала»:

Борьба с коррупцией. Сможет ли Россия преодолеть это зло?

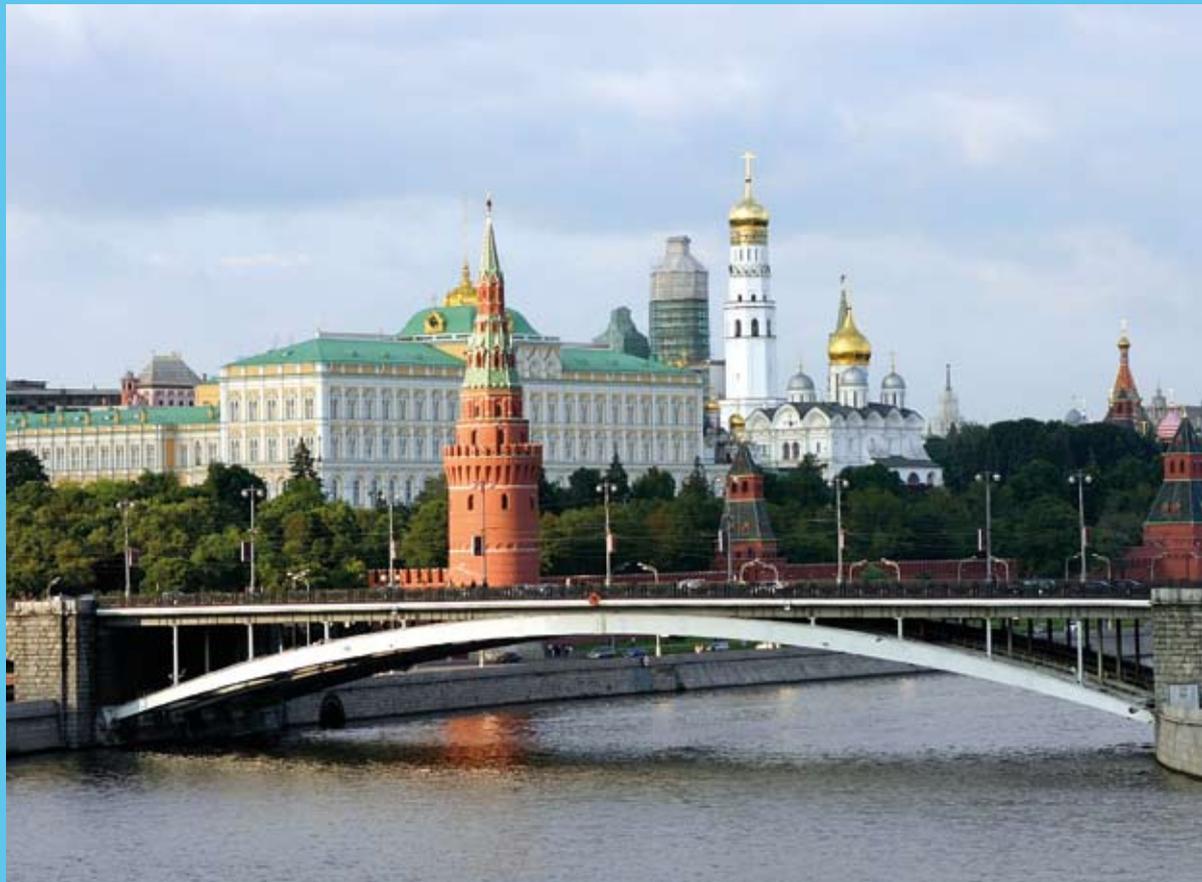
Если попытаться составить список самых тяжелых болезней нашего общества, то одно из первых мест в этом списке займет сращивание государственных структур с бизнесом. Оно происходит на всех уровнях, в различных формах и приводит к крайне негативным последствиям. В экономике такое сращивание наносит сильный удар по конкуренции, которая помимо всего прочего призвана при рыночном развитии стать двигателем технологического прогресса. В жизни общества сращивание госслужащих с бизнесменами открывает широкий простор для коррупции. В политике это создает почву для повышения уровня недоверия к властям у все возрастающего числа граждан...

VII Байкальский экономический форум. Возможности дальних регионов России в государственном разрезе

Инновационное развитие экономики Дальнего Востока и Байкальского региона, привлечение инвестиций, оптимизация расходов на инфраструктуру, частно-государственное партнерство, международное взаимодействие — обсуждение этих и множества других важных вопросов будет проходить на площадках одного из влиятельнейших экономических форумов страны. Об этом читайте в материалах следующего номера «Губернского делового журнала».

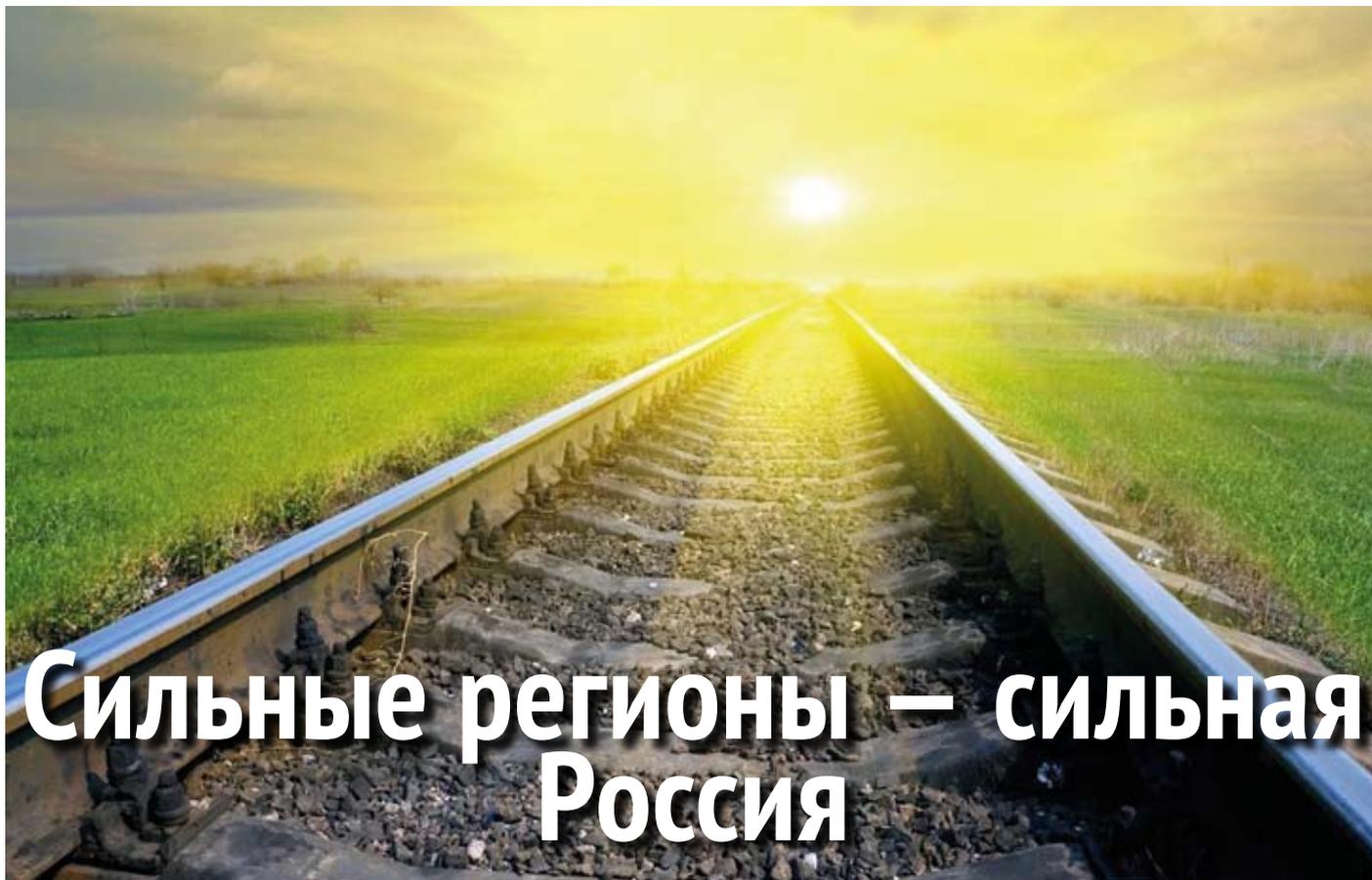


Федерация



Деловая Россия

стр. 4



Сильные регионы — сильная Россия

Фото: fotobank

Одной из ключевых тем недавно прошедшего саммита деловых кругов под говорящим названием «Сильная Россия» стала тема развития регионов, эффективного раскрытия их потенциала. В нашей огромной стране каждый субъект федерации имеет свои собственные возможности и конкурентные преимущества, которые нужно суметь использовать по максимуму для привлечения инвестиций, финансового усиления региона, развития инновационных отраслей экономики, в конце концов, для достижения самой важной цели — повышения качества жизни его жителей. | Дмитрий Симонов



Леонид Полежаев,
губернатор Омской области:

” Если говорить о том, что сила России в силе регионов, то с этой точки зрения очень важно, насколько правильно и глубоко воспринимается роль регионов в общегосударственном, общероссийском разделении труда, в поиске и создании прорывных проектов, грамотном выстраивании партнерских отношений с инвесторами. Инициативы

федерального правительства будут иметь социально-экономический эффект только при встречном движении центра и регионов, это понимается хорошо на уровне субъектов. Регионам важно самим, исходя из своих специфических условий воспроизводства, выявлять собственные резервы роста и источники финансирования проектов модернизации.

В наших региональных плановых документах уже развернута реализация задач и проектов с максимальной долей инноваций. Для Омской области, как и для многих других регионов РФ, небогатых энергетическими сырьевыми ресурсами, такой подход характерен. Здесь основа движения вперед определяется интеллектом и передовыми технологиями. Специфика нашего региона заключаются еще и в том, что мы по традиции унаследовали в своей

экономике значительную долю от оборонно-промышленного комплекса страны. С учетом того, что на протяжении десятилетий Омская область была закрытым экономическим и географическим территориальным образованием, в котором не было возможности осуществлять экономический, технический, финансовый обмен, задача перед территорией стояла очень сложная. Начать все с нуля, открыть Омскую область миру, познакомить ее не только с зарубежными инвесторами, но, прежде всего, через Омскую область познакомить инвесторов со страной, о которой очень мало знали в связи с ее закрытостью на протяжении многих лет. Нам многое удалось изменить за эти годы, серьезно трансформировать в современные экономические модели обрабатывающий сектор промышленности, который сегодня занимает почти 40% валового регионального продукта, создать новые отрасли промышленности. Всего за последние 10 лет мы создали и запустили порядка 120 крупных производственных и инфраструктурных проектов. В результате рост ВРП увеличился более чем на 200%.

Но это был предел, выжать больше из той структуры экономики, которой располагала область, было уже практически невозможно. Мы понимали, что современные условия ужесточения конкуренции, как внешние, так и внутренние, требовали совершенно иных подходов. И логика наших действий на ближайшую перспективу состояла в ускоренном создании новой экономической платформы, которая способна поставить производство технологий и высокотехнологичной продукции на поток. Для этого и была разработана

Технология прорыва

В последнее время руководство страны настойчиво внедряет в общественное сознание мысль о том, что нам необходим инновационный прорыв. Причем качественный и, желательнее, ускоренными темпами. Мы и правда во многих областях довольно значительно отстали в своем развитии от мировых флагманов и теперь вынуждены будем их догонять или же смирились с ролью аутсайдера. Последний сценарий, похоже, не входит в планы нашего правительства, а значит, путь у нас один — вперед!

Кстати, по некоторым прогнозам, у России есть серьезный инновационный задел, которым можно и нужно грамотно распорядиться. Хотя бы в тех отраслях экономики, где мы традиционно опережали конкурентов и где остаемся достаточно активны и по сей день. Именно на инновационное развитие наших сильных сторон в первую очередь и будут направлены устремления государства в ближайшее время. Президент России четко сформулировал пять основных приоритетов инновационного развития — это энергоэффективность и энергосбережение, включая разработку новых видов топлива и глубокую переработку сырья, ядерные, космические, медицинские и стратегические информационные технологии.

По мнению некоторых специалистов, одно только обнародование по-

специальная программа кластерного развития. Суть ее — в проектировании и строительстве взаимосвязанных между собой предприятий, объединенных общей технологической цепочкой. Их особенность — ориентация на ресурсы, имеющиеся в регионе, максимально глубокая переработка сырья по современным и, насколько это возможно, безотходным технологиям.

Четыре кластера: агропромышленный, нефтехимический, кремниевый и лесоперерабатывающий сегодня составляют основу новой экономической платформы Омской области. Принцип ее создания — государственно-частное партнерство. Инвестиционная емкость проектов почти 300 миллиардов рублей. В перспективе этот проект обеспечит работой более 35 тысяч человек и будет ежегодно пополнять бюджет на 10–12 миллиардов рублей. Чтобы не показалось, что это всего лишь наши намерения, я скажу, что сегодня практически по всем кластерам ведутся проектные работы. Наиболее продвинутым оказался агропромышленный биокластер, и на сегодня это самый проработанный проект. Реализация первого этапа — создание животноводческого комплекса и предприятия по производству кормов — уже близка к завершению. Все предприятия биокластера объединены сырьевыми потоками с замкнутым циклом производства. Следующий этап развития предполагает все более широкое использование биотехнологий для получения новых продуктов — органических кислот, аминокислот, глюкозы, ферментов и биополимеров. Из отходов будет выработываться биотопливо.



На пленарном заседании саммита деловых кругов «Сильная Россия»

” Президент России четко сформулировал пять основных приоритетов инновационного развития — это энергоэффективность и энергосбережение, включая разработку новых видов топлива и глубокую переработку сырья, ядерные, космические, медицинские и стратегические информационные технологии

добного перечня приоритетов должно стать мощным инструментом влияния государства на развитие промышленности. Однако формированию такого перечня, по утверждению помощника руководителя администрации президента РФ, председателя комитета

ТПП РФ по содействию модернизации **Екатерины Поповой**, должно предшествовать количественное установление основных среднесрочных целей развития, определение технически возможных путей их достижения. А такая работа у нас, к сожалению, не ведется.

В финансировании проектов принимают участие Внешэкономбанк и правительство Омской области, которое приняло специальную программу долгосрочного целевого развития инфраструктуры для упомянутых четырех кластеров. Кроме того, проекту в рамках областного инвестиционного законодательства предоставлены преференции по налогам в областной бюджет. Впрочем, все эти меры поддержки доступны для любого другого инвестора, который к нам приходит. Вся линейка этих кластеров, повторяю, находится в работе.

В этом году мы приступим и к созданию кремниевых и лесоперерабатывающих кластеров. Здесь, на мой взгляд, решающим является развитие инфраструктуры. Для существенного прорыва в инвестиционной и инновационной сферах выстраиваются комплексные системы поддержки развития с полным набором элементов инфраструктуры. Никакой инвестор не вложит свои деньги в создание какого-либо объекта без достаточно развитой инфраструктуры. И не только инфраструктуры площадочной. Инвестора интересует проблема энергоснабжения территорий на перспективу. Инвестора интересуют проблемы транспорта — водного, железнодорожного, авиационного. У нас, например, в рамках развития инфраструктуры заложено строительство нового аэропорта с грузовыми терминалами. Когда создается такой мультимодальный транспортный узел, безусловно, гораздо проще разговаривать с инвесторами, с кредитными учреждениями, которые, собственно, и определяют судьбу нашего проекта.

«Например, сценарий увеличения ВВП в 1,5 раза на временном интервале 5—6 лет потребует приоритетного развития машиностроения перерабатывающих отраслей и создания на этой основе экономической базы для последующего роста. А если мы ставим задачу увеличения валового продукта в 2—2,5 раза на временном интервале 8—10 лет, то это потребует развития транспорта, строительной промышленности, сферы производства товаров народного потребления», — говорит Попова.

А ведь Япония, США, Китай добились больших успехов во многом благодаря именно системной работе по определению приоритетных направлений критических технологий, сосредоточив на них кадровые, финансовые и организационные ресурсы.

Вообще при формировании стратегии инновационного прорыва, наверное, должны быть просчитаны очень четкие сценарии. При каких условиях, например, могут быть достигнуты удвоение ВВП или высокий темп экономического роста. Как говорит Екатерина Попова, эти расчеты должны, например, показать, что при экспортно-сырьевом пути развития (по которому мы следуем сейчас), мы достигнем такого показателя, как удвоение ВВП, через 35 лет. Инновационный вариант тоже потребует очень значительных усилий. Этот сектор у нас пока достаточно слаб, и желаемый показатель замаячит перед нами не

раньше чем лет через 25. А вот ресурсный инновационный вариант развития принесет свои плоды во вполне просматриваемой перспективе — уже лет через 10—12. По сути, сочетание сценарного прогнозирования совместно с определением приоритетов, при условии достаточного сосредоточения на них усилий, дает огромный плюс. Собственно, это и является, по мнению Поповой, основным направлением инновационного прорыва.

Больше килограмма инвестиций в одни руки не давать!

Но если с основными приоритетными направлениями развития экономики вроде бы более-менее ясно, то вот с развитием регионов, особенно не имеющих явно выраженной инновационной компоненты, такое ощу-

идет со скрипом. Ну, признаемся, мало в стране инвестиций. Просто катастрофически мало. Почему? Ведь со всех сторон, из многих высоких кабинетов звучат, в общем-то, правильные слова о том, что основой региональной инвестиционной политики, основой инвестиционного развития регионов должно стать совершенствование инвестиционного климата, развитие рыночных стимулов, создание более благоприятных длительных стратегических налоговых и иных условий для развития бизнеса. Так почему не совершенствуют, не развивают, не создают? А если и создают, то — ну очень медленно и — ну очень мало...

По мнению полномочного представителя президента РФ в Сибирском федеральном округе **Виктора Толоконского**, в большой России есть не-

” Территориальная приближенность Сибири к Китаю создает особые конкурентные преимущества для привлечения больших, как российских, так и иностранных, инвестиций для строительства новых промышленных зон и объектов

щение отсутствует. Причина банальна до зевоты — не на что развиваться. Несмотря на то что инвестиционный потенциал в России, по утверждению многих известных политиков, аналитиков, агентств, отслеживающих индексы инвестиционной привлекательности и прочее, достаточно велик, сам процесс

мало территорий, где одних рыночных стимулов недостаточно для полноценного инвестиционного развития. Требуется серьезное усиление государственного участия в инвестиционном развитии. Толоконский убежден, к примеру, что государство должно вкладывать гораздо больше ресурсов в соз-



Вячеслав Шпорт,
губернатор Хабаровского края:

” Хабаровский край — на сегодняшний день одна из наиболее динамично развивающихся дальневосточных территорий. За прошлый год валовый региональный продукт вырос у нас на 12,6%, а промышленное производство на 24,7%. Реальный денежный доход населения увеличился на 7% и реальная заработная плата — чуть более чем на 4%. Я

считаю, неплохие показатели... Они позволили нам не только остановить спад, но и приступить к наращиванию экономических показателей.

Хабаровский край сегодня единственный на Дальнем Востоке использует полный пакет мер содействия региональному развитию. Что это такое? На территории края действуют сегодня 12 федеральных целевых программ и 16 краевых, 9 крупных проектов реализуются с участием Внешэкономбанка, один — по линии Инвестиционного фонда РФ. У нас используется механизм особой портовой зоны Советская Гавань, которая сегодня проходит процесс начальной реализации. В нашем крае нет крупных сырьевых проектов, а значит, нет и зависимости от нефтяной или газовой трубы. Ну так получилось... Поэтому приоритетами нашей инвестполитики явля-

ются обрабатывающий сектор, высокотехнологичное машиностроение и транспортно-логистические услуги.

Безусловный флагман дальневосточной индустрии — высокотехнологичное авиастроение. Стратегическими направлениями в авиастроении являются гражданские самолеты. Два из них уже совершают рейсовые полеты: один в «Армянских авиалиниях», второй приобретен «Аэрофлотом». Потребность в этих лайнерах, как на внутреннем, так и на внешнем рынках, высока. Портфель заказов уже превышает 150 самолетов. Второе направление — тоже авиационное — это поставки самолетов для Военно-воздушных сил РФ, а также развитие и постановка «на крыло» истребителя пятого поколения, в котором используются все инновационные и современнейшие высокотехнологичные разработки.

Хорошая база в крае создается в области переработки леса. Мы развиваем проекты, которые кардинально изменят структуру лесного комплекса, и планируем, что в 2015 году переработка леса будет занимать более 50% объема производства в Хабаровском крае. По нашим расчетам, только лесные и природоэксплуатирующие проекты дадут более 6,5 тысячи рабочих мест. И дополнительные налоговые поступления только от этого сектора будут составлять примерно 1,5 миллиарда рублей в год.

Правительством края разработана целевая программа повышения инвестиционной привлекательности и улучшения инвестиционного климата в регионе. У Хабаровского края обширная площадь — 787 000 квадратных ки-

дание более благоприятных условий для частного бизнеса, в реализацию тех или иных инвестиционных проектов за счет специальных вложений государственных средств, которые бы снимали риски, сокращали сроки окупаемости, уменьшали бы объемы разовых капитальных вложений. Естественно, в первую очередь, убеждение полпреда распространяется на территории Сибири и Дальнего Востока.

Впрочем, это не мешает ему достаточно высоко оценивать возможности роста экономики этих регионов, учитывая их географическую близость к бурно растущим мировым рынкам на территории Китая и Юго-Восточной Азии. Территориальная приближенность Сибири к Китаю создает, по мнению полпреда, особые конкурентные преимущества для привлечения больших, как российских, так и иностранных, инвестиций для строительства новых промышленных зон и объектов. А затем для экспорта высокотехнологичной, высокопереработанной продукции, произведенной на нашей территории, на огромные, бурно растущие азиатские рынки.

Правда, здесь есть одно маленькое, но очень существенное «но», обнуляющее все, сказанное выше. Нет транспортной инфраструктуры. Это главный фактор, сдерживающий инвесторов. И через него не так-то просто перепрыгнуть. Невозможно добывать качественный уголь, например в Туве,



Фото: архив организатора саммита

Полномочный представитель президента РФ в Сибирском федеральном округе Виктор Толоконский высоко оценивает возможности роста экономики Сибири и Дальнего Востока

где вообще нет железной дороги, или в Забайкалье, в Бурятии, во многих других регионах. Недостаточная транспортная инфраструктура, по мнению Виктора Толоконского, является еще и крайне серьезным ограничителем социальной привлекательности территорий. «Инвестор не пойдет в регион, который теряет население, в котором мало молодежи, из которого население просто уезжает, — признает он с горечью. — Мы нигде в сибирских регионах не проигрываем особо по структуре средней зарплаты, по возможности овладевать новыми профессиями. Но

вот транспортная удаленность, оторванность — даже самую Сибирь очень сильно дифференцирует и, конечно, перераспределяет молодое население, притом наиболее подготовленное, в пользу западных и центральных регионов России».

К счастью, так происходит не везде. И в Сибири, и на Дальнем Востоке есть примеры достаточно успешного развития территорий. И эти примеры воодушевляют. Потому что такой большой стране, как Россия, нужны сильные регионы, и их должно становиться все больше. Просто по-другому России не выжить.

лометров, это примерно две Франции. Экономическое развитие территории мы связываем с четырьмя зонами. Первая — это Хабаровская агломерация, наиболее развитый деловой и административный центр, который основывается на формировании единственного транспортного логистического центра Хабаровского края. Он и ранее являлся авиационным хабом Дальнего Востока и крупным железнодорожным узлом, а после открытия трассы Чита — Хабаровск стал важным транспортным узлом и в шоссейном, автодорожном смысле. Вторая зона — это Верхнебурыйнский промышленный узел. Здесь на базе Ургальского месторождения каменного угля и перспективного каскада ГЭС на реке Ниман формируется мощный территориальный узел проекта широкомасштабного экспорта электроэнергии из России в Китай. Следующая промышленная зона — это Комсомольск-на-Амуре, Амурск Солнечный. Это крупнейший на Дальнем Востоке индустриальный комплекс. Здесь сосредоточены авиа-, судостроение, нефтепереработка, металлургическое производство, добыча руд цветных металлов, лесозаготовка, лесопереработка и другие. Территория обладает прекрасными инфраструктурными и логистическими характеристиками. Для размещения предприятий здесь есть все необходимое — и площадки, и энергия, и транспортные подходы, и людские резервы, и социальная инфраструктура.

И, наконец, четвертая зона развития интенсивно формируется в районе выхода Байкало-Амурской магистрали на Тихоокеанское побережье. Это так называемый Ванинский-Советско-Гаванский транспортно-промышленный

узел. Край последовательно ведет строительство трех ключевых автомобильных дорог, которые обеспечат выход к океану автомобильной трассы Чита — Хабаровск. Общая их протяженность — 1400 километров. Основное назначение — обеспечить условия для масштабного поворота в размещении производительных сил края в сторону района Ближнего Севера и зоны Тихого океана.

Особо хотел бы остановиться на Ванинском-Советско-Гаванском транспортном промышленном узле, где сегодня концентрируются интересы крупных финансово-промышленных групп России. Они реализуют мощные проекты, тяготеющие к зоне Байкало-Амурской магистрали, в портах Ванино и Советская Гавань. В Советской Гавани формируется первая в России особая портовая экономическая зона. Сейчас проект подошел к стадии конкретных решений, к 2013 году инвестиции в развитие этой зоны составят 88 миллиардов рублей. Количество созданных рабочих мест превысит 4 тысячи, суммы платежей в бюджеты всех уровней составят 95 миллиардов рублей. В ближайшие несколько лет потребуются модернизация и значительное увеличение пропускной способности БАМа, особенно в направлении Комсомольск-на-Амуре, Ванино, Советская Гавань.

Хабаровский край — это уникальный регион с богатой природой, мощным экономическим, людским потенциалом. У нас большие планы, долгосрочные цели, и мы открыты для деловых отношений во имя развития Дальнего Востока и всей России.

Хакасия завалит себя овощами

Блоги читал Дмитрий Симонов



Виктор Зимин,
глава Республики Хакасия

<http://zimin.r-19.ru/>

Мне хотелось бы обсудить очень важную для республики тему. Перед нами стоит задача — в ближайшие год-два насытить внутренний рынок качественными недорогими овощами собственного производства. Задача вполне решаемая. Тем более что министерством сельского хозяйства РХ уже разработаны меры господдержки данного направления сельскохозяйственной деятельности.

Поддержка будет вполне серьезная, но получают ее лишь те хозяйства, которые займутся не только выращиванием овощей и иной продукции, но и строительством овощехранилищ. Потому что их отсутствие — это основное препятствие к сохранению местной продукции, которую мы в избытке собираем осенью, но которую распродаем «по дешевке», потому что нам негде ее хранить. А потом завозим картошку, фрукты, грибы из зарубежных стран, таких как Египет, Израиль, Китай и так далее. Впервые за долгие годы мы обеспечили финансовой поддержкой садово-огородные и дачные общества. Меры такой

поддержки рассчитаны на 10 лет. Ведь только в долгосрочной перспективе можно решать накопившиеся годами проблемы дачников: подводить электричество, менять водопроводы, ремонтировать дороги.

Не буду скрывать, толчком к программе по развитию овощеводства в республике стала серия рабочих встреч со специалистами, где мне докладывали, откуда к нам в Хакасию везут овощи, семена, мясо. Ситуация более чем серьезная. Картофель к нам завозят, например, из Египта. Рыбу — из 18 стран, мясо — из 17-ти, в том числе из Уругвая. И это притом, что мы взяли курс именно на развитие животноводства, обладаем прекрасными возможностями для выращивания практически всех видов овощей, а также многих видов фруктов, грибов. Причем одно дело, когда речь идет об овощах без сертификатов. Хуже всего то, что к нам завозятся генномодифицированные семена, из которых попросту не вырастить безопасную продукцию.

В общем, ситуация непростая. Речь идет о продуктах питания, а значит, о здоровье наших жителей. Поэтому предлагаю погрузиться в эту проблему и обсудить ее со всех сторон.

Кстати, есть идея учредить так называемый знак качества, с помощью которого наши жители могли бы отличать экологически чистые, безопасные продукты от остальных.

Екатерина

Кстати, в Европе действуют такие «знаки качества». И люди им доверяют. Овощехранилище — весьма перспективная идея. Хотелось бы, чтобы для ее развития нашлись инициативные предприниматели.

Александр Петрович

Я да и, думаю, большинство участников блога очень рады, что наконец-то правительство Хакасии затронуло одну из важнейших тем — тему продовольственной безопасности республики. Да наши дачники готовы завалить прилавки местной продукцией, пока еще экологически чистой, не уступающей по качеству да и по товарному виду, не привезенной откуда-то, а выращенной у нас в Хакасии и, самое главное, — по приемлемым ценам. И если им оказать помощь, то эта проблема будет решена. Но куда сбывать и где и как хранить — это вопрос к правительству,

и в первую очередь к Минсельхозу.

Про картофель... Стыд и позор нашему Минсельхозу! Столько брошенных земель, пригодных для выращивания картофеля! Надо только создать людям хоть мало-мальские условия, оказать минимальную помощь и, конечно, самое главное — пункты приема и хранения продукции. А желающих заниматься этим видом деятельности предостаточно, требуется только ясная и понятная программа и ликвидация всех бюрократических барьеров для желающих заниматься этой деятельностью.

Виктор Михайлович, урожай картофеля у тех, кто конкретно занимается картофелем, с одной сотки на дачных участках колеблется от 500 до 1500 кг, и это не предел при соблюдении простой агротехники. Это тоже тема для Минсельхоза Хакасии.

Пользуясь случаем, приглашаем Вас в гости на наши

дачи, это Ай-Дай, Сухой Лог, ул. Кукурузная г. Саяногорска. Вот на месте можно все посмотреть и оценить, и сделать конкретные выводы.

Светлана

Ну, наконец-то обратили внимание на дачников. А то сколько лет люди колготились сами по себе. Земля же в Хакасии щедрая, если руки прикладывать, то все можно вырастить. И вкусно, и безопасно. Вообще непонятно, зачем к нам везут овощи непонятно откуда. Как их там выращивают, чем поливают да в каких условиях везут? А мы потом удивляемся, почему болезни разные лезут... Ведь все же можно здесь у нас выращивать. Если руки приложить.

Арина Петровна

Вот чудеса, 20 лет разваливали кто как мог, а теперь вдруг вспомнили. И при чем здесь комментарии дачников, если, как я поняла, речь идет о целой отрасли сельского

хозяйства? Вот соседям повезло: проезжала недавно через Красноярский край — все поля засеяны, в МТС трактора стоят в линейку, коровники и кошары полны скота. А у нас — где те коровники и кошары, да и МТС нет в помине. И кто довел до ручки сельское хозяйство — десантники да инженеры-строители!!

Анна

Все это чудесно на бумаге, но как только пойдет в массы — появятся перекупщики, которые без боя не отступят (они тоже хотят кушать), чинуши с голодными глазами и липкими ручками... И в итоге производитель уйдет еще более нищий, чем был. Для начала уберите наглых перекупщиков, с сетями вопрос решите и, самое главное, приструните особо голодных чинуш, они же спят и видят, как к ним «на коленях» приползают просить помощи жители сел и деревень.

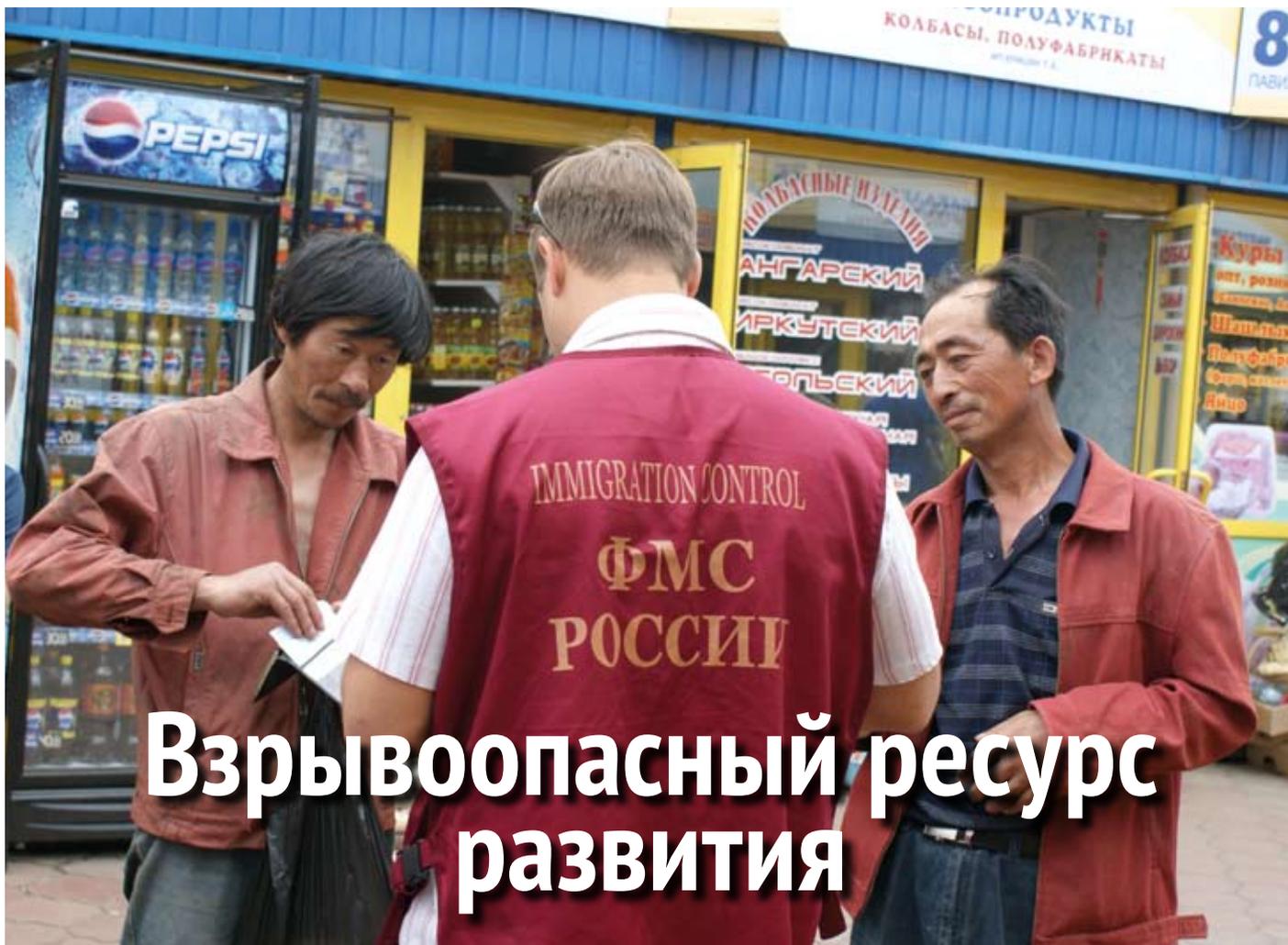


Тема номера: трудова́я миграция



Трудова́я миграция

стр. 10



Взрывоопасный ресурс развития

Фото: www.ug-pravo.ru

Хотим мы того или не хотим, но проблема миграции и будущее России с каждым годом переплетаются все сильнее. Между тем государство пока не в состоянии выработать внятную миграционную политику. Более того, вопрос все больше выходит из-под его контроля. | Владимир Гурвич

Нас будет меньше

За весь XX век ни одно российское поколение себя полностью не воспроизвело. В первой половине столетия население страны понесло огромные потери в связи с историческими событиями, а ближе к его концу начался глубокий демографический спад. Таким образом, численность россиян постоянно сокращается. Проблема дефицита трудовых ресурсов началась не сейчас, а еще в 60-е годы прошлого века. Тогда вышел запрет на занятия приусадебным хозяйством, так как нужны были руки в общественном производстве. Затем в крупных городах появились так называемые лимитчики.

Сегодня положение обострилось до предела. И уже недалеко от своего пика. В настоящий момент в России насчитывается всего 14 млн потенциальных матерей от 18 до 38

лет. По расчетам демографов, в 2020 году их будет уже всего 9 млн. Это весь наш демографический ресурс. Даже рост рождаемости не спасет ситуацию. К тому же и он вряд ли существенно подскочит, учитывая, что по этому показателю мы находимся на средневропейском уровне. Таким образом, к 2020 году мы потеряем 14 млн человек в трудоспособном возрасте. Легко себе представить, как увеличится нагрузка на пенсионную систему.

Теряем или приобретаем?

Несмотря на это, значительная часть наших сограждан негативно относится к мигрантам, приезжающих к нам на заработки, и предлагает ограничить или вообще запретить их въезд. Мотивируется это просто, дескать, они не платят налоги и вывозят деньги за рубеж.

Но в США, например, также много нелегалов, но большинство из них платят налоги. Для Америки это важный ресурс экономического развития. Впрочем, и для России он приобретает все большее значение. Если, предположим, убрать всех мигрантов из строительного комплекса, это сразу же на порядок увеличит стоимость жилья, так как российским рабочим придется платить гораздо большую зарплату. Подобные примеры можно привести и по другим отраслям. Остро стоит вопрос заполнения рабочих вакансий. До 80% российских выпускников хотят поступать в институты, а не пополнять ряды рабочего класса, схожая ситуация и в благополучной Европе. В Норвегии, к примеру, всю простую работу выполняют приезжие.

По данным Всемирного банка, ежегодно мигранты переводят из России до 18 млрд долларов, ЦБ оценивает

этот поток чуть меньше — в 14 млрд. В любом случае порядок цифр схож. Много это или мало? Как известно, все познается в сравнении. Мексиканцы в год перечисляют из США на родину около 17 млрд долларов, ту же сумму переводят и филиппинцы, правда, уже со всего мира. Президент фонда «Миграция XXI век», руководитель секретариата Международной сети практиков и экспертов в области миграции и денежных переводов **Вячеслав Поставнин** считает, что нам следует воспринимать факт перевода средств как совершенно нормальное явление. И не считать эти деньги потерянными для страны, ведь люди честно их зарабатывают и имеют полное право отправлять домой, то есть в другое государство. К тому же уходят не все заработанное ими, значительная часть остается внутри страны и тратится здесь же.

Параллельный мир

Это не означает, что проблем не существует, миграция порождает их в большом количестве. И, прежде всего, в сфере межнациональных отношений. За последние десятилетия они сильно изменились. Еще лет 25 назад приезжие из Средней Азии или с Кавказа воспринимались не как мигранты, а практически как свои. Сегодня же на этих людей смотрят как на инородцев, зачастую опасных или как минимум подозрительных. Такое отношение к ним имеет далеко идущие последствия. Поразительно то, что это касается даже родственных нам украинцев, которые признаются, что им бывает непросто

нелегальными денежными потоками... Возникает ситуация, когда эти объединения, накопив немалые средства, уже сами начинают диктовать условия местным властям.

Именно в этой бытовой плоскости сегодня возникают самые большие противоречия. Российское общество оказалось не готово ни организационно, ни ментально, как почти 2 тысячи лет назад Римская империя, к такому нашествию «варваров». И хотя про-

200 тыс., а в Санкт-Петербурге – 400 тыс. человек, притом Москва более чем в 2 раза крупнее Питера.

Неконтролируемость миграционных потоков во многом связана с большой долей «серой» и теневой экономики, там растворяются миллионы приезжих. Например, украинские власти смутно представляют, сколько соотечественников работает в России. По их оценкам, от 2 до 7 млн человек. Зато они точно знают, сколько их граждан работает в



Официальные разрешения на работу имеют очень немногие мигранты

блема не нова, но это никак не снижает ее остроту. И надо искать способы ее решения, так как мигранты не исчезнут одним прекрасным утром из нашего мира, наоборот, они будут все многочисленней.

” Проблема дефицита трудовых ресурсов в России началась не сейчас, а еще в 60-е годы прошлого века

интегрироваться в специфические российские условия.

Сегодня в России, почти незаметно для нас, складывается параллельный мир, состоящий из приезжих. Как он живет, коренные жители знают мало. Между тем можно говорить об уже вполне сформировавшихся обществах, диаспорах, где царят свои законы и нравы. Причем в немалой степени они повторяют законы и нравы криминального сообщества со своими смотрящими, ворами в законе, строгой дисциплиной и иерархией, с мощными

Зона коррупции

Пока же наш инструментарий решения вопроса очень ограниченный, взятый еще из советского арсенала: регистрация, приглашения, квотирование. Причем все вопросы отданы на откуп чиновникам, которые и определяют политику государства. Мы точно не знаем, какое количество мигрантов реально проживают на территории России, даже в Москве данные колеблются от 300 тыс. до 2 млн человек. Такой разброс неудивителен, если квота на легальных приезжих в столице

Опубликованные в марте итоги Всероссийской переписи населения 2010 года говорят о том, что Москва остается центром межрегиональной миграции. Такое мнение высказал секретарь бюро Совета московского регионального отделения партии «Справедливая Россия»

Александр Агеев.

Именно в российской столице данные переписи наиболее существенно – на 1 млн человек – расходятся с официальными данными Росстата, отметил он. При этом нельзя исключать, что для более оптимистичной картины трудовых мигрантов и их семьи посчитали и в Москве, и в тех регионах, откуда они прибыли в столицу. Результаты переписи в стране в целом спасли внутренние и внешние мигранты. «По сравнению с переписью 2002 года население России сократилось со 145 миллионов 166,7 тысячи человек до 142 миллионов 905,2 тысячи человек, или на 2,2 миллиона человек. При этом важно также понимать, что реальные масштабы негативных процессов естественной убыли населения помог скрыть миграционный прирост в течение всего межпереписного периода», – считает Агеев.

европейских странах, так как там принимают строго по квотам.

По словам президента Федерации мигрантов России **Маджумдера Мухаммада Амина**, их организация так и не смогла установить контакт с ФМС. Бюрократическая система плохо реагирует на чужие вторжения на свою территорию. В частности, было отвергнуто предложение по созданию централизованной базы для учета мигрантов. Стоит задача, чтобы приезжающие на работу в Россию получали легальный статус, который также включал бы в себя определенный уровень социальной поддержки. Сегодня же мигранты живут в кошмарных условиях, недостойных человека.

Пока власть пребывает в бездействии, вокруг мигрантов возник целый посреднический сектор, который обслуживает их потребности. В основном он занимается фабрикацией разного рода поддельных документов и предоставлением сомнительных услуг. В этой сфере крутится до 30 тыс. фирм и фирмочек, а общий размер этого рынка достигает нескольких миллиардов долларов. По утверждению Маджумдера Амина, за деньги можно даже приобрести сертификат о получении российского гражданства. Разумеется, он будет липовым, но кто станет в этом разбираться.

Такая система разворачивает не только мигрантов, которые, живя в чужой стране, обходят ее законы, но и самих россиян. Миграционная среда – это одна из активных зон коррупции. Причем подчас коррупции вынужденной. Например, полицейские обязаны проверять у приезжих документы. Если они не в порядке — препроводить их в центры временного пребывания. Но количество мест там во много раз меньше, чем нелегалов. Стражам порядка их просто некуда везти. Вот они и решают вопрос максимально просто — за взятку отпускают нарушителей.

В ситуации, когда даже правоохранительные органы не выполняют закон, у мигрантов формируется презрительное отношение к стране пребывания. Они едут в Россию, зная заранее, что тут все покупается и продается. Так, до 90% медицинских справок поддельные. В результате происходит удивительная картина, когда многие мигранты смотрят



Скорее всего, через несколько часов задержанный нелегал будет отпущен

фактивнее отслеживать миграционные потоки, но этого так и не случилось.

Дело даже не в ФМС, проблема выросла настолько, что ни сил, ни возможностей контролировать процесс у этой структуры просто нет. Если, например, ФМС начнет законным путем регистрировать каждого мигранта, то к дверям ведомства выстроятся многокилометровые очереди.

К решению вопроса нужно привлечь не только государство, но и общество, которое сейчас лишь отстраненно смотрит на происходящее. В Швейцарии, например, пятую часть трудовых ресурсов составляют

” Российское общество оказалось не готово ни организационно, ни ментально, как почти 2 тысячи лет назад Римская империя, к такому нашествию «варваров»

сверху вниз на местное население и даже ощущают себя хозяевами жизни больше, чем граждане своей страны. Последним, конечно, это никак не может нравиться. И уже есть первые ласточки: в нескольких регионах страны «законные» жители стали выгонять пришельцев, кое-где пролилась кровь. И как-то не кажется, что последняя...

” К решению вопроса нужно привлечь не только государство, но и общество, которое сейчас лишь отстраненно смотрит на происходящее

Нужны новые подходы

Созданная в рамках подготовки новой концепции развития страны до 2020 года группа по развитию рынка труда констатировала, что в стране нет реальной политики в области миграции. Не существует даже точных прогнозов о том, сколько и каких конкретно работников нам понадобится в будущем.

Можно, конечно, критиковать ФМС, тем более есть за что — просчетов у нее хватает. Так, еще 7 лет назад появилась идея введения прямо на границе в базу данных сведений из паспорта мигранта. Внедрение такой системы позволило бы на порядок эф-

иностранные граждане (в России, по официальным данным — 10%). Чтобы получить швейцарское гражданство, органы власти спрашивают у соседей претендента, согласны ли они, чтобы этот человек стал гражданином их страны. Это заставляет мигрантов вести себя хорошо, уважать местных жителей, национальные обычаи.

Другой мерой, как полагают эксперты, могло бы стать создание специальных миграционных центров. В них вновь прибывшим мигрантам объясняли бы их права и обязанности, знакомили с действующим в этой сфере законодательством.

Проблема миграции касается всего мира. И пока нет страны, где она решена полностью. Согласно выводу Глобальной комиссии по миграции при ООН, жесткие административные границы не останавливают нелегальные потоки людей. Но есть государства, где налажен относительно хороший контроль над ними. И там стараются его постоянно улучшать. Мы же в этом направлении делаем крайне мало, словно надеемся, что все само собой рассосется.

По оценкам экономистов, в 2030 году нам может понадобиться до 30 млн иностранных рабочих и специалистов. Если ничего не изменим, то справиться с таким переселением народов нам будет очень нелегко. А если вспомнить, к примеру, судьбу Римской империи, на душе вообще становится как-то тревожно...

Вместе против рабства

В XXI веке нет ни одной страны, где бы не существовали принудительный труд, торговля людьми, другие формы эксплуатации человека человеком. На постсоветском пространстве эта проблема чрезвычайно остра. Неслучайно Госдепартамент США занес, например, Молдавию и Украину в число государств, где принимаются недостаточно эффективные меры по борьбе с этими негативными явлениями. | Владимир Моисеев

Россия в центре миграционного потока

Для России это тоже большая проблема. Страна привлекает мигрантов более высокими заработками, чем у них на родине, и наличием рабочих мест. Сегодня, к примеру, в Средней Азии множество молодых людей не имеют работы. И зачастую местные власти просто выталкивают их с насиженных мест, чтобы не создавать дополнительной социальной напряженности. Такая ситуация выгодна и части российских работодателей, которые, по сути, берут людей в кабалу.

Наживается на миграции и криминальный бизнес. Причем он работает в обоих направлениях: завозит рабов к нам и отправляет за рубеж большой поток россиян. По исследованию Центра социальной демографии Института социально-политических исследований РАН, с начала 1990-х годов и по 2009 год из России на заработки выехал приблизительно 1 млн женщин. Большинство для работы в индустрии развлечений, в том числе для оказания сексуальных услуг.

Конечно, никто добровольно не идет в сексуальное рабство. По словам директора центра «Сестры» **Марии Моховой**, изначально девушек обманывают, предлагая хорошую работу и вполне нормальные условия. Как правило, молодежь клюет на эту уловку, несмотря на то что обо всех криминальных схемах заманивания в рабство написано и рассказано немало. Однако проституция далеко не единственный способ эксплуатации людей. Есть скрытые ее виды, принимающие все больший размах. Например, рабский труд на строительных объектах. От этого страдает не меньше народа. Но часто ни власти, ни общество этого не замечают.

За лучшей долей

Сегодня каждая постсоветская страна ищет свои пути регулирования миграционных потоков. Молдавия,



Фото: fotobank

например, является не только поставщиком мигрантов, но и страной их транзита. Это государство пока еще не выработало внятную миграционную политику, считает руководитель аналитического отдела НПО «Ла-страда-Молдавия» **Татьяна Фомина**. Хотя вопрос там стоит достаточно остро. Миграция привела к серьезному оттоку из Молдавии трудоспособного населения. На заре зарождения проблемы, при наборе рабочих в Россию посредниками выступали даже туристические агентства, которых совершенно не смущал тот факт, что они отправляют людей, по сути дела, в трудовое рабство. Это позволило им приобрести капитал, кстати, некоторые из них работают до сих пор.

Однако в последнее время все чаще используется другая практика. Например, заключение трудового договора не с конкретным работником, а с бригадиром, который потом расплачивается (или не расплачивается) с рядовыми трудягами, работающими на него. Именно на невыплату обещанной зарплаты чаще всего жалуются мигранты. Другой вариант развит в основном на лесозаготовках и в строительстве. Там существует многоступенчатая система подрядов, которая включает большое число посредников. Они-то и наживаются на мигрантах.

Сегодня защита мигрантов для Молдавии становится одной из

важнейших задач. Есть случаи, когда людей, проработавших в России лет 20 и получивших, например, увечье, просто выгоняли на улицу без гроша в кармане. По словам сотрудника кишиневского Центра по оказанию помощи и защите жертв торговли людьми **Лилии Горчаг**, сегодня именно на Россию приходится большая часть случаев сексуального и трудового рабства. При помощи центра домой возвращают порой сразу десятки человек, у которых нет ни денег, ни имущества. После работы в России у них несколько месяцев уходит на восстановление физического и морально-го здоровья.

Схожее положение складывается с мигрантами и на Украине, хотя здесь имеются свои специфические особенности. В первую очередь, речь идет о новых способах вербовки — через интернет, что вызывает большую сложность для выявления таких фактов.

По словам национального координатора по программам противодействия торговле людьми **Оксаны Горбуновой**, эти проблемы давно уже приобрели транснациональный характер. А потому бороться с ними следует также на транснациональном уровне. 30 мая 2011 года на Украине вступила в силу новая миграционная концепция. В ней прописаны способы защиты украинских мигрантов за рубежом и иностранных граждан, которые приехали трудиться в республику.

Как считает вице-президент правозащитного женского центра «Ла-страда-Украина» **Людмила Ковальчук**, миграция — это естественный процесс и с ним необходимо не бороться, а регулировать, направлять в полезное и, главное, законное русло. Человек всегда искал возможность изменить свою жизнь к лучшему, а потому срывался с насиженных мест и отправлялся в чужие края за лучшей долей. С надеждой, что уж ему-то обязательно повезет...

Олег Нетеребский: «Открытые двери приведут к беде»

На нынешний год квота на трудовых мигрантов в Москве определена в 200 тысяч человек, в прошлом году эта цифра была на 50 тысяч больше. Говорит ли это о том, что столичные власти ужесточают борьбу с нелегальными мигрантами, и что в результате этого Москва перестанет, наконец, быть «резиновой», корреспондент «Губернского делового журнала» спросил у руководителя столичного Департамента труда и занятости населения города Москвы

Олега Нетеребского. | Ольга Кулаковская

Олег Викторович, на ваш взгляд, ситуация с трудовыми мигрантами действительно взята под контроль, и сейчас происходит осознанное регулирование их численности?

— В этом году ситуация стала, на мой взгляд, лучше, причем существенно, чем она была год, два, три назад. Московской трехсторонней комиссией по регулированию социально-трудовых отношений по нашему предложению принято решение в следующем году сохранить такой же объем квот, как и в нынешнем, — в пределах 200 тысяч человек.

Мы рассмотрели заявки всех работодателей по квоте будущего года, приблизительно их поступило 530 тысяч. Из них 76 тысяч было сразу отвергнуто по заключению налоговой инспекции. Их подавали те предприятия, которые либо вообще не ведут хозяйственной деятельности, либо у них нулевой баланс. Непонятно, зачем им вообще нужны иностранные работники.

Хочу уточнить, что Департамент труда и занятости в принципе не принимает решений, мы просто даем рекомендации,



Фото: из личного архива

— То есть это оптимальное количество?

— Считаю, что нет. Квоту необходимо будет еще сокращать. Поскольку сейчас у нас в системе привлечения трудовых мигрантов сложилась не совсем здоровая ситуация. Напомню, что в 1990-е годы, когда было иное миграционное

воле работодателя настолько упростили законодательство, что потеряли всякую логику и смысл. По сути дела сегодня работодатель зачастую подает заявки на привлечение рабского труда. Все, что сейчас от него требуется, — обеспечить оплату на уровне МРОТ.

Стратегические задачи, которые сегодня поставил президент: инновации, модернизация — они не будут достигнуты, пока работодатель может привлекать рабский труд, пока законодательство ему это позволяет. Проблемой этой нужно заниматься комплексно, а не затыкать дыры. Поймите, я не против иностранцев на нашем рынке труда. Их надо привлекать, у нас порой не хватает специалистов, на ряд работ наши по разным причинам объективно не хотят идти. Необходимо все это анализировать — на то он и рынок труда. Но упрощенное понимание схемы и открытые двери приведут к беде. Это мое четкое убеждение.

— Издержки нашего миграционного законодательства аукаются нам

” В 1990-е годы, когда было иное миграционное законодательство, работодатель, принимая иностранца, обязан был обеспечить ему уровень заработной платы не ниже среднеотраслевой

а потом уже Минздравсоцразвития, Роструд оформляют это своими нормативными документами.

На 2010 год квота выбрана на 184 тысячи. На будущий год мы дали предложения из расчета квоты на 136 с небольшим тысяч человек. Остальное — это резерв, поскольку в течение года идет корректировка этих цифр, чтобы мы могли оперативно отреагировать на запросы рынка.

законодательство, работодатель, принимая иностранца, обязан был обеспечить ему уровень заработной платы не ниже среднеотраслевой. Плюс к этому издержки: на жилье, на страховку и т.д. Но в то время и квота была всего 60—80 тысяч человек. Невыгодно тогда было иностранцев привлекать. Только в крайнем случае, когда своих специалистов нет. Вот это был разумный подход! А сейчас по

уже давно. Все это понимают, но принимать поправки особо не спеша...

Почему?

— Ну, ситуация постепенно все же меняется. Если брать данные двухлетней давности, то нам тогда поступило заявок на 1 миллион 300 тысяч работников. Сейчас, после того, как выстроилась определенная система, работодатель понял, что, во-первых, явная «липа» не пройдет — и перестал подавать сотни, а то и тысячи заявок. Во-вторых, мы выкинули всех посредников — сейчас квоту купить на рынке практически невозможно.

Есть, конечно, и по сей день явные пробелы в миграционном законодательстве, по устранению которых мы вносим свои предложения. К примеру, мы поддерживаем последние законодательные предложения Минздравсоцразвития, касающиеся очень важной проблемы: квота должна выдаваться на конкретные рабочие места, то есть быть жестко привязана к определенному предприятию. Ведь сегодня, что получается? Предприятие участвует в квотной компании, мы выделяем ему квоту — по ней на предприятие приходит работник (либо не приходит, поскольку разрешение получает иностранный гражданин, а не работодатель на конкретное рабочее место), а его по каким-то причинам не берут. Он разворачивается и спокойно идет на другое предприятие, которое вообще не участвовало в квотной компании, — и там благополучно трудоустраивается. Вопрос: должен ли нести ответственность работодатель, взявший такого работника? Сегодня он никакой ответственности не несет, поскольку принял работника с разрешением.

Квота должна выдаваться на конкретные рабочие места, то есть, быть жестко привязана к определенному предприятию

Второе предложение Минздравсоцразвития — чтобы квотная компания была круглогодичной. Привожу пример. В июле мы проводили заседание комиссии: поступила заявка от Российского футбольного союза на привлечение на работу в Россию тренера из Нидерландов, думаю, все понимают, о ком речь... Чисто формально мы не можем ее при-



Фото: Vadimov.org.ru

Даже легальные мигранты сегодня предоставлены самим себе, работодатель ответственно-сти за них не несет

Если отменят квоту — это будет отмена единственного на сегодня рычага влияния субъекта федерации на миграционную ситуацию

нять, поскольку установлен четкий срок заявочно-корректировочной кампании — с 1 января по 1 мая. По закону мы должны объяснить: подождите до 1 января будущего года, потом подайте заявку, а мы все заявки соберем до 1 мая следующего года и рассмотрим... Но при этом наша комиссия не принимает решения, она только выдает рекомендации. Потом с этими рекомендациями добро пожаловать в Минздравсоцразвития, там примут решение, издадут приказ, затем этот приказ должен быть продублирован приказом Роструда... То есть, вы понимаете, когда реально завершится процесс получения разрешения? Правильно, не раньше осени следующего года. Если по нашим регламентам работать — возмущенные болельщики просто разгромят ряд ведомств, думаю, вряд ли их устроят объяснения, что у нас такие законы...

— А, может быть, вообще отказаться от квот?

— Понимаете, это вопрос принципиальный. Я вам одну тонкость скажу, сейчас идет критика квотной кампании из-за ее несовершенств. О некоторых из них мы говорили выше... Но, надо понимать, какова цель этой критики. Одно дело критиковать квотную кампанию, призывая к ее модернизации, а другое — к отмене. Этакая, знаете ли, подмена понятий.

На мой взгляд, квотная кампания нужна, и мы четко и недвусмысленно за это выступаем, но она должна разумно проводиться. Если отменят квоту — это будет отмена единственного на сегодня рычага влияния субъекта федерации на миграционную ситуацию. Я повторяю: мы разрешение не выдаем, решение не принимаем, не имеем прав по контролю... А спрос-то по сути идет с нас — что вы делаете, чтобы была нормальная миграционная ситуация? А какие у нас рычаги и механизмы? Мы координируем деятельность. Да, подписали соглашения с ФМС, с трудинспекцией, с налоговой инспекцией, с рядом других ведомств, создали рабочие группы, мониторим ситуацию. Могу сказать, к чести ГУВД, других перечисленных структур — они нам помогают.

— А что же все-таки с футбольным тренером?

— С ним мы, конечно, вопрос решим. Но это не решает в целом проблему. Вот в середине прошлого года, к примеру, у нас был аналогичный случай, появилась тоже срочная заявка на иностранных специалистов. Для реконструкции Большого театра поставили уникальное оборудование фирмы БОШ, ее представители говорят: чтобы его смонтировать, нужны инженеры из Германии. В первоначальной заявке их не было. А корректировку на привлечение иностранной рабочей силы, как вы помните, можно подавать лишь до 1 мая. Конечно, мы вышли на Минздравсоцразвития, вопрос решили, но формально они должны были ответить: нет, не имеем права, ждите следующего года! Вот и приходится решать вопросы подобными путями. А так быть не должно.

Александр Журавский: «От национальной и миграционной политики зависит, какой будет Россия через несколько лет»

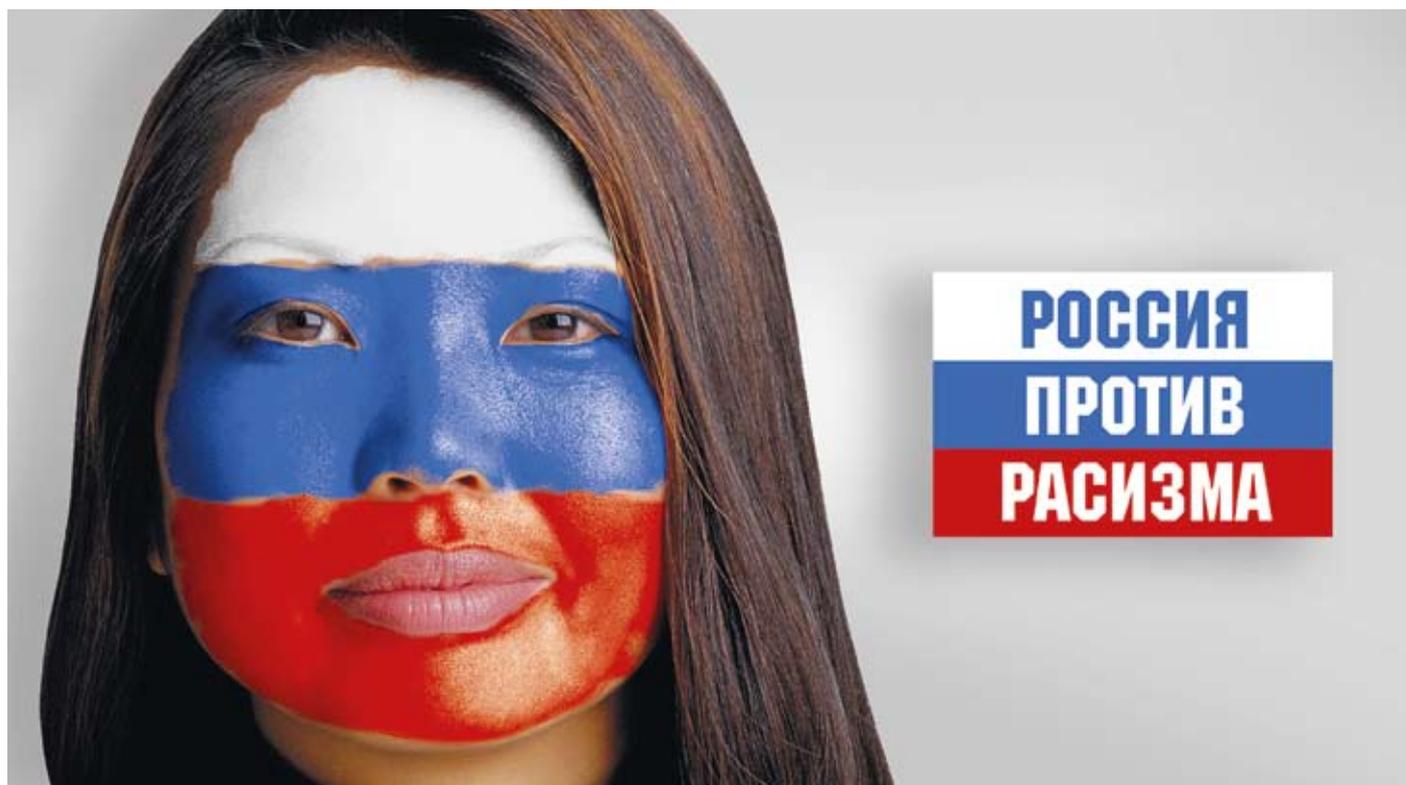


Фото: fotobank

В нашей большой стране, населенной огромным количеством народов, вопросы межнациональных отношений всегда будут актуальны. Тем более что к внутренним российским проблемам зачастую плюсуется такой внешний фактор, как трудовая миграция. Причем фактор, порой весьма болезненный. О том какую политику следует проводить России в этой сфере, как несовершенство миграционного законодательства влияет на настроения в обществе, на интеграционные процессы, мы беседуем с директором Департамента межнациональных отношений

Министерства регионального развития РФ Александром Журавским. | Ольга Кулаковская

- Александр Владимирович, сегодня вопросы национальной политики переданы в ведение Министерства регионального развития РФ. А раньше, насколько помнится, в разные периоды существования нашей страны национальным вопросом занимались специально созданные для этого министерства ...

— Минрегион России — это тот федеральный орган исполнительной власти, который с 2004 года отвечает за выработку политики и нормативно-правовое

урегулирование в сфере государственной национальной политики, защиты прав национальных меньшинств, коренных малочисленных народов РФ и взаимодействие с российским казачеством.

Понятно, что у Минрегиона гораздо больший спектр ответственности и функций. Кроме всего прочего, оно является ответственным федеральным органом в сфере ЖКХ, строительства, социально-экономического развития регионов, в иных сферах, в частности связанных с развитием федерализма и местного само-

управления. Кстати, федерализм и местное самоуправление существовали и в рамках прежних структур правительства, носивших название Миннац, Минфедерации и т. д. С самого создания Минрегиона России в его составе существует Департамент межнациональных отношений.

— Как вы считаете, необходимы какое-то особое законодательство в сфере межэтнических отношений, какие-то специальные нормативно-правовые акты или все граждане нашей страны, независимо от нацио-

нальности, должны соблюдать общие, давно прописанные для всех законы? И вообще, что происходит у нас с национальным вопросом?

— Безусловно, соблюдение законов обязательно для всех. Но все же в нашей полиэтничной стране существует своя особенная специфика. По данным Всероссийской переписи 2002 года, у нас было 182 народа, которые говорили, по разным классификациям, на 239 языках и диалектах. Не думаю, что очень сильно изменится состав населения с точки зрения количества этнических сообществ, групп, народов и после обработки данных последней переписи 2010 года. Все проживающие в России народы, говорящие на разных языках, должны комфортно себя чувствовать в нашей общей стране, при этом не ущемляя прав и интересов друг друга. Одновременно формирование этнической идентичности не должно происходить за счет гражданской. Это очень сложный и тонкий вопрос не только для осуществления реальной политики, но и для законодательного регулирования...

Если говорить о государственной политике, то, наверное, основной тренд сегодня лежит в плоскости исполнения тех решений, которые были выработаны в рамках заседания президиума Госсовета, состоявшегося в Уфе в феврале этого года. Министерство регионального развития РФ было одним из ключевых ведомств, готовивших предложения к этому президиуму Госсовета, а вашему покорному слуге посчастливилось быть руководителем редакционной группы по подготовке соответствующих материалов.

Нужно сказать, что этот президиум Госсовета является в каком-то смысле историческим, потому что, с одной стороны, впервые за многие годы были рассмотрены и осмыслены проблемы, существующие у нас в сфере межэтнических отношений, с другой стороны – тот позитивный и конструктивный потенциал, который есть у этнокультурных организаций, у общественного сектора... Наконец, были предложены и обсуждены решения как в сфере государственного управления, так и в сфере создания условий для гармоничного развития межэтнических отношений в стране.

В частности, обсуждались вопросы мультикультурализма, его специфического восприятия в западноевропейском и российском контекстах. Это восприятие имеет как общие черты, так и коренные различия, поскольку большинство прибывающих в Россию мигрантов исторически



Фото: fotobank

Александр Журавский, директор Департамента межнациональных отношений Министерства регионального развития РФ

нам не чужие, в отличие от ситуации в Европе. По итогам президиума Госсовета президентом даны конкретные поручения, создана межведомственная рабочая группа во главе с заместителем председателя правительства РФ Дмитрием Николаевичем Козаком, назначенным ответственным за вопросы межнациональных отношений. В состав этой группы вошли представители 15 федеральных органов исполнительной власти — федеральных министерств, агентств, служб, а также представители Совета Федерации, Государственной Думы и Администрации Президента РФ. Вот такая мощная группа призвана обеспечить межведомственную координацию в вопросах реализации государственной национальной политики, потому что одна из проблем, которая рассматривалась в Уфе, — это как раз недостаточная скоординированность действий различных министерств, ведомств, уровней власти, в том числе законодательной и исполнительной, в вопросах обеспечения гармоничных межэтнических отношений.

— Все проекты, в том числе и межэтнического характера, для успешной реализации требуют, по-видимому, в первую очередь ресурсно-обеспечения...

— На первом заседании межведомственной рабочей группой уже рассматривались общие подходы к реализации государственной национальной политики, проект общего плана действий в сфере межэтнических отношений, и, конечно, обсуждался вопрос ресурсного обеспечения. У многих ведомств существуют средства на реализацию каких-то проектов в сфере межэтнических отношений. Например, у Минспорттуризма России

с этого года дополнительное финансирование предусмотрено на реализацию молодежных инициатив в сфере гармоничных межэтнических отношений на Северном Кавказе — это и проведение лагеря «Машук», и поддержка проведения совместного северокавказского лагеря христианской и исламской молодежи, грантовый конкурс для молодежных социальных проектов. Есть средства у Минкомсвязи России, Роспечати на проекты информационного характера в сфере гармонизации межэтнических отношений, в том числе по линии крупных информационных агентств.

Отдельно стоял вопрос о выделении дополнительных средств Минрегиону России на реализацию государственной национальной политики, осуществление комплексной информационной кампании, направленной на укрепление общегражданской идентичности и межэтнической толерантности. Конечно, планируется и поддержка национально-культурных автономий, этнокультурных организаций и их информационных проектов. Есть предварительное протокольное решение межведомственной рабочей группы, предусматривающее возможность выделения Минрегиону России на указанные мероприятия ежегодно по 500 миллионов рублей на 2012—2014 годы. Сейчас идет формирование бюджета, и мы находимся в процессе согласования данного вопроса с Минфином России.

— Александр Владимирович, вот вы говорили о мультикультурализме, а в чем отличие западного и российского мультикультурализма? Западные страны вынуждены были признать, что он потерпел крах, может ли такое случиться и в России?

— Начнем с того, что термин «мультикультурализм» является привнесенным термином западной социологической мысли. В западноевропейском контексте мультикультурализм — это концепция принятия и интеграции различных прибывающих инокультурных сообществ в чуждый для них западноевропейский цивилизационный контекст. При этом концепция мультикультурализма весьма причудливо сопряглась с западноевропейским правочеловеческим подходом, который отличает обостренное восприятие прав меньшинств, порой в ущерб правам и интересам большинства. Именно об этой системной дисфункции — отсутствии гармонии между претендующей на универсализм концепцией мультикультурализма и отсутствием реальных успехов в интегра-

ции национальных меньшинств — и говорили главы крупных западноевропейских государств. Причем следует признать, что вина за отсутствие интеграции мигрантов лежит в равной мере и на принимающих сообществах, и на прибывающих. Это можно наблюдать на примере турецкой общины в Германии, прибывающих мигрантов из стран Магриба во Франции, в Великобритании. Оказалось, что интеграционного потенциала западноевропейской цивилизации не хватает для успешной интеграции инокультурных сообществ. В немалой степени это произошло потому, что ряд государств, провозглашая концепцию мультикультурализма, понимали под интеграцией ассимиляцию, как это было, например, в Федеративной Республике Германии. Это проявлялось по отношению не только к туркам, но и к так называемым поздним переселенцам, то есть к этническим немцам, приехавшим из бывших советских республик. Им говорили: вы должны стать настоящими бюргерами, настоящими немцами. Но они так ими и не стали, и в Германии их по-прежнему называют русскими.

Эта неспособность к равноправному диалогу, а с другой стороны — требования, несовместимые с сохранением собственной культурной идентичности, и подтолкнули казавшуюся универсальной идею мультикультурализма.

Теперь в чем разница между их и нашим мультикультурализмом. В России все воспринимается специфически. Даже марксизм на Западе остался лишь теорией, а у нас был воспринят в качестве практического руководства по классовой борьбе и положен в основание формирования государства нового типа. Так же и с мультикультурализмом... Его мы тоже поняли по-своему, исходя из собственного цивилизационного опыта — как концепцию восприятия и интеграции других культурных кодов, но без их ассимиляции, без их поглощения и исчезновения. В этом смысле Россия самое мультикультурное государство, потому что у нас народы не исчезают. У нас и с языками такая же специфическая ситуация...

Есть такой очень любопытный документ — «Атлас исчезающих языков», изданный ЮНЕСКО. Так вот, в него занесено большинство языков и диалектов, функционирующих на территории Российской Федерации. При этом, как ни странно, языки у нас не исчезают, а, напротив, укрепляют свою функциональность, в отличие от большинства других стран. В Дагестане, например, за последние два

десятилетия обрели алфавит и письменность два прежде бесписьменных языка.

Вот две любопытные цифры. На территории современной Российской Федерации в 1989 году в системе государственного образования функционировало 55 языков, а сейчас — 89. Понятно, что часть из них используется как языки обучения, то есть на которых обучают, а часть — как предметы обучения, то есть которым обучают. Это связано с развитостью языка, в том числе и с тем, как и в каких сферах он функционирует.

Так что, я думаю, в России мультикультурализм совершенно естественное, природное явление, которое на нашей почве принимает свои особые формы развития, чего нет и не может быть в других государствах. В этих условиях мы существуем уже много веков, а прибывающие в Россию в процессе миграции народы нам в культурном отношении не чужие.

— **Учитывает ли Минрегион динамику миграционных потоков?**

” Вина за отсутствие интеграции мигрантов лежит в равной мере и на принимающих сообществах, и на прибывающих

— Учетом миграционных потоков, трудовой миграцией занимается специально созданная структура — Федеральная миграционная служба, у которой есть соответствующие полномочия в этом вопросе. Более того, ФМС по идее призвана заниматься и интеграцией, и адаптацией мигрантов. Для этого даже создано соответствующее управление. Конечно, мы в рамках своих полномочий, своих возможностей помогаем коллегам из ФМС, потому что специфика этнического сообщества, учет культурных особенностей, этнической психологии очень часто игнорируются правоохранительными органами. Мы сейчас инициируем ряд проектов вместе с ФСИН, МВД России с тем, чтобы в работе правоохранительных органов учитывалась этническая психология, этнокультурная специфика, в том числе религиозная, потому что это очень важный аспект.

— **Трудовая миграция, в частности нелегальная, добавляет к внутренним межэтническим проблемам некую внешнюю напряженность. Может быть, там стоит пересмотреть полити-**

ку по отношению к трудовым мигрантам? И если не закрыть полностью доступ иностранной рабочей силы на наш рынок, то хотя бы отсечь нелегальную составляющую?

— Сложный вопрос и одновременно простой. Россия является второй страной в мире после Америки по миграционной привлекательности для трудовых мигрантов. Около 8—10 миллионов мигрантов легально и нелегально ежегодно въезжают в нашу страну. Меняется ли в связи с этим культурный баланс? Меняется. Но если вы проведете социологический опрос, то обнаружите, что трудовая миграция в гораздо меньшей степени беспокоит население, чем внутренняя миграция, например из республик Северного Кавказа. С другой стороны, мы не можем не отмечать, что то поколение мигрантов, которое приезжает в Россию сейчас, уже не училось в советской школе, о «дружбе народов» и «интернационализме» ничего не слышало, русский язык знает плохо. Да и интегрироваться многие из этих людей не собираются, потому что у них есть другие формы социализации, например через свое этническое сообщество, закрытое и слабо коммуницирующее с принимающим обществом. А если это закрытое сообщество, то схемы социализации там тоже темные, часто криминальные.

Те, кто принимает мигрантов на работу, часто заинтересованы в том, чтобы остался теневого трудовой рынок. И поэтому первым делом напрашивается вывод: надо выработать какие-то общие и понятные правила миграционной политики. Какой будет у нас миграционная политика — такой будет и страна через несколько лет. С демографией у нас плохо, поэтому какое-то замещение все равно должно происходить. Главное, из каких источников будет происходить это замещение? Вот здесь постановка вопроса миграционного регулирования, вернее, регулирования миграционных потоков — правильная. Большинство экспертов видят будущее миграционной политики в создании неких программных инструментов, снимающих некоторые ограничения по трудовой миграции, но вводящих определенные фильтры, с тем чтобы крупные проекты развития могли иметь трудовую силу, которая при этом будет легализована, а значит, защищена и подконтрольна. То есть правильная миграционная политика это: первое — учет, второе — контроль и третье — правильные фильтры. Вопрос только в том, в каком соотношении эти три составляющие будут выстроены.

Развитие регионов



Иннопром-2011

стр. 20

Оренбургская область

стр. 25

Электронный чиновник

Перспективы создания единого информационного пространства в России и оказания госуслуг в электронном виде были обсуждены на уральском этапе II Всероссийского форума «Электронный муниципалитет-2011» и Всероссийской научно-практической конференции «Муниципальные информационные системы». Они состоялись 15 июля в Екатеринбурге в рамках выставки-форума «Иннопром-2011». Организаторами выступили правительство Свердловской области, администрация города Екатеринбурга и НП «Электронный муниципалитет», при официальной поддержке комитета Госдумы по вопросам местного самоуправления. В работе форума приняли участие около двухсот представителей федеральных, региональных и муниципальных органов власти, IT-компаний и

экспертов. | Валерий Борисов

В пленарном заседании форума принял участие Илья Массух, зам. министра связи и массовых коммуникаций РФ. По его словам, в ближайшие месяцы Минкомсвязи планирует совместно с Минрегионразвития РФ обсудить вопросы распределения полномочий между органами власти при оказании госуслуг в электронном виде «на местах».

... Предоставление госуслуг в электронном виде и информатизация органов власти экономически выгодны – как на уровне федерации и регионов, так и на уровне муниципалитетов. И гражданам, и чиновникам она экономит время и нервы. Всего 5—7% обращений в органы власти требуют личного присутствия чиновника. В остальных случаях можно использовать информационные системы, которые берут на себя функции «электронного чиновника». По мнению Виктора Якимова, депутата Госдумы, реализацию проектов электронных госуслуг в МО нередко тормозит распространенное мнение о том, что для этого необходимо выделение дополнительных денежных средств. Но эти затраты быстро окупаются — за счет резкого повышения эффективности труда муниципалитетов, а также экономии рабочего времени чиновников, бумаги и т.д. Необходимо на примере нескольких муниципалитетов подсчитать в количественном выражении экономию средств, достигнутую в результате информатизации. Это поможет остальным МО понять все выгоды от внедрения информационных систем с точки зрения экономии средств местного бюджета. Закон о местном самоуправлении (131-ФЗ) никоим образом не запрещает администрациям МО оказывать услуги в электронном виде. Назрела необходимость обсуждения схемы финансирования полномочий, закрепленных за органами самоуправле-



ния. Этот вопрос будет обсуждаться на осенней сессии Госдумы.

В Свердловской области в ходе реализации проекта информатизации уже предоставляются такие электронные услуги как запись в школу и детский сад, информирование о деятельности школы. В рамках пилотного проекта в Нижнем Тагиле участвуют 61 школа и 131 детский сад.

По словам Ирины Богданович, министра информационных технологий и связи региона, в ходе реализации проекта информатизации здравоохранения, электронная очередь на запись к врачу работает с конца 2010 года в больницах и поликлиниках Каменска-Уральского, Камышлова и Верхней Пышмы. В Екатеринбурге реализуется оказание электронных услуг в сфере ЖКХ, для чего обеспечивается взаимодействие сразу трёх информационных систем — социальной защиты населения, комитета по социальной политике, единого расчетного центра.

Как сообщил Алексей Нащекин, вице-президент по инновациям ОАО «Ростелеком», в этом году идет построение 83 региональных сегментов инфраструктуры электронного правительства, к которым затем будут подключаться муниципалитеты. Осенью стартует рекламная компания для привлечения граждан на портал госуслуг. До 2015 года Ростелеком планирует установку по России около 50 тыс. инфоматов для предоставления госуслуг в электронном виде (сейчас в РФ установлено около 520 инфоматов, в том числе 25 в Свердловской области).

По мнению Дениса Усенко, директора НП «Электронный муниципалитет», руководители муниципалитетов все еще недостаточно подкованы в вопросах информатизации. Нет системного подхода в формировании бюджетов муниципалитетов на информатизацию, которые наполняются по «остаточному принципу». Ситуация с финансированием информатизации в региональных столи-

цах, рядовых городах и муниципальных районах отличается в десятки и сотни раз. Данные мониторинга показывают, что ИТ-службы созданы в 45% администраций МО. В муниципальных районах этот показатель выше примерно вдвое, чем в городских округах — 51% против 25%. Среди причин, мешающих созданию ИТ-службы, опрошенные указали следующие: 44% — нехватка финансирования, 24% — нехватка ИТ-специалистов, 8% — глава не считает информатизацию приоритетной задачей. Окончательные итоги мониторинга развития отрасли, с подробной статистикой и диаграммами будут опубликованы на сайте www.e-municipality.ru

Эти оценки лишний раз подтверждают данные **Марата Ишемгулова**, главы администрации Аургазинского района Башкортостана. Лишь 20% жителей района пользуются интернетом. Для повышения активности в этом вопросе граждан в районе создано ИТ-сообщество, объединяющее учителей информатики, системных администраторов, программистов.

Препятствует развитию информатизации и дефицит кадров. По мнению **Александра Зайцева**, главы Новоуральского городского округа, численность ИТ-службы в администрации муниципалитета ограничена определенным нормативом. В кризис в администрации Новоуральска было сокращено 83 сотрудника из 215.

Ход информатизации зависит не столько от финансирования, сколько от воли глав муниципального образования. В Новоуральске еще с конца 20 века рабо-



Илья Масух, заместитель министра связи и массовых коммуникаций РФ

тает расчетный центр, в котором каждый гражданин имеет личный счет.

Аскандар Магомедов, начальник Управления информатизации администрации Махачкалы, считает, что причина нехватки ИТ-специалистов в муниципалитетах обусловлена тем, что их труд приравнивается к труду простого канцелярского работника. В результате большинство хороших специалистов находят работу в бизнес-структурах.

Некоторые ИТ-проекты в муниципалитетах можно внедрять практически бесплатно. Например, работа с обращениями граждан в администрацию Махачкалы реализована посредством обычного интернет-форума. Все сотрудники администрации города подключены к «корпоративному» чату. Общась в чате, они дополнительно приобщаются к

культуре работы на компьютере, через чат удобно также делать рассылки сообщений сотрудникам.

По мнению большинства участников форума, основной фактор, замедляющий процесс информатизации в муниципалитетах — психологический, сопротивление самих сотрудников администрации. Среди проблем, тормозящих развитие электронного муниципалитета, названы следующие. Нет условий для электронного развития на селе. Не развита экономическая среда, благосостояние населения не позволяет потреблять эти услуги. Доступ к интернету имеют ограниченное количество семей. Да и они разнятся в разрезе сельских поселений. Необходима ликвидация компьютерной безграмотности в учреждениях и организациях, в управленческих структурах, муниципалитетах, освоение ИКТ в управлении.

Чтобы электронный муниципалитет реально начал работать в каждом районе, требуется решить вопрос достойной оплаты труда ИТ-специалистов. Низкий уровень оплаты не позволяет привлекать высококвалифицированные кадры, которые трудоустраиваются в коммерческих компаниях. В то же время на начальном этапе многое могут сделать методические центры по информатизации, которые помогают в разработке сайтов районов и школ. Но эта работа в муниципалитетах идет на общественных началах, и ей не хватает системности.

... В рамках форума и конференции состоялся также ряд «круглых столов» по таким горячим темам для муниципальных и региональных органов власти, как исполнение ФЗ-210 «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» и ФЗ-152 «О персональных данных». Свои технические решения представили такие ИТ-компании, как ООО «Майкрософт Рус», ООО «Компания интернет-технологий РусАйТиСи», ООО «Интеллектуальные коммуникации», ФГУП «Уралгеоинформ», НПО «САПФИР», ЭкстримПро, Уральский центр систем безопасности, Екатеринбургский филиал ФГУП «ЦентрИнформ».

В завершение деловой программы участники форума посетили выставку «Иннопром-2011». На стенде «Электронного правительства» Ирина Богданович представила собравшимся один из инфоматов — устройство для предоставления госуслуг в электронном виде.

Участники Форума отметили, что для эффективного развития электронного муниципалитета необходимо решить следующие проблемы. Пока не найдена эффективная экономическая модель внедрения и обеспечения функционирования технологий электронного правительства на региональном и муниципальном уровнях. Региональная и муниципальная информатизация пока не стали инвестиционно привлекательной отраслью. Внедрение таких серьезных проектов, как создание системы предоставления электронных государственных и муниципальных услуг, универсальная электронная карта, информатизация ЖКХ, модернизация здравоохранения и других, проблематично без опоры на местный ИТ-бизнес и местные научные сообщества, без государственно-частного партнерства.

Среди решений уральского этапа форума следующие. Форум поручил НП «Электронный муниципалитет» разработать для руководителей органов местного самоуправления методику выделения денежных средств из бюджета МО на реализацию проектов информатизации. Рекомендовать главам МО РФ организовать работу местных ИТ-сообществ, объединяющих заинтересованных специалистов, в том числе учителей информатики, системных администраторов, программистов и других специалистов. Обратиться в правительства субъектов РФ с просьбой пересмотреть в сторону увеличения нормативов численности ИТ-специалистов в администрациях муниципальных образований. Поручить НП «Электронный муниципалитет» проработать вопрос формирования образовательных программ обучения и повышения квалификации муниципальных служащих под обобщающим рабочим названием «муниципальная академия информатизации», совместно с существующими высшими учебными заведениями РФ.

Лаборатория будущего

На второй Международной выставке-форуме «Иннопром-2011», прошедшей в Екатеринбурге, представлены инновационные разработки уральской промышленности и науки. | Валерий Борисов



Слово «будущее» было ключевым в лексиконе «Иннопрома-2011». Масштабный стенд Свердловской области у самого входа встречал посетителей слоганом «Будущее – сегодня», пленарные собрания проходили на фоне плаката «Лаборатория будущего». В качестве ростков грядущего выступали и представленные на стендах разработки уральских технологий и образцы новой продукции. Выставка и форум в очередной раз подтвердили: уральская почва благодатна для ростков инноваций,

даже в условиях сурового российского инновационно-инвестиционного климата. Впрочем, в масштабах страны и отдельно взятого региона в последнее время предпринимаются усилия, способные изменить этот климат к лучшему.

По словам губернатора **Александра Мишарина**, хоть все субъекты РФ и действуют в рамках единого правового поля, каждому из регионов вполне по силам создавать конкурентные преимущества для инновационных проектов на своей территории. В Свердловской об-

ласти в этом плане за последние два года сделано многое. Областная дума приняла ряд нормативных актов, в том числе областной закон о поддержке субъектов инновационной деятельности, в стадии разработки еще ряд документов, обеспечивающих льготы для инвесторов на территории региона. В декабре 2010 года по инициативе областного правительства учреждена четвертая в стране ОЭЗ внедренческого типа «Титановая Долина», в этом году идет процесс формирования ее инфраструктуры и подбор резидентов из числа ведущих мировых и российских компаний. В регионе уже действуют целый ряд крупных промышленных технопарков и внедренческих центров, еще несколько – в стадии формирования. Да и сама выставка-форум «Иннопром», инициированная в 2010 году, стала мощным инструментом привлечения инвестиций и создания положительного образа региона.

За четыре дня работы форума заключено 39 соглашений на общую сумму 180 миллиардов рублей. Это сравнимо с годовым консолидированным бюджетом Свердловской области. В рамках форума состоялось более 30 различных конференций, семинаров и круглых столов, а также около 60 дополнительных мероприятий. В деловой программе форума участвовало около 8,7 тысячи человек. С участниками конференции Агентства стратегических инициатив (АСИ) в режиме видеоконференцсвязи общался председатель правительства России Владимир Путин.

Транспорт: первые ласточки

Расширяется инвестиционное сотрудничество предприятий региона с крупнейшими европейскими компаниями, начатое в прошлые годы. В частности, проект совместного производства современных локомотивов-электропоездов на базе предприятия «Уральские локомотивы» в Верхней Пышме в ближайшее время будет расширен за счет еще одного предприятия – по выпуску пассажирских электропоездов Desire («Ласточка»).

По словам **Дитриха Мёллера**, президента концерна Siemens AG в России, концерн совместно с Группой «Синара» инвестирует 200 млн евро в этот проект, в рамках которого будет создано около 1500 рабочих мест. (Столько же занято на заводе «Уральские локомотивы», который выпускает локомотивы нового поколения с асинхронным двигателем.) В этом году Siemens планирует завершить переговоры и подписать контракт с РЖД на поставку новых электропоездов «Дезире», после чего можно начинать строительство. Мощность нового завода – 200 вагонов в год, весь контракт подразумевает выпуск 1200 вагонов до 2020 года. Первые «ласточки» будут собраны уже в 2013 году. Это совершенно новая технология, производство поездов до 2016 года будет на 80% локализовано в России. Макет вагона «Ласточки» в натуральную величину Группа «Синара» представила на своем стенде. Посетители имели возможность убедиться в его комфортабельности.

Примета нашего времени — целый ряд российских корпораций создают собственные инновационные центры, которые ведут свои разработки или адаптируют западные инновации с учетом российской специфики. В частности, в рамках компании «Синара-Транспортные машины» создан Центр инновационного развития (ЦИР), среди новаций которого — тепловоз с гибридной силовой установкой. По словам **Алексея Тарасова**, заместителя главного конструктора ЦИР, его энергоэффективность на треть выше обычного. Выпуск опытного образца инновационного тепловоза планируется в декабре 2011 года. Опытная партия (10 машин) будет выпущена в 2012 году.



Беспилотный аппарат «Форпост», выпуск которого осваивает ОАО «Уральский завод гражданской авиации»

Энергетика: отдачи больше, выбросов меньше

Значительные инвестиции привлекаются в ближайшие годы и в уральскую энергетику. К «Иннопрому» было приурочено подписание нескольких крупных соглашений по сотрудничеству в этой сфере. В том числе по строительству новых генерирующих мощностей с использованием энергоэффективных технологий в когенерации, реконструкции и строительстве новых источников тепловой и электроэнергии в муниципальных образованиях.

По словам министра энергетики и ЖКХ Свердловской области **Юрия Шевелева**, в рамках этих проектов планируется привлечь в экономику региона 140 млрд рублей инвестиций в 2011—2017 годах. В частности, соглашение между компаниями УГМК, «Интер РАО ЕЭС» и правительством региона предусматривает строительство современной ТЭЦ «Демидовская» мощностью 1000 МВт в поселке Староуткинске. Проект позволит создать новые рабочие места и экономически возродить депрессивный район области.

Машиностроение: объемы растут

Крупные металлургические и машиностроительные корпорации («Евраз», «Магнитка», «Мечел», Группа ЧТПЗ, Группа «Синара», НПК «Уралвагонзавод» и другие) отметились на выставке оригинальными стендами. И если металлурги кризис уже одолели, завершили ранее начатые инвестпроекты и начинают

новые, то машиностроители надеются окончательно справиться с последствиями спада лишь в этом году.

Повышенным вниманием посетителей выставки пользовался российский беспилотник «Форпост», который будет собираться по израильской лицензии на Уральском заводе гражданской авиации. По словам ведущего инженера предприятия **Виктора Кулешова**, полезная нагрузка беспилотника — кинокамера и тепловизор, его основное назначение — сканирование земной поверхности как в военных, так и гражданских целях. Управляют таким самолетом при помощи наземного комплекса. Продолжительность полета — до 18 часов, удаление от пункта базирования — до 250 км, скорость — до 200 км/час, высота — 5000 м, двигатель — автомобильный четырехтактный. Уральский завод получил заказ корпорации «Оборонпром» на изготовление 17 комплексов, в составе каждого — три летательных аппарата, станции наземного управления и передачи данных. Очень эффективно использование беспилотника при картографических съемках и противопожарном патрулировании, которое обходится во много раз дешевле по сравнению с использованием вертолетов или обычных самолетов.

Связь: цифровое равенство

Несколько стендов на выставке были посвящены реализации госуслуг в рамках федерального проекта «Электронное правительство». **Ирина Богданович**, министр информатизации и связи Свердловской области, представила достиже-

ния Свердловской области в этой сфере и даже провела экскурсию по стенду, где были представлены электронные услуги региона.

Свердловская область стала первым субъектом РФ, подписавшим соглашение с компанией «Ростелеком» в этой сфере. Сегодня жители региона могут получить федеральные, региональные и муниципальные услуги на одном портале, в удобном виде, из одной интегрированной системы.

На стенде, в частности, был представлен инфомат, которым можно воспользоваться в отсутствие интернета или домашнего компьютера, чтобы получить всю необходимую информацию о госуслугах. Через инфомат можно записаться на прием к врачу, на очередь в детсады, оплатить штраф ГИБДД и т. д. Всего в Свердловской области установлено уже 25 инфоматов – в органах власти и офисах Ростелекома.

Как сообщил **Алексей Нашекин**, вице-президент по инновационному развитию ОАО «Ростелеком», в прошлом году компания изготовила первые 500 инфоматов, до 2015 года их количество увеличится до 50 тысяч. Инфомат делает доступными все сервисы: 195 интерактивных услуг на едином портале госуслуг и около 17 тысяч информационных. Можно также использовать его и как таксофон, предусмотрена помощь консультанта колл-центра.

Недавно Ростелеком совместно с консорциумом из 15 российских банков разработал технологическое решение, с помощью которого любой гражданин может получить электронную подпись на своей электронной универсальной или банковской карте Visa и MasterCard. Эта карта персонифицирована, имеет банковскую магнитную полосу, чип, сертифицированный ФСБ. Благодаря ей в личном интернет-кабинете можно проводить все необходимые расчетные и платежные операции, проверять состояние лицевых и пенсионных счетов, делать покупки в интернет-магазине и т. д. Перед Ростелекомом поставлена задача к концу 2013 году обеспечить 100-процентную реализацию всех федеральных, региональных, а затем и муниципальных госуслуг.

По прогнозу аналитиков, к 2015 году около половины всех устройств доступа в интернет будут беспроводными планшетниками и коммуникаторами. Поэтому Ростелеком активно развивает и это направление — беспроводного ши-

рокопосного доступа в интернет для получения сервисов госуслуг в любой точке страны.

Малый и средний бизнес: инфраструктурная поддержка

Отраслевой принцип формирования коллективных стендов, удачно опробованный на «Иннопроме-2010», получил свое развитие и в этом году. В частности, целый ряд перспективных разработок уральских предприятий малого бизнеса представили на стенде «Инфраструктурный ХАБ». Одноименный сайт, созданный по инициативе департамента малого и среднего предпринимательства Минэкономки Свердловской области, помогает предпринимателям открыть свое дело, пошагово и доступно описывает все необходимые для этого действия. Наиболее продвинутые проекты малого бизнеса получают на конкурсной основе гранты на развитие, а также помощь в продвижении на рынках, в том числе – на выставках.

Проект Ру-Скан издательства «Баско» предусматривает производство отечественных сканеров и предоставление услуг сканирования текстов. По словам **Сергея Симакова**, гендиректора фирмы «Баско», создана оригинальная технология сканирования, обработки образов. Российский вариант скан-комплекса позволяет

Необходимость перевода документов в электронный формат заявлена в рамках федерального проекта по предоставлению электронных госуслуг. Благодаря сканированию печатных текстов, россияне получают доступ к библиотечным и архивным фондам по интернету.

... В прошлом году первые выставка и форум «Иннопром 2010» собрали в одном месте и показали заинтересованной публике всю мощь и инновационный потенциал уральской промышленности и науки. В нынешнем году основу выставки по-прежнему составляли экспонаты Среднего Урала, но заметно выросло количество участников из стран дальнего зарубежья. Коллективные стенды по 10—20 участников представили Италия, Австрия, Дания, Польша, другие страны. Организаторы мероприятия сделали упор не столько на собственно инновациях, сколько на их продвижении и обсуждении проблем формирования инновационного климата в стране, без которого самые перспективные ростки инноваций могут очень быстро погибнуть.

Кроме того, сегодня «Иннопром» уже не выглядел рискованной импровизацией на временных площадях, его работа стала более упорядоченной. Хотя очевидно, что число посетителей выставки могло быть гораздо больше – при условии более регулярной и надежной доставки обще-

Губернатор Александр Мишарин: «На мой взгляд, получилось очень содержательное событие, интересное деловому обществу. Пространство «Иннопрома» – особая среда, где принимаются решения, способные изменять нашу действительность к лучшему»

сканировать 700 страниц (2—3 книги) в час. Уральскими сканерами сегодня оснащены два центра: библиотека им. Белинского (занят сканированием фондов этой библиотеки, в том числе краеведческого), второй – в Госархиве региона. Цена сканирования – примерно втрое дешевле, чем у западных аналогов. Издательский бизнес сегодня переживает кризис, цены на типографские услуги и бумагу постоянно растут, что увеличивает себестоимость и снижает прибыль. Новая ниша для издателей – перевод печатных изданий в электронный формат и продажа их в качестве электронных книг. Чтобы сканировать много и дешево, требуется свое оборудование, которое и предлагает «Баско».

ственным транспортом от центра города до «Екатеринбург-Экспо».

Кстати, в рамках «Иннопрома» заявлена амбициозная цель сделать выставочный комплекс «Екатеринбург-Экспо» ведущей площадкой не только в стране, но и на всем континенте, от Шанхая до Дюссельдорфа. Выйти на такой уровень, чтобы не стыдно было претендовать на проведение Всемирной выставки «Экспо-2020». Создать все условия, чтобы уральские предприятия стали привлекательны для внедрения разработок ведущих мировых компаний, а уральские инновации быстро находили инвестиции и тиражировались по всему миру. Такие подходы при организации инновационного экспо-моста сделают «прекрасное далеко» вполне осязаемым.

Фото: Владимир Якубов

Юрий Берг: «Будем жить по средствам»

Нынешним летом губернатор Оренбургской области Юрий Берг перешел первый знаковый рубеж в своей деятельности — год работы на губернаторском посту. Несмотря на столь короткий промежуток времени, новый глава региона сумел нажить не только горячих сторонников, но и непримиримых противников, а еще создать популярный блог, принять несколько программ развития и всерьез озаботиться проблемой прозрачности власти. Обо всем этом и о первых итогах своей деятельности он рассказал в интервью «Губернскому деловому журналу».

Ольга Егорова

-Юрий Александрович, практически сразу же после вступления в должность губернатора одним из главных приоритетов в своей работе вы обозначили открытость власти, создание настоящей обратной связи с жителями Оренбуржья. Такая связь с населением помогает более оперативному реагированию на проблемы?

— Повышение открытости органов власти — это один из ключевых пунктов Стратегии развития области до 2015 года. Мы реализуем сразу несколько проектов в этом направлении. Один из них — проект «Гражданский контроль», который должен способствовать усилению ответственности чиновников и депутатов перед гражданами. Любой житель Оренбуржья сегодня может оставить жалобу или предложение в специальных ящиках, которые установлены во всех администрациях муниципальных образований, или отправить их по электронной почте. Для обработки полученной информации под моим личным контролем создана специальная группа.

Еще одна площадка для диалога — это мой блог в интернете, который был создан специально для обсуждения актуальных и, главное, интересных широкому кругу людей тем. А для меня это еще и новый формат общения. 90% обращений в мой блог — это текущие проблемы муниципалитетов, вопросы, которые должны решаться на местах. У населения должна быть возможность обратиться напрямую к своему главе. Интернет для этого идеально подходит. Сейчас я общаюсь с главами по поводу записей, оставленных в блоге. Учю их обращать внимание на то, что о нас думает и говорит народ. Многие главы реаги-



руют вполне адекватно, даже ответы присылают. Это касается и руководителей областных министерств и ведомств. Их активность в интернете мною будет только приветствоваться, так как это сегодня один из действенных способов

прямого взаимодействия власти и населения.

— Как вы относитесь к тому, что для решения вопросов, находящихся в ведении местной власти, часто требуется ваше личное вмешательство?

— Действительно, большинство вопросов, которые направляются и в область, и в федеральный центр, необходимо решать на местном уровне. Поэтому важной частью стратегии развития области стал еще один проект — «Народная стратегия», созданный для учета интересов и пожеланий простых оренбуржцев при составлении перспективных планов и программ, реализуемых в регионе. Жителям области была предоставлена возможность самостоятельно определить приоритетные направления работы для областной и местной власти. Им раздавались анкеты с перечнем проблемных вопросов, среди которых необходимо было выбрать самый значимый и насущный. Для каждой территории составлялся индивидуальный перечень актуальных проблем.

В этой акции приняли участие более 420 тысяч человек. Собранные данные должны помочь правительству Оренбургской области, депутатам Законодательного собрания более эффективно распределять бюджетные средства, корректировать действующие областные целевые, ведомственные программы, формировать новые.

Кстати, опрос показал, что в сельских районах самыми часто упоминаемыми проблемами являются плохие дороги (или их отсутствие) и водоснабжение населенных пунктов качественной питьевой водой. Для городов наиболее болезненными остаются вопросы экологии, поэтому люди в первую очередь высказываются за необходимость реконструкции «грязных» предприятий, строительство мусороперерабатывающих заводов и очистных сооружений. Актуальны также вопросы развития сети дошкольных учреждений и совершенствования системы здравоохранения, и многие другие.

По итогам опроса в рамках проекта «Народная стратегия» министерством экономического развития, промышленности и торговли областного правительства будут выработаны предложения по включению социально значимых предложений в принятые и разрабатываемые областные целевые и ведомственные программы.

А по поводу личных обращений граждан ко мне по тем или иным проблемам — не вижу в этом ничего странного. Человек так устроен, что всегда будет искать правды у вышестоящего начальства — у главы региона,

министра, президента страны, в конце концов, особенно, когда не находит понимания и отклика на местном уровне. Такие обращения — это не только хорошая возможность получить информацию, что называется, из первых рук, но и внимательнее посмотреть на кадровый состав руководителей муниципалитетов, повысить эффективность государственного управления, заставить чиновников работать в интересах людей.

— Зачастую политики, говоря о проведении реформ, не конкретизируют временные рамки, когда эти реформы должны начать работать на улучшение жизни. В отличие от них ваша стратегия развития области ставит конкретные цели и реальные сроки их достижения. На чем основана ваша уверенность, что справитесь с задачей?

— Ну, во-первых, стратегические планы развития области не являются реформаторскими. Это документы программно-целевого характера, в основе которых четко поставленные ориентиры, сроки выполнения и параметры оценки. Например, увеличение

мышленности, аграрного сектора, строительной индустрии, выявили ключевые проблемы социальной сферы. Поэтому поставленные задачи взяты не «из воздуха», их воплощение вполне реально. И, кроме того, если мы действительно хотим получить весомый результат, то, на мой взгляд, должны ставить достаточно амбициозные цели. Без этого сложно представить современную жизнь с ее динамичным ритмом, стремительным развитием передовых технологий, сложными взаимоотношениями во всех сферах деятельности человека.

— Для реализации инвестиционных проектов, развития бизнеса по вашей инициативе в области была создана специальная корпорация. Уже есть какие-то результаты ее деятельности?

— Инвестиционная привлекательность является одним из серьезных вопросов развития региона. Созданная недавно «Корпорация развития Оренбургской области» отвечает за работу со стратегическими инвесторами, за привлечение инвестиций в промышленность, в сельское хозяйство. Борьбу за инвестора она будет вести

” В сельских районах самыми часто упоминаемыми проблемами являются плохие дороги (или их отсутствие) и водоснабжение населенных пунктов качественной питьевой водой

к 2030 году средней продолжительности жизни населения области до 75 лет. Или обеспечение населения жилой площадью до 40 квадратных метров на человека. Это не реформа в общепринятом смысле слова, а результат плановой работы.

Во-вторых, 2030 год — не самый близкий горизонт планирования, поэтому есть и краткосрочные рабочие планы — программа действий на ближайшие пять лет. Ее можно назвать стратегией прорыва, поскольку за это пятилетие мы должны заложить фундамент для будущей работы. За основу взято три направления: развитие человеческого капитала, экономическое развитие области и повышение эффективности деятельности и открытости власти. Это три необходимых условия для движения вперед.

Прежде чем озвучить стратегию развития области, мы тщательно проанализировали возможности нашей про-

сразу по нескольким направлениям. Во-первых, это позиционирование региона как динамично развивающейся территории. Мы планируем участие во многих экономических форумах и выставках, используя все доступные каналы коммуникации, чтобы рассказывать об открывающихся возможностях, которые может получить бизнес в Оренбуржье. Предлагаем широкий спектр возможностей — от преимуществ географического положения до больших запасов природных ресурсов, огромных территорий, пригодных для агробизнеса, развития промышленного потенциала, человеческого капитала.

Во-вторых, оптимизация работы с инвесторами. Эта работа будет организована в режиме «одного окна», то есть компании, готовые вкладываться в экономику области и стать стратегическим инвестором, получают возможность действовать в режиме наибольшего благоприятствования. Но еще более

привлекателен другой момент — область готова сама выступать соинвестором и гарантом по важным для нас проектам. Разработан областной закон о залоге имущества, в рамках которого корпорация получит право участвовать в проектах активами, находящимися в областной собственности. Размещая их в тот или иной проект, область не только гарантирует стабильность инвестору, но и получает прибыль от управления этими активами, которую затем может инвестировать в последующие проекты. И третье направление — инвестирилейшенз, которое заработает в полной мере в ближайшее время, после принятия законодательства о залоге имущества.

Уже сегодня инвестиционный портфель области, управлять которым

муниципальные образования занимают разработкой своих территориальных стратегий развития. Я поставил перед ними задачу — при работе над документом учесть все особенности, дойти до каждого, самого отдаленного села, каждого человека, продумать, как будут жить люди не только в райцентрах, но и в отдаленных населенных пунктах.

Многих останавливают риски, которые выражаются в недостаточном совершенстве законодательной базы по регулированию сельскохозяйственной деятельности и сложности оформления прав собственности на землю. Это ограничивает возможность сельскохозяйственным организациям использовать землю в качестве предмета залога и не позволяет привлекать финансовые ресурсы на реальных рыночных условиях.



Губернатор Оренбургской области Юрий Берг дал старт акции «Миллион деревьев»

будет корпорация, содержит целый ряд перспективных бизнес-проектов, общий объем вложений превысит 10 миллиардов рублей.

— А как, на ваш взгляд, могут повысить инвестиционную привлекательность своих территорий, например, главы или муниципальные власти сельских районов, поселений?

— Главы поселений вполне могут работать над созданием благоприятного бизнес-климата в своих селах. Вопрос этот, конечно, непростой, и единого рецепта нет, поскольку возможности у каждой территории свои. Например, в Соль-Илецке — курортная зона, вокруг которой можно запускать разные проекты, в Александровском районе — мясное скотоводство. Сейчас

Есть областная целевая программа развития села. Пока что основной ее инвестор — государство. В нее входят проекты компактной застройки и благоустройства сел, инвестирование в производство, гибкая кредитная политика, субсидирование, лизинг и прочее. Государство вкладывает средства в поддержку животноводства, растениеводства. Это, конечно, привлекательно для частного инвестора. Только нам нужен не тот предприниматель, который придет, соберет несколько урожаев и исчезнет, а тот, что планирует работать долго, поэтому вкладывается и в производство, и в людей.

Для реализации перспективных бизнес-проектов требуются квалифицированные трудоспособные люди. Зна-

чит, нужно привлекать на село специалистов, вырабатывать программы по их закреплению, в которых экономическая мотивация будет подкреплена особым социальным статусом. А еще нужны дороги, связь, интернет, газ, вода — вся та инфраструктура, которая делает сельскую жизнь не только равной городской по качеству, но и превосходящей ее за счет наличия иных, уникальных факторов, например хорошей экологии, от которой напрямую зависят как здоровье, так и продолжительность жизни человека. Я уверен, что при нынешнем уровне развития связи необходимость концентрации населения в городах снижается.

Мы должны не сидеть сложа руки и ждать безучастно помощи от государства или богатого инвестора, а сами находить решения, доказывать, отстаивать свою правоту, работать и еще раз работать, чтобы изменить жизнь к лучшему.

— Кстати, об экологии... Редко какие территории в наш век могут похвастаться абсолютным отсутствием экологических проблем, особенно территории, динамично развивающиеся... Недавно вы рассматривали ситуацию на Ириклинском водохранилище, с чем она связана и что сделано для ее нормализации?

— Действительно, ситуация с сохранением экосистемы уникального водного бассейна Ириклинского моря сложная, я бы даже сказал, на грани критической. Причиной тому стало потребительское отношение к ресурсам водохранилища на протяжении последних 20 лет.

Мы провели большое совещание по проблемам Ириклинского водохранилища с участием всех федеральных структур. Главная проблема на сегодняшний день — браконьерство. Браконьеры вылавливают в год больше рыбы, чем выделено лимитов для легальных промысловиков. Ученые однозначно говорят, что рыбные фонды при таком варварском потреблении просто не успевают восстанавливаться.

Но этот вопрос, как, впрочем, и проблему загрязнения бассейна, отсутствие должного надзора и многое другое, будем решать с соответствующими структурами, которые за это еще и зарплату от государства получают. Конечно, и общественность будем привлекать, тем более что недовольных



Визит губернатора Юрия Берга на сельхозпредприятия Оренбургской области

сложившейся ситуацией, как я успел заметить, немало.

Я считаю, что со стороны органов власти и местного самоуправления, предоставляющих природные ресурсы водохранилища и прилегающих земель в пользование коммерсантам, отсутствует должный контроль. Процветает попустительский подход к выполнению своих прямых профессиональных обязанностей: исполнили функцию — заключили договоры и забыли. Результаты деятельности вышеупомянутых структур практически нулевые — как были браконьеры, так и есть.

Сегодня мы активизировали работу по противодействию незаконному вылову рыбы из Ириклинского водохранилища. Проводятся рыбоохранные рейды, выявляются нарушения правил рыболовства, изымаются сети, лодки. Организованы дежурства сотрудников на постах ГИБДД УВД по Оренбургской области.

Что касается экологических проблем области в целом, то они, конечно, есть. Наш регион не только аграрный, но и промышленный. Для оздоровления окружающей среды мы, например, работали и утвердили проект «Миллион деревьев», который реализуется в рамках стратегии развития Оренбуржья до 2015 года. Во всех административных районах области было высажено 1,1 миллиона сеянцев и саженцев сосны, березы, тополя пирамидального, тополя черного, ясеня, ели, ивы, липы, других древесных и кустарниковых пород на площади 256 гектаров. Все работы производились за счет привлеченных средств спонсоров.

Много было скептиков по поводу этого проекта. Сомневались, что

миллион — это реально. Но сегодня мы говорим уже даже не о миллионе деревьев, а о пяти миллионах за пять лет! Это будут березы, сосны, ясени, рябины, яблони, тополя — все те деревья, которые неплохо приживаются в наших степных краях. Особая задача — вырастить их. И для этого нужно будет постараться не только соответствующим службам, но и всем жителям. Это ведь еще и зеленый щит области. Наряду с реконструкцией предприятий, внедрением экотехнологий нужны вот такие общественно значимые мероприятия, которые делают нашу природу богаче, а воздух — чище.

” Человек так устроен, что всегда будет искать правды у вышестоящего начальства — у главы региона, министра, президента страны, в конце концов, особенно, когда не находит понимания и отклика на местном уровне

— Юрий Александрович, даже ваши оппоненты вынуждены признать, что область очень грамотно и оперативно сработала в нынешнюю засуху, хозяйства вовремя получили финансовую помощь, удалось избежать серьезных проблем с продовольствием. Означает ли это, что в следующем году объем поддержки сельского хозяйства может быть существенно снижен?

— Объемы поддержки аграрно-промышленного комплекса области за счет средств областного бюджета на 2011 год и ближайшую перспективу определены и утверждены законом Оренбургской области «Об областном бюджете на 2011 год и на плановый период 2012 и 2013 годов». Снижения

финансирования АПК в этом законе не предусматривается. В текущем году правительство области, как это было и ранее, в полном объеме выполняет все принятые на себя обязательства.

У нас разработан сетевой график на 2011 год по реализации программы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия Оренбургской области на 2008—2012 годы». Первой ее целью является устойчивое развитие сельских территорий, повышение уровня жизни сельского населения, что осуществляется в рамках областной целевой программы «Социальное развитие села до 2012 года».

В бюджете области предусмотрены средства на реализацию программы в сумме 561,475 миллиона рублей, в том числе социальные выплаты на улучшение жилищных условий граждан, проживающих в сельской местности, — 83,5 миллиона рублей, на обеспечение жильем молодых семей и молодых специалистов на селе — 41 миллион рублей, жилищное строительство — 357,54 миллиона рублей, на объекты капитального строительства — 79,435 миллиона рублей. Кроме того, нам выделены лимиты из федерального бюджета в сумме 107,8 миллиона рублей. Уже введено в эксплуатацию и приобретено 163 жилых дома (квартиры) общей площадью 16,31 тысячи квадратных метров, в том числе 13 жилых домов (квартир) общей пло-



Красоты Оренбуржья. Иртишское водохранилище

щадью 935,6 квадратных метра, из них молодыми семьями и молодыми специалистами приобретено 8 домов (квартир) общей площадью 584 квадратных метра.

Второй целью является повышение конкурентоспособности производимой в области сельскохозяйственной продукции на основе финансовой устойчивости, технической и технологической модернизации сельского хозяйства. По данным статистики, объем продукции сельского хозяйства в сельхозорганизациях Оренбургской области за январь-апрель 2011 года в действующих ценах составил 5734,9 миллиона рублей. Индекс производства продукции сельского хозяйства по сравнению с 2010 годом — 93,2%. В соответствии с программой технической и технологической модернизации производства в 2011 году планируется приобрести 1447 тракторов всех марок, 619 зерноуборочных и 98 кормоуборочных комбайнов.

И, наконец, третьей целью является сохранение и воспроизводство используемых сельским хозяйством земельных и других природных ресурсов.

— **Первый год вашей работы выдался нелегким — области пришлось пройти через несколько выборов, аварии, паводок, пожары и, конеч-**

но, решение сложных социально-экономических задач. Какой главный урок вы вынесли для себя из пройденного?

— Действительно, год был сложный. Первое, с чего мы начали, — это решение социально-экономических задач. Сами посудите, я пришел в июне прошлого года, а в августе уже началось формирование бюджета. Когда посмотрели все принятые ранее программы, оказалось, что планов много, а реального исполнения по финансам — 20—50%. О чем это говорит? О

» Компании, готовые вкладываться в экономику области, готовы стать стратегическим инвестором, получают возможность действовать в режиме наибольшего благоприятствования

том, что программы изначально не были подкреплены деньгами. К тому же стоимость их зачастую необоснованно завышалась. Результат — замечания, протесты прокуратуры о неисполнении программ. А как их исполнить, если уже на начальном этапе было понятно, что денег на это нет и не предвидится? У меня другой подход — должны быть конкретная цель и понимание источ-

ников финансирования. Поэтому мы привели ранее принятые и вновь принимаемые программы в соответствие с возможностями бюджета. Будем жить по средствам.

— **Как вы оцениваете работу членов своей команды? Есть ли в ней слабые звенья и что предполагается для их укрепления?**

— У меня два критерия оценки деятельности любого человека на порученном участке — работоспособность и профессионализм. Уверен, что нам удалось создать сплоченную и

грамотную команду, хорошо знакомую с ситуацией в разных городах и районах — и в областном центре, и в Орске, и в Новотроицке, и в Бузулуке, и в сельских муниципальных образованиях. Поэтому есть уверенность, что нам по плечу решение серьезных задач, стоящих перед областью.

■ Фото: архив пресс-службы губернатора Оренбургской области

Новый облик Оренбуржья

Строительство, сельское хозяйство, нефтегазодобыча, металлургия – традиционные отрасли экономики Оренбургской области. Но в последние годы получают развитие производства, работающие в других сферах. Об этом рассказывает министр экономического развития, промышленной политики и торговли Оренбургской области Андрей Ефремов. | Юрий Хрульков

Экономические показатели региона определяются ситуацией на предприятиях.

Удалось ли оренбургской промышленности справиться с падением объемов производства в период кризиса?

— В экономике ситуация в основном положительная. Так, например, в прошлом году объем отгруженных товаров собственного производства по добыче полезных ископаемых составил 115%, обрабатывающим производствам — 127,7%, по производству и распределению электроэнергии, газа и воды — 139%. Что же касается ситуации на конкретных предприятиях, то в большинстве случаев также был зафиксирован рост промышленного производства, особенно там, где собственниками была проведена работа по модернизации и внедрению инновационных технологий.

— Вы упомянули о новых технологиях. Какие-то конкретные примеры можете привести?

— Это одна из приоритетных задач Стратегии развития Оренбуржья до 2015 года, выдвинутой губернатором области Юрием Бергом. Во главу угла поставлена задача формирования нового инвестиционного облика Оренбургской области. Инвестиции в область уже идут, и конкретные результаты реализации стратегии тоже есть. Так, Средневожская трубная компания из соседней Самары пустила в эксплуатацию современный цех трубоизоляции в поселке Курманаевка, компания НПЦ «Металлург» из Екатеринбурга разместила производство бурового оборудования на Тюльганском машиностроительном заводе, американская компания «Джон Дир» организовала в Оренбурге сборочное производство сельскохозяйственных машин.

Кроме того, определились проекты государственно-частного партнерства, которые можно назвать «точками роста» в формировании нового индустриального облика Оренбургской



Андрей Ефремов, министр экономического развития, промышленной политики и торговли Оренбургской области

области. Крупнейшие из них включены в перечень приоритетных инвестиционных проектов. Среди них проект строительства комплекса кислородно-конвертерного цеха в ОАО «Уральская Сталь», предусматривающий внедрение современных и экологически безопасных технологий выплавки стали. Реконструкция Гайского горно-обогатительного комбината позволит увеличить объем перерабатываемой медной руды с 5,5 до 8 миллионов тонн ежегодно, улучшить качество производимого концентрата. Во втором по величине городе области — Орске — планируется реализовать крупный инвестиционный проект по созданию современных вагоностроительного и вагоноремонтного производств. При участии «Внешэкономбанка» на промплощадке Орского механического завода реализуются три проекта с общим объемом инвестиций более 6 миллиардов рублей — они предполагают модернизацию производства бытовых холодильников и плит, строительство завода компрессоров, выпуск

стальных баллонов высокого давления для использования в системах пожаротушения на особо опасных объектах по технологии «BiZone-5000». В Новотроицке создано высокоэффективное производство цемента по сухому способу с оснащением газоочистным оборудованием, которое минимизирует негативное воздействие на окружающую среду.

Есть подвижки по легкой промышленности: ОАО «Ореншаль», известное своими пуховыми платками, приобрело вязальное оборудование с программным управлением производства Японии, реконструкцию помещений и приобретение нового оборудования проводят ООО «Тритекс» и ЗАО «ТПК «Орентекс», а ЗАО «Промсинтекс» занимается организацией производства новых видов нетканых материалов, в том числе по технологии «мелтблун». В ОАО «Юничел-Оренбург» ранее планируемых сроков смонтирована и запущена в эксплуатацию новая линия по изготовлению обуви, спрос на которую в последние годы значительно вырос.

— Андрей Александрович, как известно, одна из ведущих отраслей экономики Оренбуржья — добыча и переработка нефти и газа. При этом местные месторождения разрабатываются уже не одно десятилетие, а значит, требуют с каждым годом все больше инвестиций. Что делается в этом плане?

— Одной из объективных причин устойчивого роста отрасли и стабильного роста инвестиций является оказание стимулирующих мер господдержки со стороны областного правительства и Законодательного собрания. В соответствии с законом Оренбургской области «О ставке налога на прибыль организаций отдельных категориям налогоплательщиков на 2010 год» ОАО «Оренбургнефть» и ООО «Бугурусланнефть» предоставлена государственная поддержка в виде пониженной ставки по налогу на прибыль. В результате на протяжении последних пяти лет в Оренбуржье добытый объем углеводородов ежегодно с лихвой компенсируется приростом новых запасов. Укрепление сырьевой базы стало возможным в результате возросших инвестиций в эту сферу, общий объем которых по компаниям, входящим в ОАО «Оренбургнефть», составил более 25 миллиардов рублей, в том числе 2,2 миллиарда — это средства, высвобожденные в связи с получением господдержки.

— А по газодобыче подобные программы реализуются?

— Да, конечно. У нас существует программа «Газ» — один из крупнейших на сегодняшний день инвестиционных проектов Оренбуржья. Она

реализуется с 2005 года и направлена на улучшение экологической обстановки в регионе, для чего к 2013 году планируется довести уровень утилизации сжигаемого сегодня на факелах попутного нефтяного газа (ПНГ) до 95%, что соответствует мировым стандартам. Еще одна важная задача — сокращение сроков бурения скважин. Решить ее можно только за счет замены парка буровых установок и внедрения новых технологий. И эта работа проводится.

— Что Оренбуржье может предложить в плане новых технологий другим регионам России?

— Важнейшим шагом по разработке и внедрению новых технологий является создание в Оренбурге регионального технопарка для наукоемких инновационных производств. Здесь разместятся центр технологического развития, межвузовский научно-образовательный центр, бизнес-центр для офисов компаний-резидентов, работа по привлечению которых уже ведется. В частности, в рамках технопарка продолжит работу лаборатория оренбургского ученого Рамиля Рахматуллина, признанного в 2009 году победителем второго Всероссийского инновационного конвента. Разработанная им искусственная кожа для лечения ран и ожогов названа «лучшим инновационным продуктом» года и была представлена на этом конкурсе председателю правительства России Владимиру Путину.

■ Фото: пресс-служба министерства экономического развития, промышленной политики и торговли Оренбургской области, пресс-служба администрации г. Новотроицка



■ **Галина Чижова,**
глава города
Новотроицка:

«Сегодня Новотроицк — моногород, и ситуацию в нем определяет экономическое положение

крупнейшего на Южном Урале промышленного предприятия — ОАО «Уральская Сталь». В марте этого года в целях реализации принципов государственно-частного партнерства между правительством Оренбургской области и ООО УК «Металлоинвест» — управляющей компанией ОАО «Уральская Сталь», а также администрацией Новотроицка было подписано соглашение о социальном партнерстве, общий объем социальных инвестиций по которому составит более 450 миллионов рублей. В частности, соглашением предусмотрена реконструкция Молодежного центра и обустройство в нем современного киноконцертного зала, строительство Ледового дворца, реализация других инициатив в сфере здоровья, защиты материнства и детства, образования и культуры.

Что же касается промышленного производства, то, несмотря на негативные последствия экономического кризиса, в этом году планируется рост объемов производства на 8%. Основная нагрузка, естественно, приходится на «Уральскую Сталь». Остальные предприятия также планируют рост: ЮУГПК увеличит добычу известняка на 23%, химзавод показывает умеренный рост — 8%.

Один из самых острых вопросов прошлого года — снижение темпов роста заработной платы и так называемые серые зарплаты. Эта проблема и в нынешнем году остается в числе самых главных. Ее постоянно рассматривает созданная при администрации антикризисная комиссия. На заседания комиссии в 2010 году приглашались 89 работодателей в связи с невыплатой заработной платы. В результате ситуация изменилась радикально. Половина из работодателей, допускавших выплату «серой» заработной платы, подняли ее до среднеотраслевого уровня. Средняя зарплата по ведущим предприятиям в 2010 году составила 16 518 рублей, в 2011 году она должна вырасти еще на 10%. Хотя малые, средние предприятия и предприниматели роста не прогнозируют. Зарплата на малых предприятиях за 2010 год составила в среднем 12 600 рублей, у индивидуальных предпринимателей — 11 200 рублей, в фермерских хозяйствах — 8 150 рублей.

В администрации Новотроицка важнейшими задачами видят преодоление негативных последствий кризиса и зависимости от ситуации на крупнейших предприятиях, а также диверсификацию и развитие экономики.



Вид на здание ТНК в Оренбурге

«Арго» — молодой завод с 35-летней историей

По прогнозам экспертов, в течение этого десятилетия объемы мирового строительства увеличатся на 67%. Такая динамика закономерно вызывает пристальное внимание застройщиков и производителей строительных материалов к вопросам экологичности и эффективности жилья. Готов к подъему отечественного строительного рынка один из основных его игроков — Новотроицкий завод строительных материалов «Арго» — предприятие, которое производит больше половины стройматериалов, выпускаемых по всей области. На вопросы отвечает генеральный директор ООО «НЗСМ «Арго» Сауле Айтуарова. | Алина Ибрагимова

Сауле Айчекеновна, откуда у компании-производителя строительных материалов такое название?

— Завод с 35-летней историей, известный сегодня за пределами области под брендом «Арго», свое название получил в 90-годы. Тогда из состава завода силикатных и стеновых материалов выделился цех по производству ячеистого газобетона — уникального для того времени строительного материала, — став самостоятельным предприятием, которое возглавил Виктор Михайлович Соколов. Цель, определенная на годы вперед, — заставить завод успешно работать и развиваться, преодолевая любые трудности, сродни путешествию мифических аргонатов за «золотым руном». Это и дало название предприятию, стало его эмблемой. В 2003 году произошло слияние НЗСМ «Арго» и завода силикатных стеновых материалов — началась новая история. Сегодня «Арго» — современное предприятие по производству широкого спектра строительных материалов: блоков из ячеистого газобетона, силикатного кирпича, извести строительной — и это только часть широкой номенклатуры качественной и конкурентоспособной продукции завода.

— Высоким спросом у потребителей строительных материалов пользуется новотроицкий ячеистый газобетон. Каковы его преимущества?

— Спрос обусловлен уникальными свойствами ячеистого газобетона, сочетающимися в себе лучшие качества дерева и бетона: он экологи-



Виктор Соколов более 40 лет отработал в строительной отрасли, почетный строитель России, председатель Совета директоров Новотроицкого завода строительных материалов «Арго»

чен, водо- и морозостоек, негорюч, «дышит», регулируя влажность в помещении, имеет низкое содержание радионуклидов (в 10 раз ниже нормы), легко поддается обработке. С выходом СНиП 23-79 «Строительная теплотехника», втрое повысившим нормы теплозащиты, ячеистый газобетон стал практически единственным

материалом, который позволяет делать стены домов однослойными.

Силикатный кирпич производства новотроицкого завода применяется для кладки наружных и внутренних стен и столбов, в качестве лицевого для фасадов зданий.

Современные технологии, внедренные за последние несколько лет, позволяют выпускать новые виды продукции — кирпич полнотелый и кирпич декоративный с полимерным покрытием лицевых граней. Новые технологии позволяют делать силикатный лицевой кирпич любой цветовой гаммы, что дает строителям возможность реализовать практически любые дизайнерские проекты.

Другая продукция — строительная известь, сухие строительные смеси, утеплитель из ячеистого газобетона и пески из двух карьеров, находящихся в разработке завода.

— Позволяет ли опыт предприятия производить продукцию для конкретных регионов, под конкретные проекты?

— «Арго» входит в пятерку ведущих предприятий стройиндустрии, участвующих в областной программе «Сельский дом», давно и прочно занимает лидерство в поставке материалов под реализуемые в Оренбуржье федеральные программы — по переселению из ветхого и аварийного жилья и строительству жилья для молодых семей.

Систематическая работа по контролю качества, сертификации продукции ведется на всех этапах завода.

Дважды за последние три года «Арго» назывался лучшим среди предприятий строительной индустрии в номинации «Самое эффективное предприятие области». Подкрепляют это и награды областных, региональных и международных конкурсов: звания лауреата областного конкурса «Лидер экономики» в номинации «Лучшее предприятие», областного конкурса «Лучший менеджер в строительном комплексе Оренбуржья», победы в региональном конкурсе «Лучшие товары Оренбуржья-2008» в номинации «Стеновые штучные товары» за ячеистый бетон, кирпич силикатный, сухие растворные смеси, в областном конкурсе «Лучший менеджер строительного комплекса Оренбуржья», награды Международной выставки



Продукция на складе долго не залеживается

«Строительство и архитектура» «За успешное производство прогрессивных строительных материалов» и Всероссийской общественной премии «Российский Национальный Олимп».

Основатель предприятия и в течение 20 лет его беспрерывный руководитель – Виктор Михайлович Соколов отмечен высокими званиями «Лучший менеджер Оренбуржья» и «Почетный строитель России».

– **Сауле Айчекеновна, за 5 лет работы вы сумели сделать хорошую карьеру, причем в традиционно мужской сфере. А ведь вам едва за тридцать!**

– В эффективной работе возраст или пол значения не имеют. Весь состав совета директоров предприятия, кроме председателя совета, – женщины. На мой взгляд, главное – это практический подход и новые идеи.

Только за последние несколько лет реконструированы печи известкового цеха для увеличения мощности (до 75 тысяч тонн извести в год) и улучшения качества продукции. Внедрена линия по производству сухих строительных смесей, модернизированы аспирационные установки, система обеспыливания на мельницах сухого помола. Модернизация весового хозяйства, строительство погрузочно-разгрузочных комплексов позволили значительно сократить количество неорганизованных источников выбросов. Сегодня здесь работает система автоматического дозирования компонентов с компьютерным управлением, человеческий фактор минимизирован.

Успехом нашей команды считаю реализацию возрожденного инновационного способа добычи песка – гидронамывной способ, который позволяет сохранять природные компоненты песка. Важная часть программы – переработка отходов производства. Специалисты завода внедрили технологию их вторичного использования и стали получать утеплитель, по свойствам подобный керамзиту. Освоено производство сорбента для поглощения проливов нефтепродуктов.

Но многое еще предстоит. Задача «аргонавтов» – с сегодняшней мощности 80–90 миллионов штук условного кирпича перейти на докризисные объемы и завершить создание собственного замкнутого



Сауле Айтуварова, генеральный директор ООО «Новотроицкий завод строительных материалов «Арго»»

цикла производства. А с этого года «Арго» осваивает новое для себя направление – малоэтажное строительство на собственном участке. Будущий коттеджный поселок уже негласно носит имя «Долина аргонавтов».

– **После кризиса портфель заказов «Арго» полон?**

– Кризис закончился только в газетах. Наши ключевые партнеры – строительные компании Оренбуржья, Башкирии, Казахстана, Сибири и Дальнего Востока стремятся вернуть потерянные темпы и объемы. За последнюю пару лет рынки сбыта перераспределились – 20% нашей продукции закупают застройщики Башкирии и Татарстана, 20% уходит в Сибирь и на Дальний Восток, 60% потребляет стройиндустрия Оренбургской области. Кстати, в областной столице специально для удобств потребителей мы организовали работу представительства завода. Теперь застройщики центра и запада области имеют возможность приобрести весь комплекс строительных материалов в одном месте и по заводским ценам.

– **«Арго» – социально ориентированное предприятие. Каковы маяки в социальной навигации?**

– Фраза «Социальный пакет гарантирован» на самом деле имеет глубокий смысл. Это значит,

предприятие так выстраивает свои социальные приоритеты, чтобы работник максимально комфортно чувствовал себя в коллективе, был защищен. У нас молодой коллектив, единый, работоспособный, мобильный. Средний возраст работников – 35–40 лет. Обучение персонала, повышение его квалификации являются одной из основных задач предприятия. Отдых работников и их детей, в том числе и в специально созданной собственной рекреационной зоне отдыха – также в числе приоритетов. Многие делаются для коллектива завода: чествование ветеранов, передовиков производства, празднование знаменательных событий в личной жизни работников давно стали традицией. Дотации на питание сотрудников делают обед в заводской столовой одним из самых дешевых в городе – всего 20–30 рублей. При этом заработная плата – средняя по отрасли и одна из самых высоких в городе – 17 тысяч рублей. Если ранжировать социальные приоритеты, охрана здоровья, возможно, вышла бы на первое место. Все рабочие места у нас аттестованы, выдаются спецодежда и СИЗ, положенные за вредность молочные продукты. Уделяем большое внимание благоустройству производственных и бытовых помещений, территории завода. Экология производственной среды – вопрос для нас также не праздный, направления экологической составляющей инженерной инфраструктуры курирует член совета директоров завода Вера Викторовна Соколова, заслуженный эколог России.

– **Благотворительность – право сильного. Так может сказать о себе «Арго», ведь предприятие известно и как меценат.**

– Да, активную благотворительную деятельность «Арго» ведет и в Новотроицке, и в соседнем Орске, поскольку сотрудники предприятия живут в обоих этих городах. Оказываем помощь религиозным храмам, независимо от их конфессии, детским творческим коллективам, домам-интернатам, спортивным и общеобразовательным учреждениям, нуждающимся в поддержке. А своими подшефными считаем Орский клуб юных моряков, который с гордостью носит имя «Арго».

Прокладывать фарватер для тех, кто следует за тобой, – важное умение. За двадцать лет успешной работы «Арго» это доказал.



Жилой комплекс Зеленая долина



«АРГО»

ООО «Новотроицкий завод строительных материалов «Арго»
462353, Оренбургская область,
г. Новотроицк, ул. Заводская, 12
Телефон (3537) 62-06-30, 67-71-13
Факс (3537) 62-06-42, 67-71-13
Обособленное подразделение
в г. Оренбурге, ул. Беляевская, 20
Телефон/факс 29-29-27, 76-46-61
argo@dln.ru, www.nzsm – argo.ru

Цемент по лучшим европейским стандартам

ООО «Южно-уральская Горно-перерабатывающая Компания» («Южно-уральская ГПК», ЮУГПК) появилась на экономической карте Новотроицка почти девять лет назад. Тогда небольшой коллектив, около 270 человек, пополнил мощный промышленный комплекс города, где успешно работали такие предприятия, как металлургический комбинат «Уральская Сталь», цементный завод, завод хромовых соединений, завод по производству силикатного кирпича и стеновых материалов, строительные организации. | Надежда Резепкина

Сегодня в состав «Южно-уральской ГПК» с численностью почти две тысячи человек входят 13 структурных подразделений, основные из которых – цементное производство, Аккермановский рудник по добыче флюсовых известняков, цех разработки шлаковых отвалов, автотранспортный и железнодорожный цехи. Продукцию компании, а это цемент, товарный известняк разных фракций и щебень, хорошо знают не только в Оренбургской области, но и далеко за ее пределами.

Свою историю ЮУГПК ведет с 2002 года, когда на базе цеха разработки шлаковых отвалов началась переработка металлургических отходов – мартеновских и доменных шлаков. Перед компанией стояла непростая задача – утилизировать отходы общим объемом порядка 35 млн тонн, скопившиеся за полувековую деятельность металлургического комбината.

Через два года, в декабре 2004-го, в состав компании вошел Аккермановский рудник по добыче известняка. Месторождение, освоенное с 1951 года, имеет лучшие флюсовые известняки Урала.

Основная продукция цеха разработки шлаковых отвалов – фракционированный шлаковый щебень высокой прочности, с низким содержа-



Андрей Дианов, генеральный директор ООО «Южно-уральская Горно-перерабатывающая Компания»

нием слабых зерен и полным отсутствием постоянных загрязняющих примесей. В цехе попутно производятся обогащенный металлоконцентрат и доменный присад как сырье для нужд черной металлургии.

Шлаковый щебень ЮУГПК имеет ряд преимуществ: близкий по свойствам к щебням из природных горных пород, он дешевле всех других крупных заполнителей, а бетон на шлаковом щебне при динамических нагрузках становится только прочнее. При его применении в строительстве темпы производства увеличиваются вдвое, становится возможным осуществлять строительство в зимний и дождливый сезоны.

Фракционированный флюсовый известняк Аккермановского месторождения находит применение в черной и цветной металлургии, химической и цементной промышленности, при производстве силикатных изделий.

Взявшись за непростое дело – переработку отходов горно-металлургического производства, в ЮУГПК очень скоро поняли, что требуется еще более глубокая переработка, поскольку оставался нерешенным вопрос, что делать с глиной, остающейся после вскрышных работ на руднике, отсевами известняка и пустыми шлаками и куда их складировать.

Началось изучение перспективы дополнительной переработки известняка с целью получения строительных материалов. Так возникла идея создать цементное производство, причем полностью на своей сырьевой базе, привозным оставался только гипс в небольших объемах. Цементное производство во все времена было спутником металлургического производства. Но в Новотроицке уже имеется цементный завод со своей славной историей. В ЮУГПК четко понимали – необходимо совершенно новое, технологически передовое производство цемента по лучшим мировым стандартам.

На тот момент, в 2006 году, в цементной промышленности страны действовало 50 заводов, и почти все они производили цемент мокрым способом, при этом не покрывая существующие потребности в главном строительном материале. Мокрый способ изготовления цемента – наиболее проблемный в экологическом отношении и весьма энергоемкий и затратный. Сухой способ производства цемента, активно используемый на Западе и по всему миру, и был выбран ЮУГПК – две очереди по 1 млн 300 тонн цемента в год каждая. Партнером выступила известная немецкая фирма ZAB Zementanlagenbau GmbH,



ООО «Южно-Уральская ГПК» принимает активное участие в специализированных выставках и ярмарках, проводимых в России и странах ближнего зарубежья. Коллектив неоднократно награждался дипломами за высокое качество выпускаемой продукции, освоение новых технологий и производств.

- Дипломом за участие во II Казахстанской международной выставке промышленной индустрии в Актобе, 2005 год.
- Дипломом за высокое качество продукции на III Казахстанской международной выставке промдустрии в Актобе, 2006 год.
- Дипломом за освоение производства щебня шлакового для дорожного строительства на выставке «5 АВТО. Автомобильные дороги. Автотранспортная техника и материалы» в Екатеринбурге, март 2008 года.
- Почетным дипломом за освоение производства щебня шлакового различной фракционности, применяемого в дорожном строительстве, – Первый Уральский строительный форум, раздел «Дорожно-транспортная техника. Автомобильные дороги» в Екатеринбурге, апрель 2009 года.
- Дипломом за активное участие в IX Казахстанско-российской промышленной выставке «Европа – Азия. Сотрудничество без границ» в Актобе, июль 2010 года.
- Дипломом II степени в номинации «Строительные материалы» на XX юбилейной Международной специализированной выставке «Форум «Уралстройиндустрия-2010» в Уфе, сентябрь 2010 года.
- Дипломом участника Международного научно-промышленного форума «Россия Единая» в Нижнем Новгороде, ноябрь 2010 года.



имеющая 150-летний опыт работы, построившая по всему миру более 450 заводов по производству цемента сухим способом. Конечно, линии по сухому способу цемента в России к тому времени уже были: единичные на базе старых цементных заводов. А вот такого, чтобы построить совершенно новое производство с нуля в открытом поле по самым передовым европейским технологиям – такой опыт в России был первым.

22 июня 2007 года была заложена капсула в знак начала строительства нового завода, а через три года получены первый клинкер и первый цемент с качественными показателями. С завершением строительства и запуском в эксплуатацию первой очереди цементного производства начиная с осени 2010 года ключевым направлением деятельности ЮУГПК стало производство цемента по сухому способу на базе новейшей технологии с новейшим оборудованием, которое приобреталось в странах Евросоюза. В производстве применяются инновационные энергосберегающие технологии и современные методы контроля качества. А сам сухой способ полностью автоматизирован и до минимума сводит человеческий фактор. В ЮУГПК очень серьезно подошли к подбору технологий и оборудования по газопылеочистке. Сейчас на цементном производстве стоит самое современное и самое дорогое в мире оборудование, которое позволяет предприятию работать, не загрязняя окружающую среду. Ведь это и было одной из главных задач при начале строительства. Показатели выбросов не превышают 30 мг на тонну, что отвечает европейским стандартам, в то время как существующие нормы выбросов в России составляют 50 мг на тонну для новых производств и 100 мг – для старых.

Свою лепту в улучшение экологической обстановки вносит и утилизация более 2 млн тонн шлака в год, теперь он перерабатывается и входит в состав цемента, как и отсеивы из-



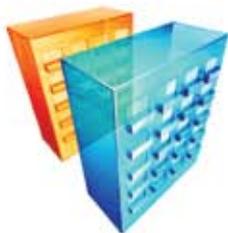
вестняка, глина Аккермановского рудника. Лет через 15 шлаковые отвалы начнут уменьшаться на глазах.

Сегодня основными потребителями продукции «Южно-Уральской ГПК» являются ОАО «Уральская Сталь», ООО «Уралметком», ОА ТНК «Казхром», предприятия Хабаровска, Челябинска и другие. Цемент, производимый экологически чистым сухим способом, по достоинству оценили предприятия Челябинской, Московской, Самарской и Оренбургской областей, а также Башкортостана. Цель «Южно-Уральской ГПК» – дать потребителям качественный продукт, гарантировать стабильность в поставках, партнерских отношениях.

Начав с одного цеха по переработке металлургических отходов, за рекордно короткий срок в Новотроицке создали высокоэффективную компанию с полным производственным циклом. Наличие сырьевой высококачественной базы в непосредственной близости к переработке и про-

изводству основного продукта, цемента, и перерабатывающие мощности превратили ЮУГПК в универсальный промышленный комплекс. А это не только продукция высокого качества, изготовленная экологически чистым способом, но и дополнительные рабочие места, а значит – пополнение бюджетов всех уровней. Сейчас ЮУГПК по вкладу в местный бюджет занимает одно из ведущих мест в Новотроицке.

ООО «Южно-уральская Горно-перерабатывающая Компания»
462360, Оренбургская область,
г. Новотроицк-10, а/я 2843,
Телефон/факс: (3537) 60-61-25,
60-61-19, 60-61-71
Факс (3537) 60-61-24
sale@yugpk.ru
www.yugpk.ru



III Всероссийский форум «Энергоэффективность в жилищном и коммунальном хозяйстве»

24-25 октября 2011 / Москва, отель «Холидей Инн Сокольники»



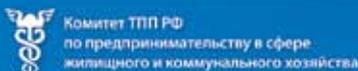
Форум – одно из крупнейших в России мест встречи руководителей ресурсоснабжающих предприятий, управляющих компаний, органов региональной и муниципальной власти, представителей экспертного и бизнес-сообществ, СМИ.

Основная цель мероприятия – предоставить участникам встречи актуальную и практически полезную информацию о повышении энергетической эффективности в сфере жилищного и коммунального хозяйства.

Основные темы Форума:

- Стратегия на энергосбережение и энергоэффективность
- Программы по энергосбережению и энергоэффективности
- Практические пути и механизмы реализации задач по энергосбережению и повышению энергоэффективности
- Энергосбережение при управлении жилой недвижимостью
- Энергосбережение в коммунальной сфере

Организаторы Форума:



www.enef-gkh.ru



Инфраструктура территорий



Строительство

стр. 38

ЖКХ

стр. 63

**Рациональное
природопользование**

стр. 66

Квартирный вопрос остается открытым

Строительная отрасль в сознании обывателя ассоциируется в основном с нерешенностью квартирной проблемы. Темпы жилищного строительства давно уже стали своеобразным показателем процветания того или иного региона. Высокие темпы — значит, регион развивается, низкие — запишем в разряд депрессивных. И хотя в постсоветский период Россия не может похвастаться былыми объемами ввода в строй жилых объектов, но старается их постепенно наращивать. | Дмитрий Симонов

Мало, а значит, дорого...

В мечтах и планах мы уже замахнулись на великое. К 2016 году, в соответствии с задачами, поставленными руководством страны, в России должно возводиться 100 млн кв. м жилья в год, а к 2020 году и вовсе фантастические 140 млн кв. м (из расчета 1 кв. м на человека в год) ... Если вспомнить былое, то лучшие годы для жилищного строительства выпали на период горбачевской перестройки. Самый масштабный ввод жилья в Российской Федерации был в 1986 году — 76,4 млн кв. м, а самый низкий — в 2002 году (30,2 млн кв.м). Сейчас эти цифры колеблются в пределах 33—36 млн кв. м в год. В ближайшие пять лет их планируется прирастить примерно на 60 млн кв. м.

Пока же, по словам президента Ассоциации строителей России (АСР) **Николая Кошмана**, статистика по вводу жилья в эксплуатацию за первое полугодие 2011 года остается негативной. За 5 месяцев построено и введено в строй жилья на 6,9% меньше, чем за аналогичный период прошлого года. В мае этого года введено на 7,7% меньше по отношению к маю прошлого года, а в апреле — вообще меньше на 17,9%. Как тут говорить о снижении цены квадратного метра, если резкое сокращение объемов ввода в эксплуатацию свидетельствует об обратной тенденции.

К тому же стоимость тонны цемента в июле по сравнению с мартом этого года выросла в 2 раза и сегодня составляет 6 тыс. рублей. Причем цена эта продолжает расти и в августе, по прогнозу специалистов, может достичь пиковой величины в 10 тыс. рублей, как в 2007 году, когда были сняты таможенные пошлины.

Остается в загоне и промышленность строительных материалов.



Конкретных построенных объектов практически нет. За исключением некоторых отрядных примеров. В конце июня этого года в Московской области на базе Дмитровского завода газобетонных изделий (ДЗГИ) была запущена линия по выпуску газобетона производительностью 500 тыс. куб. м в год. По словам Николая Кошмана, подобного производства нет ни в России, ни в Европе, да и в мире таких заводов единицы. Общий объем вложений в строительство нового предприятия, начавшееся в кризисном 2008 году, со стороны ОАО «Газпромбанк» составил порядка 2 млрд 300 млн рублей.

Свою продукцию предприятие будет реализовывать на строительных рынках Москвы и Московской области. Газобетонные блоки будут использоваться для строительства

многоэтажных каркасно-монолитных жилых домов и различных коммерческих объектов. Но основной областью применения станет малоэтажное строительство.

Как известно, правительство РФ поставило перед региональными властями задачу по увеличению доли малоэтажного строительства в общем объеме вводимого в эксплуатацию жилья. Оптимальным вариантом для такого строительства как раз и является газобетон, который обладает рядом преимуществ. Здания, построенные из него, отличаются высокой теплоизоляцией, экономичностью, огнестойкостью, экологичностью и морозостойкостью, кроме того, этот материал удобен в обработке. По прогнозам специалистов, стоимость 1 кв. м жилья, построенного из газобетона, составит менее 30 тыс. рублей.

Банкам нужны гарантии

Наверное, у каждого строителя в нашей стране есть свой рецепт поднятия отрасли на более высокий уровень, припасен и набор факторов, мешающих внедрению этого рецепта. Ассоциация строителей России, например, считает, что если решить несколько кардинальных проблем, дело пойдет на лад. Во-первых, получение разрешения на строительство должно стать головной болью чиновников, а не застройщика. Во-вторых, земля для строительства социального жилья должна передаваться бесплатно. В-третьих, стоимость основных строительных материалов, в первую очередь для социального сектора, должна контролироваться государством. К тому же АСР все время говорит о том, что строители сдают объекты с уже готовыми коммуникациями и безвозмездно передают монополистам громадный рынок, к которому те, не вкладывая ни копейки, просто подключают энергию, газ, воду, тепло — и начинают качать за это деньги. Несправедливо как-то получается...

Отдельная тема — взаимоотношения между банками и застройщиками. «Во время финансового кризиса государство оказало большую помощь банкам, но строители от банков ответной реакции не получают», — обижается Николай Кошман.

Однако, по словам первого исполнительного вице-президента РСПП **Александра Мурычева**, в целом банковский сектор хоть и выходит из кризиса, но не располагает достаточным количеством ресурсов, которые необходимо направлять на потребности долгосрочного инвестирования, в том числе на такие программы, как социальное жилье, финансирование строительных программ. И тому есть несколько причин.

Первая причина в том, что сама рентабельность активов российской экономики очень низкая, по итогам 2010 года она составила 7% против 9% до кризиса. Поэтому банки предоставляют кредиты крупнейшим заемщикам в среднем под 8—10% годовых, а чтобы запустить инвестиционно-строительный процесс, надо иметь совершенно другие цифры. Процентная ставка по заемным средствам заработает только тогда, когда она будет на уровне 5—7%. Тогда инвестиционный процесс можно будет подтолкнуть, и он приобретет более масштабные очертания.

Вторая проблема, о которой говорят банкиры, — это срочность самого финан-



Фото: Fotobank

сирования. Банковский сектор не располагает длинными ресурсами. Среднезвешенная срочность — это 1—1,5 года, в то время как финансирование строительных проектов, прежде всего инвестиционного характера, требует вложений как минимум на 5—7 лет. Это главные проблемы, которые сдерживают сегодня активное подключение банковского сектора к инвестиционным программам, плюс высокие риски, еще сохраняющиеся в этой сфере.

Но есть и небольшие положительные подвижки. По утверждению **Александра Мурычева**, обнадеживает рост кредитования банками юридических лиц и индивидуальных предпринимателей на цели строительства жилья и других сооружений. В первом квартале 2011 года этот рост составил более 205 млрд рублей против 147 млрд рублей в прошлом году.

Но, конечно, все положительные тенденции сводятся на нет высокой инфляцией, при которой невозможно должным образом раскрутить инвестиционный процесс. Ежегодно инвестиции должны быть как минимум 30%, банковский сектор по итогам 2010 года дал всего 10% — это очень скромные показатели, тормозящие развитие и ипотеки, и программ, связанных с социальным жильем.

Ждать будем долго

Решение жилищного вопроса сегодня в нашей стране реализуется преимущественно двумя способами — через социальное жилье и ипотеку. Социальное жилье предоставляется наимущим слоям населения, ипотекой может воспользоваться так называемый средний класс. Но ни тот, ни другой способ в итоге изначально поставленную задачу не решает.

По словам председателя Комитета по собственности Государственной Думы РФ **Виктора Плескачевского**, в мире под термином «социальное» подразумевается муниципальное жилье, которое никогда и никому не продается.

В России же «социальным» называется жилье, которое выделяется бесплатно, а потом приватизируется и тут же приобретает реальную стоимость. Муниципальное жилье в неизвращенном смысле, и в этом сходятся практически все специалисты, невозможно в России до тех пор, пока существует бесплатная приватизация. «Решать проблему строительства социального жилья — это то же самое, что черпать воду из лодки, которая не имеет дна», — говорит председатель Московской городской Думы **Владимир Платонов**. Бесконечное продление сроков приватизации должно когда-то закончиться. С этого момента все муниципальное жилье должно передаваться исключительно внаем. Остроту жилищного вопроса в будущем должны снять и аренда, пока у нас очень слабо развитая, и строительство доходных домов, и то же самое муниципальное жилье, которое должно будет использоваться по назначению.

А что же ипотека, быть может, спасение нужно искать именно в ней? По словам председателя совета директоров компании **Nazvanie.net** (ранее **MIRAX GROUP**) **Максима Темникова**, путем несложного расчета можно понять, насколько невыгоден у нас этот вид кредитования. Если семья берет сегодня ипотеку, к примеру, на 10 лет под 8,5% годовых, то в итоге оплачивает стоимость не одной, а как минимум 2—3 квартир. Для среднего уровня зарплат, которые существуют сегодня в России, это, конечно, очень много. И очень невыгодно. При таких условиях уровень вовлеченности банков в эту отрасль будет практически нулевым. Если же ипотека у нас будет стоить как, например, в Швейцарии — 2,5% годовых, то выплаты по ней составят 1,3. А это уже совсем другая история. О которой пока можно лишь мечтать. И ждать, когда ситуация изменится к лучшему.

Однако генеральный директор Агентства по ипотечному жилищному кредитованию **Александр Семеняка**, утверждает, что дело даже не в процентной ставке, а в стоимости жилья. Сегодня только 22% семей могут приобрести жилье по ипотеке. Предусматривается, что к 2015 году их будет 30%, то есть каждая третья семья сможет взять, а главное, погасить ипотечный кредит, а к 2020-му — каждая вторая. Хотелось бы верить, что это станет когда-то реальностью...

Куда несется локомотив?

На строительство приходится порядка 10% ВВП России. Строительную отрасль часто называют локомотивом экономики регионов. Если на территории что-то строится, то обычно это свидетельствует о ее развитии.

Юрий Логинов



Финансовый кризис не пощадил ни одну из строительных площадок страны. Даже такие стратегически значимые проекты, как возведение олимпийских объектов Сочи, международного делового центра «Москва-Сити» и инновационного комплекса в Сколково, ощутили на себе сокращение финансирования, из-за чего были изменены сроки их сдачи в эксплуатацию.

Но сегодня, спустя три года после кризиса, строительная отрасль постепенно восстанавливается: в одних российских регионах это происходит быстрее, в других, может быть, не так явно.

Пермь: инвестируем в стройиндустрию

Стоит отметить, что более всего от финансового кризиса пострадало жилищное строительство. В посткризисные годы объемы сдачи жилья в некоторых регионах России вплотную приблизились к показателям периода дефолта 1998 года. Причем резкое падение отмечено в

Москве, где объемы ввода нового жилья всегда были высокими. Это объясняется резким ужесточением правил ипотечного кредитования и, как следствие, снижением интереса населения к этому банковскому продукту. А раз нет спроса, то и инвестировать средства в жилищное строительство становится невыгодным.

Негативные тенденции на рынке жилищного строительства проявились и в начале этого года. Однако есть в России регионы, где ситуация не столь критичная. Скажем, по данным министра градостроительства и развития инфраструктуры Пермского края **Алексея Храпкова**, в 2010 году в регионе было введено 761,4 тыс. кв. м жилья, что составило 109,5% к уровню 2009 года. Рост планируется и на текущий год — будет введено не менее 822 тыс. кв. м жилья. Однако итоги полугодия пока не оправдывают эти прогнозы — в крае отмечено снижение темпов строительства, правда, есть вероятность, что до конца года ситуация выправится. Среди обнадеживающих факторов —

значительное улучшение показателей в сфере производства и реализации стройматериалов. Например, производство цемента возросло почти в два раза — до 470 тыс. тонн, выпуск керамического строительного кирпича увеличился на 115% и составил 64 млн штук условного кирпича, в значительных объемах, почти на уровне 2010 года, произведено пиломатериалов и многих других видов продукции строительной индустрии.

Красноярск:

ставка на новые технологии

Среди регионов Сибирского федерального округа по вводу жилья за 2010 год Красноярский край занимает третье место после Новосибирской и Кемеровской областей. Рост жилищного строительства в 2010 году здесь составил 114,8% к уровню 2009 года. А до конца этого года планируется ввести более 1 000 000 кв. м.

Высокие темпы роста жилищного строительства объясняются не только



Алексей Храпов,
министр градостроительства и развития инфраструктуры Пермского края:

В крае проводится целенаправленная работа по вопросу привлечения инвестиций в строительный комплекс. Благодаря этому, в городе Кунгуре введен в действие завод по производству панельного домостроения по немецкой технологии, обеспечивающий развитие малоэтажного домостроения не только в Пермском крае, но и в соседних регионах. На сегодняшний день в регионе реализуется ряд крупных проектов в сфере строительной индустрии, совокупный объем

инвестиций в которые превышает 1,5 млрд рублей. В этом году запланирован ввод в действие первой в России технологической линии по производству кирпичных панелей для возведения многоквартирных жилых домов на базе завода ОАО «СтройПанельКомплект». ОАО «СМТ «Трест №14» осуществляет пусконаладку технологической линии по производству пустотных перекрытий, ОАО «Горнозаводскцемент» реализует проект установки технологической линии цеха помола в замкнутом цикле. Кроме того, ЗАО «СИБУР-Химпром» осуществляет строительство второй очереди завода по производству вспенивающего полистирола для производства термоизоляционных плит с годовой мощностью в 100 000 тонн, благодаря чему совокупная мощность завода превысит 200 000 тонн в год.

региональной поддержкой программ жилищного строительства. В значительной степени прогресса удалось достичь за счет внедрения новых технологий, существенно повлиявших на ценообразование: стоимость квадратного метра жилья в Красноярском крае ниже, чем в соседних регионах.

Например, по новым технологиям здесь изготавливаются домокомплекты для малоэтажного строительства. Их производят несколько компаний — ООО «Регионстрой», ООО «Терминал «Минусинский», Красноярский завод сэндвич-панелей «PANELIKA», ООО ПКФ «Пионер», ЗАО «КАМ Ко», ЗАО СП «БИВА». Применение этой продукции позволяет существенно снизить затраты и время, затрачиваемые на возведение жилого дома.

Новые мощности в крае вводятся и по другим видам стройматериалов: бетонный завод по производству товарного бетона и раствора ООО СМ-Колесо

«Пилот», технологическая линия по производству строительных плит THERMIT SP ООО «Технологъ», дополнительное производство навесных фасадных систем с использованием огнестойких металлокомпозитных наноструктурированных панелей ООО «Краспан» и ряд других проектов.

Новые, во многом инновационные технологии применяются при возведении малоэтажного жилья в Красноярске, Сосновоборске, в Емельяновском и Березовском районах края. Причем большинство проектов реализуется на принципах государственно-частного партнерства, то есть с использованием средств государственной поддержки Инвестиционного фонда России. И средства эти значительные, например, только лишь в один из проектов — строительство малоэтажного жилья «Новалэнд» — государством и частными инвесторами направлено свыше 9 млрд рублей.

Тюмень: частник строит, государство покупает

Есть в России места, где несмотря на высокие инвестиционные затраты, ситуация, как в экономике в целом, так и в строительстве в частности, даже в самые тяжелые кризисные годы выглядела вполне благополучно. Речь идет о нефтедобывающих регионах. В частности, по Тюменской области в прошлом году индекс промышленного производства вырос на 28%, аналогичный рост испытывала и промышленность строительных материалов.

Что же касается строительства, то в I квартале текущего года Тюменская область заняла четвертое место в стране по объемам ввода жилья. С января по май, по данным территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Тюменской области, в регионе его было построено 643,7 тыс. кв. м, что на 9% выше показателя аналогичного периода 2010 года.

В области успешно действуют крупные производства таких строительных материалов, как ЖБИ, мелкоштучные стеновые материалы, изделия и конструкции для деревянного домостроения, теплоизоляционные и кровельные материалы.

Но самое главное — область идет по пути постепенного снижения объемов строительства жилья за счет бюджетных средств, привлекая в сферу частные инвестиции. Здесь планируют, что должно происходить ежегодное увеличение ввода жилья с 1 млн 75 тыс. кв. м в 2011 году до 2 млн 737 тыс. кв. м к 2020 году. При этом большая часть средств на возведение жилых домов будет привлечена частными инвесторами, а задача региональных властей — подготовить строительный комплекс к такому рывку, то есть создать условия



Владимир Цапалин,
министр строительства и архитектуры Красноярского края:

В рамках проектов государственно-частного партнерства за счет бюджетных средств осуществляется строительство объектов инженерной, энергетической и транспортной инфраструктуры, а на средства инвесторов — строительство малоэтажного жилья. На каждый бюджетный рубль приходится примерно 7 рублей частных инвестиций. С целью развития жилищного строительства, в том числе и малоэтажного, с 2007 года в Красноярском крае реализуется программа «Дом», в рамках которой за счет средств краевого бюджета финансируются мероприятия по обеспечению земельных участков коммунальной и транспортной инфраструктурой. Всего за время реализации проекта на указанные цели потрачено 620,5 млн рублей с вводом в эксплуатацию более 83 тыс. кв. м общей площади жилья. В рамках реализации программы «Стимулирование развития жилищного строительства Красноярского края на 2011–2015 годы», разработанной правительством региона,

планируется рост объемов малоэтажного строительства, а также развитие основных направлений жилищного строительства. К примеру, если в 2012 году запланировано ввести в эксплуатацию 1,2 млн кв. м жилья, то уже в 2015-м — более 1,6 млн кв. м жилой площади. Стоит добавить, что все новостройки Красноярского края возводятся по передовым технологиям и отвечают современным требованиям.



Андрей Никитин,
начальник главного управления строительства и жилищно-коммунального хозяйства Тюменской области:

Сейчас мы несколько иначе подходим к взаимодействию с застройщиками. В связи с высокой стоимостью строительства объектов, финансируемых напрямую из региональной казны, предпочтение отдается покупке готового жилья у застройщиков. Компании самостоятельно строят и предлагают нам готовое жилье по ценам, не превышающим утвержденную среднерыночную цену одного квадратного метра для реализации программных мероприятий. Помимо, такая схема наиболее эффективна с точки зрения вхождения

частного бизнеса в областные программы. И, доказав эффективность такого сотрудничества, мы за три года увеличили объем бюджетного финансирования жилищных программ с 2,9 миллиарда рублей до более чем 5 миллиардов рублей. А чтобы застройщики активнее участвовали в этих программах, мы предоставляем им исчерпывающую информацию о том, какие квартиры, в каком количестве и в каком муниципальном образовании нам необходимы. Понятно, не все предприятия могут вписаться в такую форму взаимодействия, ведь критерии отбора жилья для социальных программ достаточно жесткие (и по соответствию приобретаемых помещений запрашиваемой площади, и по степени готовности объектов), однако в целом мы уже получили ощутимый результат.

для роста платежеспособного спроса на жилье и выполнить государственные обязательства по обеспечению жильем отдельных категорий граждан. А также обеспечить строительные компании и инвесторов соответствующими ресурсами. В частности, в связи с активным развитием в регионе малоэтажного строительства областные власти уделяют первостепенное внимание своевременному выделению под него земельных участков. Сегодня это полтора десятка крупных малоэтажных поселков, а общее количество комплексно застраиваемых площадок дошло до полутора сотен. Среди наиболее масштабных и интересных проектов, реализуемых при поддержке правительства области, можно отметить жилые районы «Комарово», «Казарово» и «Березняки» в городе Тюмени, поселок «Молодежный» в Тюменском муниципальном районе, микрорайон «Новый» в Заводоуковском городском округе, площадки на территориях сел Исетское, Нижняя Тавда и другие.

Екатеринбург: готовимся к буму заранее

Важное место занимает жилищное строительство и в экономической политике Свердловской области. Это один из приоритетов региона на ближайшие несколько лет. К 2014 году здесь планируется выйти на 3 млн кв. м в год, для чего подготавливается строительная индустрия — расширяются объемы производства строительных материалов, обновляется производственная база, внедряются новые технологии.

В регионе подсчитали, что с 2015 года строительная отрасль начнет испытывать

дефицит цемента, а потому уже сегодня прорабатывается вопрос по возведению нового завода производительностью до 2 млн тонн цемента в год. Сложно обстоят дела с листовым стеклом, которое завозится из других регионов, а потому также рассматривается возможность открытия в области предприятия по его производству. На реализацию этих двух проектов необходимо порядка 400 млн евро. Поиск инвесторов занимается областная администрация.

Если ввод нового жилья и развитие строительной инфраструктуры финансируются совместными усилиями властей и бизнеса, то задача строительства социальных объектов целиком и полностью лежит на правительстве Свердловской области. В регионе ощущается существенный дефицит мест в детских садах. Эту проблему планируется решить в течение нескольких лет путем строительства новых до-



Михаил Жеребцов, министр строительства и архитектуры Свердловской области:

На Среднем Урале строительство жилья идет опережающими темпами. Так, за первое полугодие текущего года в Свердловской области в эксплуатацию введено почти 470 тыс. кв. м жилья, причем в Екатеринбурге — около 253 тыс. кв. м, что превышает прошлогодний показатель на 10%.

В рамках национального проекта «Доступное и комфортное жилье — гражданам России» успешно ведется работа по обеспечению жильем отдельных категорий граждан, ветеранов Великой Отечественной войны и других категорий ветеранов и инвалидов, семей, имеющих

детей-инвалидов. В этом году свои жилищные условия улучшили 552 семьи инвалидов. Кроме того, 1879 семей бюджетников, многодетные семьи и инвалиды боевых действий получат социальные выплаты в размере от 20 до 100% от стоимости приобретаемого жилья. Для обеспечения развития массового жилищного строительства правительство Свердловской области планирует обеспечить земельные участки под возведение жилья необходимой коммунальной инфраструктурой.

школьных учреждений за счет бюджета региона.

Россия: после падения последует подъем

В соответствии с данными Федеральной службы государственной статистики (Росстат), в 2010 году объем строительства жилья упал в России на 3% по сравнению с 2009 годом, что составило 58,1 млн кв. м.

Интересно, что наибольшее падение отмечено в тех регионах, которые еще вчера ходили в лидерах: Москва снизила объем на 34,5%, Башкортостан — на 14,75, Московская область — на 8,5%.

Что же касается нынешнего года, то, по данным Росстата, в первой половине 2011 года ситуация продолжала ухудшаться. Всего было введено 107 тыс. квартир общей площадью 9,3 млн кв. м, что на 2,2% меньше по сравнению с аналогичным периодом 2010 года.

Наибольшие объемы жилищного строительства зафиксированы в Краснодарском крае, где введено 8,8% от сданной в эксплуатацию общей площади жилья по России в целом, а также в Татарстане и Башкортостане, Санкт-Петербурге, Московской, Тюменской, Нижегородской, Ростовской, Свердловской, Челябинской областях и Красноярском крае.

Судя по всему, строительная отрасль будет выходить из кризиса постепенно, вместе со всей российской экономикой.



некоммерческое партнерство
саморегулируемая организация
СОЮЗ СТРОИТЕЛЬНЫХ КОМПАНИЙ
Урала и Сибири

454087, Россия, г. Челябинск, ул. Блюхера, 69
телефон: (351) 262 42 00 www.sskural.ru



VII Всероссийский форум РУКОВОДИТЕЛЕЙ ПРЕДПРИЯТИЙ ЖИЛИЩНОГО И КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА

12-13 декабря 2011 / Москва, «Рэдиссон Славянская»



www.forum-gkh.ru

Флагман дорожно-строительной отрасли Западной Сибири

ОАО «Ханты-Мансийскдорстрой» (ХМДС) — ведущая компания дорожно-строительного комплекса Западной Сибири. Она выполняет значительные объемы строительства и реконструкции автодорог и объектов транспортной инфраструктуры Сибирского и Уральского федеральных округов, а также центральных регионов России.

Валерий Борисов

ОАО «Ханты-Мансийскдорстрой» создано в 1998 году в результате реорганизации ОАО «Сургутдорстрой», существовавшего с 1981 года. ОАО «ХМДС» является крупнейшим подразделением дорожно-строительной компании «АВТОБАН» в Западной Сибири. В состав ОАО «ХМДС» входят предприятия с многолетним опытом дорожного строительства, давними традициями и сплоченными коллективами профессионалов. На правах филиалов — СУ № 905 (г. Нефтеюганск), СУ № 967 (г. Ханты-Мансийск), на правах управляемых обществ — СУ № 920 (г. Мегион), СУ № 909 (г. Нижневартовск), СУ № 926 (г. Белоярский).

ОАО «Ханты-Мансийскдорстрой» является ведущей, динамично развивающейся дорожно-строительной компанией Сибирского региона и Уральского федерального округа. Осуществляет значительную долю строительства, реконструкции и капитального ремонта автомобильных дорог, объектов транспортной инфраструктуры Тюменской, Томской, Омской областей как в рамках целевых программ развития транспортных магистралей, так и отдельных контрактов.

В настоящее время ОАО «ХМДС» активно участвует в реализации программы «Совершенствование и развитие сети автомобильных дорог ХМАО—Югры» на период до 2013 года и целевой программы «Сотрудничество» с администрацией правительства Тюменской области и правительством ЯНАО. С 2008 года ОАО «Ханты-Мансийскдорстрой» реализует программу строительства и реконструкции транспортной инфраструктуры города Томска.

Среди конкурентных преимуществ ОАО «ХМДС» — качество продукции на всех этапах строительства, для любых объектов строительства, реконструкции, ремонта и оказания услуг. Больших успехов удалось достигнуть благодаря практическому и результативному применению систем управления качеством. В том числе системы менеджмента качества в соответствии с требованиями ГОСТ Р ИСО 9001:2008; ГОСТ Р ИСО 9004: 2010 г., а также системы управления охраной труда и здоровья персонала (СУОТ) в соответствии с требованиями ONSAS 18001 и ГОСТ Р 12.0.230-2007 г.

За годы работы предприятия ХМДС построили более 3 тыс. км автомобильных дорог с твердым покрытием, возвели более 380 млн кубометров земляного полотна. Сегодня производственные



Автомагистраль «Дон», обход г. Ельца

мощности предприятия позволяют ему ежегодно вести строительство и реконструкцию 150 км автомобильных дорог любой технической категории в любых климатических и гидрогеологических условиях, выполнять 19 млн кубометров земляных работ, выпускать 800 тыс. тонн асфальтобетонной смеси.

ХМДС принадлежат производственные базы и базы технического обслуживания дорожно-строительной техники в шести населенных пунктах, речные причалы на реках Обь, Юганская Обь, Иртыш, Малый Балык, собственный речной флот. В составе компании — 6 дробильно-сортировочных комплексов, 12 асфальтосмесительных установок, свыше 900 единиц дорожно-строительных машин и механизмов, автомобильного и специального транспорта.

Внедрение новых технологий и материалов, контроль качества дорожно-строительных работ обеспечены благодаря эффективной работе лабораторной службы. Она оснащена самым современным оборудованием, средствами измерения, в том числе неразрушающего контроля. Лабораторная служба ведет научно-исследовательские работы по разработке новых технологий и материалов, в том числе новых каменных материалов, щебеночно-песчаных смесей и мелких заполнителей, заменяющих дорогостоящие минеральные порошки.

За 2010 год Центральная строительная лаборатория ХМДС разработала и внедрила технические условия на ЩПС 0÷20 и ЩПС 0÷40 для пригото-

вления пористых смесей, ЗИМ-1 МП (мелкий заполнитель для строительства покрытий из горячих мелких смесей) и ЩМА — 15 и 20. Для устройства верхних слоев дорожной одежды используются оптимально подобранные асфальтоукладочные комплексы. В их составе — современные асфальтоукладчики с широкозахватными вибробрусками типа «Титан-326, 7820, 8820». Они способны в непрерывном режиме выполнять укладку смесей шириной до 11,5 м, без продольных и поперечных швов, что обеспечивает ровность, толщину и однородность слоев асфальтобетона. Скорость суточной укладки — до 3,2 км.

С 2001 года ОАО «ХМДС» планомерно внедряет технологию устройства щебеночных оснований из оптимально подобранных смесей, ЩПС-80, ЩПС-40 и ЩПС-20. Они обладают повышенной динамической упругостью, что влияет на прочность и долговечность всей конструкции дорожной одежды.

Также разработана новая технология устройства продольных водоотводных лотков. Это позволяет выполнять работы одновременно с укладкой верхнего слоя дорожного покрытия тем же укладочным комплексом с применением малогабаритного тротуарного асфальтоукладчика с шириной вибробруса до 2,5 м. В 2010 году эта технология применена при устройстве 12,6 км магистральных дорог II и III технической категории. Проведенное службой качества ОАО «ХМДС» обследование свидетельствует об отличном состоянии конструкции.

ХМДС совместно с ООО «Азов» разработали и опробовали новую технологию устройства защитных лотков из композитных материалов. Они обеспечивают низкую трудоемкость, долговечность конструкции (по расчетам — до 50 лет). Эти материалы взаимодействуют с металлом на молекулярном уровне и обеспечивают прочность и истираемость втрое выше показателей гранита.

Новая технология укрепления обочин щебеночно-песчаными смесями с применением модернизированных асфальтоукладчиков позволяет предприятиям ХМДС вести укладку укрепительной полосы шириной от 0,5 м до 2,5 м, обеспечивать укладку ШПС до 2 тыс. погонных метров в смену, производить укладку смесей в 2–3 слоя.

Для выпуска ЩМАС на асфальтосмесительных установках непрерывного действия типа «Роудбилдер-110» (США) или «Майлмейкер-160» ОАО «ХМДС» произвело модернизацию установок и внедрило установки по определению влажности сыпучих и каменных материалов, стабилизирующих добавок (СД) в непрерывном режиме. Таким образом, заказчики смогли убедиться, что это возможно — с самым высоким качеством смесей, без единой претензии.

При строительстве участка федеральной автотрассы М-4 «Дон» заказчик установил жесткие требования к ровности щебеночного основания из фракционированных щебней, устраиваемого методом заклинки. Для этого ОАО «ХМДС» разработало новую технологию производства: дорожные машины были оборудованы системой 3Д «Тримбл» и навесными щебнераспределителями на катках BW-151. Производительность комплекса составила 10–12 тыс. кв. м основания в смену (против традиционной 3–5 тыс. кв. м).

Для высокоскоростного устройства защитных сооружений барьерного типа ХМДС разработал и применяет технологию с использованием автоматизированного оборудования «Ортего». В год выполняется до 150 км барьерного ограждения без каких-либо претензий и замечаний заказчиков и органов ГИБДД.

Технология управления качеством материалов для дорожно-строительных работ и выпуска асфальтобетонных смесей действует уже на протяжении 6 лет. Системы менеджмента качества (СМК) ОАО «ХМДС» сертифицированы Томским органом по сертификации под руководством профессора А. Кудякова.

Технология управления качеством технического оснащения производства разработана и внедрена во всех подразделениях ОАО «ХМДС» и стандартизирована внутренними стандартами организации (СТО) на основе требований действующей системы менеджмента качества (СМК) ОАО «ХМДС». Она предусматривает модернизацию технических средств и их обновление под требования технологий, применяемых в ОАО «ХМДС» (ежегодные капиталовложения составляют не менее 7% от объема СМР), обязательное сезонное техническое обслуживание

внутренних регламентирующих процессов, технологических карт и проектов производства работ. Все практические задания проходят публичную защиту, что прекрасно согласуется с возможностью передачи лучшего опыта в командах и открытостью в области обмена знаниями внутри компании.

В последние годы ОАО «ХМДС» планомерно реализует НИОКР, что позволяет не только улучшать и совершенствовать применяющиеся технологии, но и внедрять совершенно новые,



Транспортная развязка, г. Ханты-Мансийск

и ремонты (два раза в год), ежегодное обучение и подготовку технического и инженерного персонала и другие. Соблюдение этой технологии управления качеством технического оснащения позволяет ОАО «ХМДС» производить только качественную продукцию.

Результаты последних пяти лет деятельности ОАО «Ханты-Мансийскдорстрой» позволяют констатировать: созданная система обеспечивает стабильные показатели качества. В компании удалось сформировать коллектив высококвалифицированных инженеров, способный обеспечивать выполнение дорожно-строительных работ с учетом все возрастающих требований к качеству и надежности объектов строительства.

Огромную роль в получении хороших результатов играет система подготовки персонала, основанная на использовании принципов командной самостоятельной подготовки к применению в практической деятельности различного рода

прежде не использовавшиеся в практике подразделений строительных управлений. Это позволяет службе качества и производства планировать эти процессы заранее, результативно внедрять в производство разработанные новые технологии, в том числе и совместно с заказчиками и проектными организациями. Дальнейшее развитие НИОКР для совершенствования технологий, методов и инструментов оценки производственных и технологических процессов, направленное на постоянное улучшение качества и снижение издержек в производстве, — среди приоритетных направлений развития компании.

В 2010 году ОАО «ХМДС» признано победителем 1-го Всероссийского конкурса РФ в области менеджмента качества и победителем конкурса ХМАО—Югры-2010 в номинации «Лучшие товары Югры в области строительства автомобильных дорог».

С Днем строителя!

Уважаемые коллеги!

Коллектив ОАО «Ханты-Мансийскдорстрой» поздравляет представителей самой мирной и созидательной профессии с Днем строителя! Желаем крепкого здоровья, мирной жизни и процветания! Самое главное — никогда не терять чувства гордости за одну из самых прекрасных профессий на Земле!

Коллектив ОАО «Ханты-Мансийскдорстрой»

ОАО «Ханты-Мансийскдорстрой»
628426, ХМАО—Югра,
Тюменская область, г. Сургут,
ул. Маяковского, 38
Телефон (3462) 50-09-00
Факс (3462) 51-07-70
dorstroy@wsnet.ru

Холдинг «ЕВРОЦЕМЕНТ групп»: в авангарде развития

Холдинг «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» вошел в число крупнейших производителей цемента в мире. Отгружая ежегодно своим потребителям десятки миллионов тонн строительных материалов, компания все последние годы динамично развивается. В чем секрет экономического успеха предприятия? Об этом рассказывает президент ЗАО «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» Михаил Скороход. | Интервью подготовил Юрий Хрульков

Михаил Анатольевич, компания владеет производственными мощностями в трех государствах СНГ и является крупнейшей в стране. Какова стратегия развития компании? Планируется ли дальнейший рост объемов производства?

— Главной целью развития холдинга в период до 2020 года является обеспечение российской экономики ресурсами, достаточными для реализации национальных проектов. До 2015 года холдинг «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» планирует ежегодно инвестировать в строительство новых производственных мощностей, закладывая каждый год по два новых высокотехнологичных завода. Мы предпринимаем серьезные шаги по развитию цивилизованного рынка цементной продукции.

С августа 2006 года компания приступила к биржевой реализации цемента. Развитие биржевой торговли позволило установить прозрачный и объективный механизм ценообразования, учитывающий соотношение спроса и предложения, значительно снизить спекулятивный эффект и минимизировать объем «теневое» рынка.

Основными направлениями деятельности холдинга являются поддержание и наращивание мощностей по производству цемента, развитие карьеров по добыче сырья, энергосбережение, повышение качества продукции, автоматизация производства и охрана окружающей среды. К наи-



*Михаил Скороход, президент
ЗАО «ЕВРОЦЕМЕНТ групп»*

более значимым проектам следует отнести переход на безвзрывную технологию в карьерах, обновление горнотранспортной техники, внедрение замкнутого цикла при помоле цемента, установку станций навалной отгрузки с обеспыливающими устройствами. Планируется также модернизировать существующие и построить новые заводы по

тарированию цемента, установить современное лабораторное оборудование, провести поэтапную автоматизацию технологического процесса и ряд других мероприятий.

— Если в минувший — посткризисный — год главным для отечественного производителя было вернуться на прежние объемы производства, то сегодня приоритеты изменились. Что делается в этом плане в холдинге «ЕВРОЦЕМЕНТ групп»?

— Сегодня на первый план выдвигаются вопросы конкуренции и формирования себестоимости продукции. В связи с этим изменилась и наша сбытовая политика. Впервые за долгое время предприятия холдинга начали работать на увеличение объемов экспорта, причем в страны как ближнего, так и дальнего зарубежья, ведь о превосходном качестве российского цемента слышаны далеко за пределами Российской Федерации.

В настоящее время мы обеспечиваем продукцией потребителей в таких странах, как Беларусь, Украина, Азербайджан, Финляндия, но не собираемся на этом останавливаться и планируем выйти на новые рынки сбыта. Сегодня можно сказать с уверенностью — цемент нашего производства обеспечивает высокое качество и надежность в строительстве. Это, образно говоря, фундамент, который лежит в основе развития экономики.

— Новые технологии и материалы — сегодня все нацелены на их поиск и внедрение. Что в этом плане делается на заводах «ЕВРОЦЕМЕНТ групп»?

— В нынешнем году мы совместно с администрацией Белгородской области начали реализацию ряда крупных инвестиционных пилотных проектов. В частности, предполагается переход на предприятиях холдинга, работающих в этом регионе, с использования природного газа на утилизацию бытовых и твердых промышленных отходов — это актуальная технология в плане энергосбережения. Кроме того, холдинг планирует развернуть строительство в Белгородской области бетонных дорог.

Конечно, этим инновации на предприятиях холдинга не ограничиваются — мы все время находимся в поиске, совершенствуем технологии и экономические принципы хозяйствования. Сегодня «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» входит в восьмерку крупнейших цементных компаний мира, объединяя 16 цементных заводов полного цикла в России, на



Украине и в Узбекистане, заводы по производству бетона и железобетонных изделий, а также карьеры по добыче нерудных материалов и компании, специализирующиеся в сфере промышленного строительства. Я считаю, что экономическая деятельность таких компаний, как холдинг «ЕВРОЦЕМЕНТ групп», способствует выводу России в разряд мировых держав первой величины, помогает обеспечить качество жизни российских граждан, достойное нашей древней истории, природных богатств и великого культурного наследия. Увеличивая объемы производства, инвестируя в новые мощности, наша компания создает условия для массового жилищного строительства, а значит, способствует улучшению условий жизни россиян.

– Михаил Анатольевич, раз мы заговорили об улучшении качества жизни людей, то позвольте вас спросить о социальной защищенности сотрудников холдинга. Что можно сказать о кадровой политике, обучении и переобучении персонала?

– Мы признаем персонал основной ценностью холдинга «ЕВРОЦЕМЕНТ групп». В рамках социального партнерства на всех предприятиях холдинга действуют коллективные договоры, предусматривающие повышение социальной защищенности работников, соблюдение их интересов и социально-трудовых прав. Работники обеспечиваются дотационным питанием, им оказывается материальная помощь на социальные нужды, на лечение и обследование, а также проводятся праздничные мероприятия, приуроченные к различным государственным, отраслевым и корпоративным праздникам.

Также у сотрудников есть возможность играть активную роль в принятии важных, связанных с работой решений, а при возникновении сложных жизненных ситуаций холдинг оказывает моральную и материальную поддержку сотруднику. Что же касается корпоративной программы по привлечению на предприятия молодых специалистов, то первые пять выпускников Белгородского государственного технологического университета имени В.Г. Шухова в



июле этого года приступили к работе на новой технологической линии по производству цемента. Эту программу мы начали в 2010 году, когда двенадцать студентов-дипломников в рамках экскурсионной программы знакомились здесь со строительством нового цементного завода. Тогда девять из них изъявили готовность работать на предприятии и подписали трудовые соглашения. Холдинг помог им окончить обучение, а по получении диплома обеспечил рабочими местами. Вскоре на Липецком цементном заводе начнут стажировку еще десять молодых специалистов.

– Что можно сказать о перспективах развития промышленного потенциала холдинга? Какие перспективные проекты сейчас рассматриваются?

– В прошлом году на наших предприятиях проводился анализ всех принятых за последнее время решений, позволивший обозначить все возможные наши конкурентные преимущества, расставить акценты на эффективных проектах.

В настоящее время мы имеем представление о ходе и темпах развития цементной промышленности. Тенденции говорят о том, что спрос на

строительные материалы будет расти. Реализация государственных программ в сфере осуществляемой масштабной модернизации и обеспечения граждан страны жильем, такие проекты, как проведение Олимпиады в Сочи в 2014 году и чемпионата мира по футболу в 2018 году, повышение инвестиционной активности потребуют от российских цементных предприятий значительной загрузки, и холдинг может занять в этом объеме существенную долю.

Коллектив холдинга с момента основания в 2002 году объединен одной целью – быть лидером на цементном рынке России. Уверен, что нацеленность на активную созидательную работу по модернизации отрасли, обновлению ее производственных фондов, внедрению инноваций и самых современных достижений науки и техники в производство – это главная задача, стоящая перед отраслью в долгосрочной перспективе. И наш холдинг готов активно подключиться к ее решению.

В завершение нашей беседы, пользуясь предоставленной возможностью, хочу от всего сердца поздравить своих коллег с нашим общим профессиональным праздником — Днем строителя! Этот праздник для тех, кто своим самоотверженным трудом закладывает основы благосостояния нашего государства.

Желаю вам крепкого здоровья, прочного жизненного фундамента, счастья и благополучия. С праздником, с Днем строителя!



ЗАО «ЕВРОЦЕМЕНТ групп»

107045, Москва,

М. Головин пер. 3, стр.1

Телефон +7 (495) 737 55 00

Факс +7 (495) 737 55 10

info@eurocem.ru

www.eurocement.ru



В строительстве «шелухи» нет...

ООО «Виктория СКК» было организовано в 1996 году на базе кадрового состава строительной службы Свердловского камвольного комбината. Силами коллектива компании были построены новые городские кварталы в Чкаловском районе Екатеринбурга, группа зданий и сооружений промышленного назначения на территории камвольного комбината, а также социально значимые объекты: детские сады, молочная кухня, поликлиника, пионерский лагерь близ города Арамиль. | Марина Тюлькина

Основательницей строительной фирмы «Виктория СКК» и ее бессменным руководителем является почетный строитель России Мира Леонтьевна Шварц.

В 1956 году, после окончания строительного факультета Уральского политехнического института, Мира Шварц начала работать мастером на одном из строительных объектов города Свердловска. В 1959 году молодой специалист Мира Шварц пришла на Свердловский камвольный комбинат куратором по строительству, затем стала первым начальником отдела капитального строительства, а с 1969 по 1999 год работала заместителем директора по строительству.

Богатый профессиональный опыт и ярко выраженные лидерские качества позволили Мира Леонтьевне организовать строительную компанию «Виктория СКК». Свою деятельность новое предприятие начало с освоения площадки по улице Аптекарской в Чкаловском районе Екатеринбурга. Здесь были возведены 9-, 10-, 12-17-этажные дома, построены магистральные канализационный и водопроводный коллекторы, высоковольтные кабельные трассы большой протяженности, тепловый пункт, насосная станция.

В 2011 году в эксплуатацию был введен жилой клубный дом «Камелот» по адресу Селькоровская, 34. Обе очереди данного объекта выдержаны в едином архитектурном стиле, который соединил в себе черты старинного английского замка и уют современного многоквартирного дома.

Возведение жилых домов ООО «Виктория СКК» финансирует за счет привлеченных средств участников долевого строительства. За все время существования компании не было ни одного об-



Мира Шварц, директор ООО «Виктория СКК»

манутого дольщика. Так что, приобретая квартиры от застройщика ООО «Виктория СКК», покупатели могут быть уверены, что получат красивое, современное и комфортабельное жилье.

Сегодня, обладая значительным опытом в сфере строительства, компания «Виктория СКК», которой в апреле этого года исполнилось 15 лет, активно развивается и продолжает строить жилье в Чкаловском районе города Екатеринбурга.

В едином строю

Достоинством компании, его главной ценностью является коллектив – в этом Мира Леонтьевна уверена на 100%. Отдав 40 лет Свердловскому камвольному комбинату, Мира Шварц собрала во-

круг себя высококлассных специалистов, которые и составили костяк предприятия. А за счет притока молодых кадров (около 30% сотрудников – недавние выпускники вузов) «Виктория СКК» имеет возможность находить нестандартные и интересные варианты решения сложных вопросов строительства. Синтез богатого опыта и молодой энергии, компетентности и энтузиазма помогает компании удерживаться на передовых позициях.

Мира Леонтьевна стала основателем династии строителей. Ее сын Борис, окончив Уральский политехнический институт, возглавил подрядную фирму «Виктория Инвест Строй». Исполнительным директором этой компании стала Евгения Шварц – внучка Мира Леонтьевны, окончившая в 2006 году строительный факультет УПИ с красным дипломом. Внук – Илья Шварц, окончил в 2008 году стройфак УПИ, возглавляет фирму ООО НПО «Вилор» и ведет на подрядной основе электромонтажные работы на объектах ООО «Виктория СКК».

Обо всех сотрудниках компании Мира Леонтьевна говорит с любовью и уважением, подчеркивая профессиональные и личные качества каждого. «Строительство – сфера сложная и очень ответственная, и случайные люди, то есть слабые, некомпетентные, ленивые, в ней не задерживаются», – уверена Мира Шварц.

Молодые специалисты: Ж.П. Гостюхина – юрист, Е.В. Зайцева – инженер-строитель ПГС, Е.Д. Леоннова – менеджер по кадрам, отлично справляются со сложными задачами порученного им дела.

«Вообще, любая компания, в том числе и наша, – это отлаженный механизм, который работает и выдает продукцию. Если хоть один винтик станет давать сбой, это тут же отразится на работе всего механизма. Поэтому так важен каждый человек на своем месте», – считает Мира Шварц.

«Увеличив масштаб», можно сказать, что компания «Виктория СКК» – тоже своеобразный «винтик» в большом механизме строительного комплекса уральской столицы, от работы которого зависит дальнейшее развитие Екатеринбурга.

ООО «Виктория СКК»
620085, г. Екатеринбург,
ул. Аптекарская, 43, оф. 1
Телефон (343) 255-51-83

С Днем строителя!

От имени коллектива компании «Виктория СКК» и от себя лично сердечно поздравляю всех российских строителей с их профессиональным праздником!

Застройщикам Екатеринбурга есть чем гордиться: в 2010 году они сдали 1,0268 миллиона квадратных метров жилья, опередив все российские города-миллионники, кроме Москвы и Санкт-Петербурга.

Уверена, что 2011 год станет для строительного комплекса Урала не менее результативным!

Мира Шварц, директор компании «Виктория СКК»,
почетный строитель России

«Техно-Изол» — качественный подход к каждому заказчику

Первоуральский завод «Техно-Изол» по праву считается одной из лидирующих компаний Урало-Сибирского региона, производящих металлоконструкции и сэндвич-панели с наполнителем из негорючей минеральной ваты и пенополистирола. | Екатерина Каладжи

Новый подход к клиентам

Постоянное внедрение новых технологий производства, стремление руководства предприятия регулярно модернизировать оборудование, умение подбирать квалифицированный персонал позволило ООО «Техно-Изол» достичь таких позиций и стабильно удерживать их.

В настоящее время завод «Техно-Изол» выходит на принципиально новый уровень работы.

«Мы отходим от простой комплектации заказов металлоконструкциями и сэндвич-панелями. Мы уделяем все больше внимания поиску тех заказчиков, которых интересуют инженеринговые услуги, чтобы совмещать поставки металлоконструкций и сэндвич-панелей с поставкой сопутствующих материалов, необходимых для строительства того или иного здания. Хорошая альтернатива — разместить все их в одном месте. При этом налицо явная экономия средств и времени заказчика. И, конечно, несем полную ответственность за выполнение заказа. К такой практике пришли крупнейшие западные и российские компании. Этот подход наиболее рентабельный, наиболее эффективный для заказчика», — поясняет один из руководителей проектов завода «Техно-Изол» Василий Ермошкин.

Данный подход позволяет предприятию выполнять очень крупные заказы. Генеральный директор ООО «Техно-Изол» **Антон Карлов** называет одним из основных проектов прошедшего года — строительство на базе полуразрушенного цеха в Асбесте завода по производству минераловатного утеплителя, который был открыт в сентябре. Кроме того, специалисты предприятия ведут строительство нового цеха на одном из оборонных заводов области.

Активно работает «Техно-Изол» и за пределами области, сотрудничая с такими компаниями, как «Газпром» и «Транснефть».

«Как в прошлом, так и в этом году мы работаем с «Газпромом» по строительству компрессорных станций на Ямале. В настоящее время осуществляем комплектную поставку вахтовых жилых комплексов, состоящих из общежития, общественного центра, гаража-стоянки, узла связи. Поставляем металлоконструкции и для нефтеперекачивающих станций, которые строит «Транснефть» вдоль нефтепровода «Восточная Сибирь — Тихий океан», — уточняет генеральный директор завода «Техно-Изол» Антон Карлов.



Ведется предприятием и работа с постоянными заказчиками, такими как Первоуральский новотрубный завод, Среднеуральский медеплавильный завод, Нижнетагильский металлургический комбинат. Постоянно выполняются заказы на строительство магазинов и торговых центров.

«Все заказчики отмечают высокое качество проектной документации, высокое качество произведенных на нашем предприятии конструкций и их сборки. Вопросы по нашей работе у них практически не возникает. Поэтому они с удовольствием продолжают с нами сотрудничество», — отмечает Василий Ермошкин.

Новый цех и новое оборудование

Недавно на заводе «Техно-Изол» было сдано в эксплуатацию помещение нового цеха площадью более 6 тыс. кв. м. Его возвели силами предприятия всего за полтора года. Здесь установлено новое крановое оборудование: 3 кран-балки по 10 тонн; построен административно-бытовой комплекс (душевые, раздевалки, кабинеты); смонтированы системы электроснабжения, отопления, канализации, водопровода и вентиляции.

В цехе по производству металлоконструкций введены в эксплуатацию две современные линии с ЧПУ. Одна из них по производству сварной балки. Главной особенностью данной линии является наличие комбинированного правильно-сварочного станка, автоматических сварочных автоматов для дуговой сварки под флюсом, способных самостоятельно выбирать тип необходимой проволоки с учетом сварочных условий, они могут быть установлены на разные зазоры и углы между свариваемыми кромками. Автоматы, оснащенные эффективной системой управления, представляют собой легкое и малогабаритное

изделие, обеспечивают высококачественные и высококвалифицированные режимы выполнения сварочных работ с гладким наплавленным слоем. Технические возможности данной линии позволяют произвести сварную балку в сечении от 200 мм до 2000 мм, а также балку переменного сечения со значительным углом наклона.

Это позволяет проектировщикам более гибко подходить к проектированию зданий. Кроме того, использование балки переменного сечения уменьшает металлоемкость здания, соответственно сокращаются и нагрузки на фундамент, трудозатраты при монтаже здания.

«То есть экономия для заказчика достаточно приличная. Чем меньше используется металла, тем меньше клиент тратит денег. А это значит, что здание быстрее окупается и начинает приносить прибыль», — говорит Антон Карлов.

В начале июня в цехе запущена вторая автоматизированная линия по обработке строительного профиля с ЧПУ производства США, состоящая из ленточнопильного станка, сверлильной установки и термической резки Liberator с одним газовым резаком.

В октябре 2011 года на предприятии ожидают поставку еще одного типа нового оборудования с ЧПУ производства США — установки для обработки листового металла.

Также в рамках техпереворужения заводом «Техно-Изол» приобретены полуавтоматы зарубежного производства для сборо-сварочных работ при производстве металлоконструкций.

Ожидается, что оборудование нового цеха завода «Техно-Изол» выйдет на проектную мощность 1000 тонн металлоконструкций в месяц до конца 2011 года. Это позволит увеличить объемы производства и значительно сократит сроки выполнения заказов.



ООО «Техно-Изол»
623107, Свердловская область,
г. Первоуральск, ул. Фурманова, 19
Телефон (3439) 63-22-59
mail@technoizol.ru



«РЕГИОНЭНЕРГОИНВЕСТ»: ПОЛНЫЙ СПЕКТР КАБЕЛЬНЫХ УСЛУГ

Компания «РегионЭнергоИнвест» (Екатеринбург) за три года прошла путь от поставщика высоковольтной кабельной продукции до инженеринговой компании, предлагающей полный спектр услуг по своему профилю. О достижениях и перспективах развития компании рассказывает заместитель директора по сетевому строительству ЗАО «РегионЭнергоИнвест» Сергей Мотовилов.

С каждым годом энергоёмкость городской инфраструктуры и предприятий промышленности растёт. В стесненных условиях городской застройки без кабельных линий (КЛ) высокого напряжения обойтись невозможно. КЛ с изоляцией из сшитого полиэтилена и высокотехнологичная кабельная арматура (соединительные и концевые муфты) обеспечивают надежное электроснабжение потребителей.

Поставка кабельной продукции и арматуры в самом широком ассортименте — одно из основных направлений деятельности компании «РегионЭнергоИнвест». Предприятие уже более трех лет выполняет весь спектр инженеринговых услуг. В их числе — поставка продукции на склад заказчика; монтаж кабельных линий с предоставлением гарантии завода-изготовителя кабельной продукции до пяти лет; монтаж соединительных и

концевых кабельных муфт, включая шеф-монтаж, с предоставлением гарантии завода-изготовителя кабельной арматуры до пяти лет. Компания проводит также высоковольтные испытания кабельных линий и сдачу их в эксплуатацию.

ЗАО «РегионЭнергоИнвест» работает со всеми мировыми ведущими производителями кабельной продукции и кабельной арматуры. В их числе такие известные бренды, как Nexans, Pfisterer, Tyco



Монтаж КЛ 110 кВ, высокогорный каток «Медео» — горнолыжный курорт «Шимбулак» (г. Алма-Ата)



Монтаж кабельных линий на горнолыжном курорте «Роза Хутор» (Красная Поляна)

Electronics Raychem, Sudkabel, Prismoan, а также компания LS Comrapu (южнокорейский конкурент западных компаний). Уральская компания сотрудничает также с известными российскими производителями высоковольтного кабеля, такими как заводы «Севкабель» (Санкт-Петербург), «Камкабель» (Пермь), АББ (Москва). Наиболее ответственное и уязвимое место в кабельных линиях высокого напряжения – соединительные и концевые кабельные муфты. Технология их монтажа требует ювелирной точности, медицинской чистоты, высокой квалификации и ответственности персонала.

Наше предприятие располагает необходимыми комплектами специальных приспособлений и монтажного инструмента. Сформировано шесть участков, укомплектованных квалифицированными электромонтажниками-кабельщиками, сертифицированных для выполнения работ по монтажу высоковольтной кабельной арматуры.

За 2008–2010 годы специалисты ЗАО «РегионЭнергоИнвест» выполнили работы «под ключ» на более чем двадцати объектах по всей территории России и в Казахстане. За это время выполнен шеф-надзор по прокладке кабельных линий 110 кВ в объеме 280 км и монтаж 672 муфт. В текущем году выполнен монтаж кабельной линии 110 кВ подстанция Кордонная – подстанция Береговая (7,2 км, 54 муфты) в Оренбурге. Подстанция Р-27, подстанция Р-1 и Р-22 в Ростове-на Дону; подстанция 110/10-10 кВ Кировская (Юбилейная) с ЛЭП-110 кВ в Астрахани (21 муфта). Весь объем работ подтвержден актами на выполненные работы и протоколами на монтаж высоковольтных муфт.

Наиболее известные объекты 2010 года – электроснабжение по схеме 110 кВ-10 кВ олимпийского горнолыжного курорта «Роза Хутор» в поселке Красная Поляна и электроснабжение 110 кВ Азиатских игр (Азиада) в Алма-Ате (высокогорный каток «Медео» – горнолыжный курорт «Чимбулак»). Монтажные работы в Красной Поляне и в Алма-Ате



Александр Власов, генеральный директор ЗАО «РегионЭнергоИнвест»

велись в сложнейших горных и погодных условиях, в сжатые сроки, под жестким контролем структур правительств. Работы по монтажу муфт были организованы в две и три смены, поставленные задачи нами были выполнены в установленные сроки. Кабельная линия «Медео» – «Чимбулак» в Алма-Ате прошла испытание землетрясением силой 5,2 балла в начале мая 2011 года. За весь период работы нами не получено ни одной претензии и рекламации на качество выполненных работ.

В 2011 году наша компания получила допуски СРО на выполнение электромонтажных работ, которые оказывают влияние на безопасность особо опасных, технически сложных и уникальных объектов. Приобретены комплекты приспособлений и монтажного инструмента для монтажа муфт 220 кВ. Обучаются и сертифицируются три бригады на монтаж муфт 220 кВ. Приобретено оборудование и обучены специалисты для монтажа встроенной в кабель оптоволоконной системы термоконтроля



Кабельные линии 220 кВ – 500 кВ в инновационном центре «Сколково»

Александр Власов родился в 1969 году в городе Екатеринбурге.

В 1997 году окончил Уральский государственный политехнический институт в Екатеринбурге по специальности «Экономика и управление на предприятии». В 2006 году — Политехнический университет Pierre Mendès France в городе Гренобле, Франция, по специальности: «Стратегический менеджмент», степень МВА.

В 1988—1990 годах служил в Советской Армии в ракетных войсках стратегического назначения.

После службы в армии работал на предприятиях ВПК, руководил инженеринговыми компаниями (1996—2009 годы), член совета директоров ГК Сим-Росс (2007—2010 годы), председатель совета директоров Атомэнерго (2008—2011 годы).

высоковольтного кабеля и сопутствующих кабельных линий волоконно-оптических линий связи с предоставлением рефлектограмм тестирования качества. В настоящее время наши специалисты работают на монтаже кабельной линии 220 кВ в инновационном центре «Сколково» под Москвой и кабельной линии 110 кВ подстанция Отрар – подстанция Кенсай в Алма-Ате.

Идет инженерно-техническая проработка ряда крупных проектов. Среди них – подстанция 220 кВ Районная во Владимире; кабельная линия 220 кВ подстанция Новая – подстанция Ново-Измайлово в Москве; кабельная линия 220 кВ подстанция Кенсай – подстанции Ерменсай в Алма-Ате; подстанция 110 кВ Чубара в Астане; реконструкция подстанции 110 кВ в Норильске; кабельная система 110 кВ в Южно-Сахалинске.

Ценный опыт в работе по монтажу кабельных линий и кабельной арматуры высокого напряжения позволяет специалистам компании «РегионЭнергоИнвест» консультировать проектные организации. Наша компания готова предоставить консультации всем нашим потенциальным заказчикам.

Более подробную информацию о нашем предприятии, услугах, объектах можно узнать на сайте www.regionenergoinvest.ru

Подготовила Ирина Володина



ЗАО «РегионЭнергоИнвест»
 620062, г. Екатеринбург,
 ул. Первомайская, 77, литер X, 6 этаж
 Телефон (343)278-77-49
info@nei.ru
www.regionenergoinvest.ru

Солидный багаж

На строительном рынке Екатеринбурга ЗАО «Аранта» работает уже 19 лет, выполняя в комплексе строительномонтажные работы, возглавляя весь процесс строительства в качестве генподрядной организации и сдавая объекты заказчику «под ключ». За эти годы компанией построены современные жилые кварталы, объекты социально-культурного назначения, торговая и коммерческая недвижимость. | Марина Тюлькина

Строительная организация ЗАО «Аранта» была создана в 1992 году. Основной деятельностью компании является строительство объектов, главным направлением — монтажные и каменные работы.

С 1993 года компания занимается возведением жилых домов в городе Екатеринбурге, расположенных на ул. Сурикова, Хохрякова, Репина. Кроме жилых объектов ЗАО «Аранта» принимает участие в строительстве объектов социально-культурного назначения, коммерческой недвижимости. Среди них — мемориальный комплекс, посвященный жертвам сталинских репрессий, АЗС, гостиница, административно-бытовой корпус Горводоканала, больница на ул. Начдива Васильева, торговый центр «Купец» на ул. 8 Марта, торговый комплекс «Гермес-Плаза» на ул. Малышева и многие другие объекты уральской столицы.

С 2001 года компания возводит многоквартирные жилые дома в Верх-Исетском районе Екатеринбурга.

«2002–2007 годы можно назвать самыми продуктивными в работе нашей компании, мы выполняли строительство жилого квартала на берегу Верх-Исетского пруда по ул. Татищева — Плотников — Фролова — Каменщиков, — рассказывает генеральный директор ЗАО «Аранта» **Мансур Галимзянович Валеев**. — Выполняя функции генерального подрядчика, координируя работу большого количества субподрядных организаций, коллектив добился высоких показателей по сдаче в эксплуатацию жилых домов со всеми технологическими постройками, необходимыми для комфортной жизни горожан, — инженерными сетями, трансформаторными подстанциями, подземными паркингами, объектами благоустройства. Были введены в эксплуатацию жилые кварталы общей площадью 80 500 квадратных метров, подземные гаражи на 540 машино-мест, детский сад на 90 мест, а также 15 000 квадратных метров офисных и производственных площадей».



Мансур Валеев, генеральный директор ЗАО «Аранта»

В 2007 году компания в качестве генподрядчика приступила к освоению нового жилого квартала, расположенного в районе ул. Токарей — Татищева — Венгерских коммунаров — Мельникова.

В 2008-м была сдана в эксплуатацию первая очередь жилого комплекса с офисными помещениями и подземными гаражами на ул. Машинной — Луганской в городе Екатеринбурге. Являясь генеральным подрядчиком данного проекта, ЗАО «Аранта» справилось со своей задачей в полном объеме и в намеченные сроки. В 2009–2010 годах шла работа над сдачей в эксплуатацию второй очереди этого проекта.

В настоящее время коллектив компании работает над сдачей жилого блока с 820 квартирами и 630 машино-местами подземного паркинга в районе «Академический».

Предприятие располагает собственной производственной базой с парком строительных машин и механизмов, подсобным производством и энер-

гетическим участком. Созданная структура обеспечивает планомерное выполнение еженедельных и месячных заявок на материалы, автотранспорт, оборудование, средства малой механизации, металлоконструкции.

Для изготовления металлоконструкций у ЗАО «Аранта» имеется собственное производство, а сварочно-заготовительный участок обеспечивает объекты всеми необходимыми изделиями.

Энергетический участок выполняет все схемы временного энергоснабжения на объектах строительства, обеспечивает субподрядные организации водой, теплом, светом, согласно заключенным договорам.

Автотранспортный цех осуществляет перевозку раствора, бетона, строительных материалов, проведение погрузочно-разгрузочных работ на объектах строительства.

Для выполнения каменных и монтажных работ компания располагает шнековыми установками для приемки и перемешивания раствора, бункерами и емкостями для приемки бетона, станциями для электрического прогрева бетона, мачтовым подъемником, станками для резки бетона, камня, металла.

Коллектив компании насчитывает порядка 450 человек, при этом его численность растет год от года. Большое значение в ЗАО «Аранта» придается подбору, обучению и расстановке кадров. Повышенное внимание уделяется подготовке каменщиков, монтажников монолитного и сборного домостроения, стропальщиков, операторов механизированных средств малой механизации, поскольку данные специалисты составляют основную силу компании.

Заслуги компании были отмечены на федеральном уровне — в марте 2011 года ЗАО «Аранта» стало лауреатом общероссийской общественной премии «Национальное величие».

С Днем строителя!

Сдача в эксплуатацию готовых объектов — жилых домов, больниц, школ, спортивных комплексов — нередко бывает приурочена к Дню строителя. И это лучший подарок для всех участников строительного комплекса — видеть результаты собственного труда.

От имени коллектива компании «Аранта» и от себя лично от всей души поздравляю российских строителей с нашим профессиональным праздником!

Мансур Галимзянович Валеев,
генеральный директор ЗАО «Аранта»



ЗАО «Аранта»
620028, г. Екатеринбург
ул. Татищева, 84, оф. 2
Телефон (343) 381-51-25
arantaplus@mail.ru

Кирпич, который задает тон в архитектуре

Архитектурной выразительности строений в последнее время уделяется все больше внимания. Выбор качественного красивого материала для отделки фасада играет здесь не последнюю роль. Кирпич – один из самых древних строительных материалов, с годами не теряющий своей актуальности. Облицовка из него придает зданиям благородную изысканность и выразительность.

Сегодня в строительной отрасли преобладает монолитно-каркасная технология, и, соответственно, застройщики стали использовать больше материалов для лицевой отделки фасадов. Эту тенденцию мы смогли угадать еще до кризиса 2008 года. Проведя серьезные исследования на рынке, мы выяснили, что у потребителей существует потребность в интересных и эстетичных архитектурных решениях. С этой точки зрения лицевой кирпич очень интересен для застройщиков, и мы наблюдаем устойчивый спрос на нашу продукцию.

Сырьем для всех видов продукции ООО «ПКК на Закаменной» являются компоненты только природного происхождения: глина Каменского месторождения, песок строительный, натуральные пигменты. Керамический кирпич – самый экологичный материал, за счет своей достаточно низкой теплопроводности создающий оптимальный микроклимат в помещении (сохраняет тепло зимой и прохладу летом). Керамический кирпич может сохранять свои качества в течение десятилетий.

Облицовочный кирпич является незаменимым материалом для архитектурно-дизайнерского решения наружной отделки здания. Кирпич обладает высокой прочностью и морозостойкостью, точностью геометрических размеров и качеством поверхности, а также широкой цветовой гаммой. Основная продукция ООО «ПКК на Закаменной» – это лицевой пустотелый керамический кирпич различных оттенков: светлый, красный, шоколад.

Продукция ООО «ПКК на Закаменной» изготавливается по самой современной технологии на современном французском оборудовании, с полной автоматизацией технических процессов, соблюдением всех нюансов и тонкостей производства, что придает продукции дополнительную гарантию качества, делает облицовочный кирпич удобным при строительстве и надежным при эксплуатации. Производство лицевого кирпича требует особого контроля на всех стадиях производства – от добычи глины до упаковки. За этим строго следит служба контроля качества. Вся поставляемая продукция соответствует нормам и стандартам, действующим на территории Российской Федерации.

Наш бизнес строится на трех принципах: понятный сервис, персонал и, конечно, качественный продукт. Это позволяет нам с уверенностью смотреть в будущее и открывать для наших клиентов все большие возможности для осуществления своей мечты – теплого и уютного дома.

С ДНЕМ СТРОИТЕЛЯ!



Уважаемые коллеги!

Поздравляю Вас с профессиональным праздником – **С Днем строителя!**

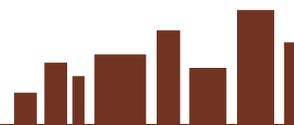
Профессия строителя была важна во все времена. Профессия, которая устремлена в будущее и имеет славную историю.

Труд изыскателя, проектировщика, строителя виден каждому человеку и от того имеет особую общественную значимость.

Благодаря нам города становятся краше, обретая свой неповторимый облик и привлекательность.

Желаю Вам достойных проектов, достижения намеченных целей, веры в свои силы, благополучия, здоровья и всего самого доброго!

С уважением,
директор ООО "ПКК на Закаменной"
Автухович В.В.



ПРОИЗВОДСТВО КЕРАМИЧЕСКОГО КИРПИЧА
НА ЗАКАМЕННОЙ

614055 Россия, г. Пермь,
ул. Промышленная, 84
Телефон (342) 220-40-60
www.pkk.perm.ru

Сергей Шамарин: «В Пермском крае саморегулирование сложилось!»

СРО как концепция впервые было разработано в странах Запада и успешно применено в условиях России. Сегодня саморегулируемые организации активно внедряются по всей стране и позиционируются как альтернатива государственной форме контроля за профессионально-предпринимательской деятельностью. Помимо прочего, вступление в СРО позволяет формировать правовые гражданские институты, контролирующие и регулирующие уровень качества профессиональной деятельности. Сегодня для осуществления деятельности в сфере строительства не требуется государственная строительная лицензия, но необходимо членство в одной из саморегулируемых строительных организаций. Накануне профессионального праздника строителей наш корреспондент встретилась с президентом НП СРО «Союз Архитектурных и Проектных Организаций Пермского края» Сергеем Шамариным. | Мария Гусева

Сергей Александрович, расскажите о результатах деятельности СРО «Союз Архитектурных и Проектных Организаций Пермского края» в 2010 году и первом полугодии 2011-го. Что удалось сделать, какие крупные мероприятия проведены?

— Одно из главных наших достижений — создание третейского суда. Подобного опыта в начале 2010 года в Пермском крае среди СРО, насколько я знаю, не было. Между тем третейский суд может быть очень эффективным средством в деле решения деловых споров. У такого суда нет высшей и низшей инстанции, его решения неоспоримы, за исключением случаев грубых технических или формальных нарушений. Безусловно, для этого обе стороны должны включить в текст договора оговорку о подсудности споров в третейском суде при НП «С.А.П.О.» СРО (третейское соглашение) и признать третейский суд с определенным составом, иначе эта система не сможет действовать. Впереди — работа по созданию типового подрядного договора, в котором будет прописано «третейское соглашение».

Крупными и важными мероприятиями, которые мы традиционно и обязательно проводим, являются наши собрания. Закон требует принятия решений при наличии не менее 50% членов саморегулируемой организации, так что собрания являются одной из главных забот любого СРО. Количество членов СРО «Союз архитектурных и проектных организаций Пермского края» — порядка 160. Нам удастся собрать от 50 до 80%. Я всегда грустно улыбаюсь, когда говорят: у нас 1200 членов СРО. Согласитесь, просто нереально провести нормальное собрание с



Сергей Шамарин, президент НП СРО «Союз Архитектурных и Проектных Организаций Пермского края»

содержательными и полезными решениями при таком количестве людей. Невозможно выдать грамотные допуски и — самое главное! — обстоятельно все проверить. Закон, как известно, требует ежегодной проверки членов СРО. А если членов, допустим, 1200 — это же сколько «проверок» в день?! Понятно, что подобные СРО вызывают подозрения в коммерциализации деятельности как у самих национальных объединений изыскателей, проектировщиков и строителей, так и у правительства. И не без оснований. К сожалению, это имеет свои последствия. Появились тенденции ужесточения контроля над деятельностью СРО, передачи контрольных функций национальным объединениям и так

далее, что, признаюсь, совершенно сбивает с рабочего ритма.

Сметой на 2011 год (напомню, СРО — некоммерческая организация, ведущая свою деятельность в соответствии с планом расходов на предстоящий год) запланированы и мероприятия по повышению имиджа СРО, его членов, продвижения СРО как структуры. Также мы занимаемся разработкой фирменного знака.

Среди наших инициатив, поддержанных выделенными бюджетом СРО средствами, — предложение городу провести конкурс среди проектных СРО по проблемам, которые городу, в первую очередь, интересны (градостроительное планирование, развитие территорий города). В том числе это связано и с целью продвижения членов СРО, повышения творческой активности и ее демонстрации. Должен сказать, что город откликнулся положительно, мы получили ответ с предложением рассмотреть конкретные возможные направления и объекты для конкурса. Пожалуй, это самое главное.

Как президент СРО я избран в Совет национального объединения. Это — вторая главная моя нагрузка, и в Совете я возглавляю комитет по архитектуре, который курирует вице-президент НОП А. Воронцов. Фактически, по-моему, я один из руководителей-немосквичей.

При всем том наша основная деятельность не останавливается: работаем мы по проверке, выдаче и замене допусков, у нас собираются контрольная и даже дисциплинарная комиссии... Да-да, к сожалению, возникают поводы: нарушение сроков исправления по замечаниям после проверки либо игнорирование наших указаний, неучастие или непредставление какой-то

информации. В таких случаях действуем традиционно — ступенчато. Предупреждаем, затем приглашаем на дисциплинарную комиссию, а в случаях неявки — приостанавливаем допуск. Другими словами, фирма не может участвовать в тендерах, а специалист — предъявлять свою квалификацию. Есть случаи и выхода из СРО. Но они связаны либо с техническими причинами, либо со сменой выбора СРО.

— Значительно ли влияние СРО в политике Пермского края?

— Сейчас в этом вопросе ситуация сложная. Пока мы не ощущаем явного движения, например, в развитии или просто в увеличении количества введенных объектов. С одной стороны, сыграл роль кризис. С другой стороны, это время совпало с созданием мастер-плана, генплана, с его утверждениями и корректировками. Это неслучайно привлекает большое внимание профессиональной общественности: корректируется традиционное назначение территорий, их регламенты, а значит — возможности использования. И в целом картина у нас выглядит гораздо хуже, чем в других регионах. Почему-то это пытаются «прикрыть» отсутствием спроса...

К сожалению, на рынке есть удивительная закономерность: когда ничего не предлагается, то ничего и не спрашивается. Это как пустой магазин. Ссылаются на то, что, допустим, в Екатеринбурге покупательная способность больше. Не потому ли, что там есть хорошие предложения и народ по-другому распределяет средства и возможности, чаще меняет условия? Ссылка на то, что Пермь теперь не город-миллионник, мне и вовсе кажется абсурдной. Я не верю в достоверность этой информации, причиной может быть просто недобросовестная перепись населения. Меня, например, никто не опрашивал — ни на работе, ни дома. А сколько таких «неучтенных»? Мы не знаем.

Да, сейчас ведется поиск экономических и административных возможностей, которые при введенных ограничениях, связанных с генпланом, помогут создать условия для того, чтобы бизнес мог начать строить. Мы часто слышим вопрос: «Почему вы не строите?». Никто не может в этих условиях рискнуть. Не может создать для себя схему, при которой это было бы возможно и выгодно. Стройки, которые сегодня «шевелиются», — это те, которые замерли в 2008 году. Задел, конечно, есть. Но строительство — отрасль специфическая. Никогда нельзя сказать: мы уже все построили.

Да, правительство обещало разработать и утвердить программу жилищного строительства. Но как это все будет «называться» и на что будет рассчитано — я пока не в курсе. Во всяком случае, данная проблема более чем реальна. И хотелось бы быстрее войти в русло бурного развития, поскольку строительство — это гигантская отрасль, от которой очень многое

зависит. Из любого кризиса выходят при помощи строительства.

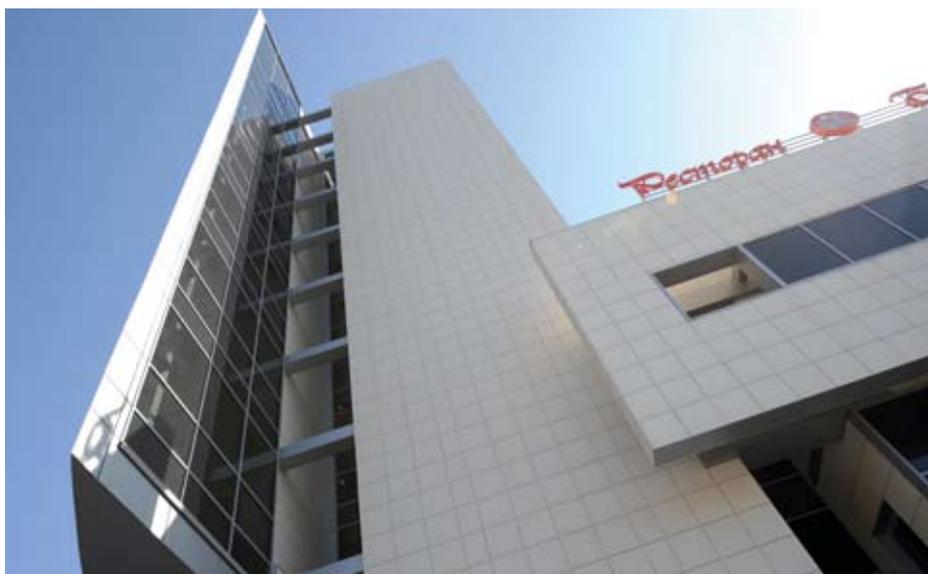
Вернемся к СРО. Мы создали координационный совет всех СРО в крае, который занимает активную позицию по всем проблемам саморегулирования. Например, по предложению координационного совета высказаны рекомендации по противодействию коммерциализации СРО, создана межведомственная комиссия по ценообразованию строительной отрасли с участием представителей администрации края. Координационный совет объединяет 11 СРО: 5 проектных, 5 строительных и 1 филиал изыскателей. Таким образом, мы объединяем несколько тысяч юридических лиц. Представляете, сколько людей работает в этих организациях? Почему никто не обращает на это внимания? А ведь это мощная сила. СРО — некая новая форма, возможности которой пока еще не вполне прочувствованы. Конечно, она на 99% ориентирована на абсолютно профессиональные вещи: на повышение качества и защиту от ущерба, который наносится третьим лицам, как правило, вследствие ошибок. Но и другой потенциал у нее тоже есть — общественное профессиональное мнение.

— Какова роль СРО в развитии архитектурного своеобразия города?

— Наше СРО — одно из самых крупных в крае с точки зрения творческих и архитектурных сил. Мы объединяем большинство крупнейших и известных проектных институтов и фирм. Что касается влияния на творческие процессы — оно опосредованно. Само СРО не ставит такие задачи, да и не может на это влиять буквально. СРО — это объединение с целью защиты прав третьих лиц на качественное строительство. Другими словами, мы гарантируем безопасность, а архитекторы, работающие в фирмах — членах нашего СРО, как раз и формируют архитектурный облик города.

— Как ускорить использование в стройкомплексе Прикамья современных строительных материалов? Что, по-вашему, нужно сделать для изменения устаревшей нормативно-технической базы: СНиПов и ГОСТов?

— Замена материалов — это вообще вопрос не к СРО. Это хозяйственная деятельность субъекта, юридического лица — проектной организации, заказчика. Заказчик может быть владельцем



Гостинично-административный комплекс «Жемчужина» на бульваре Гагарина, 65а в городе Перми, ИП Тарасенко В.С.

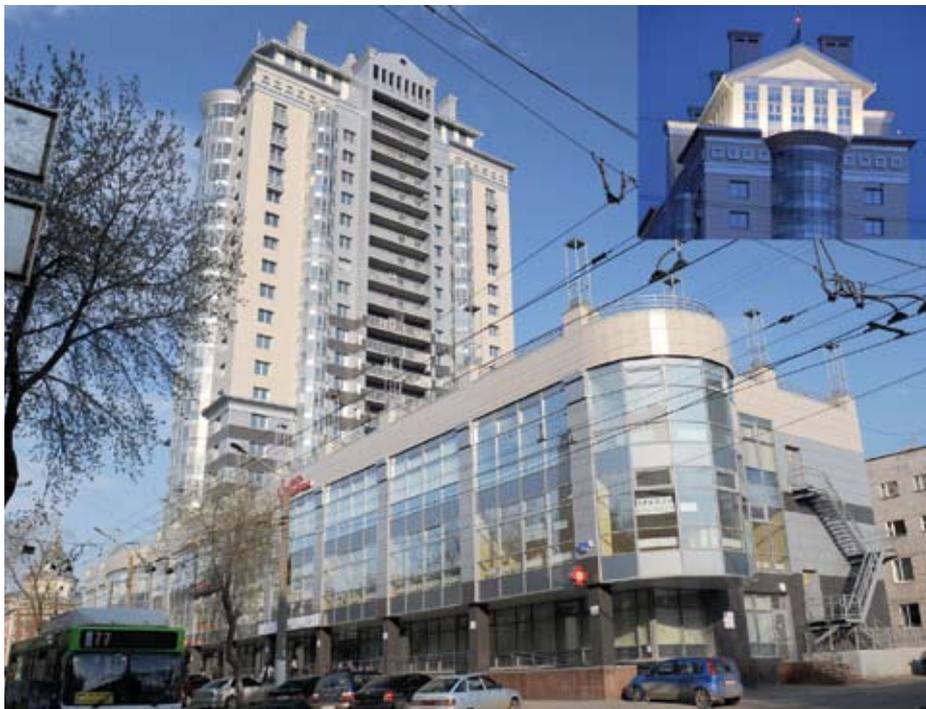
Чтобы понимать: мы практически единственная территория, где саморегулирование сложилось без всякой поддержки со стороны властей. Во время видеоконференции в рамках контроля всех этих процессов представителем президента по ПФО мы единственные самостоятельно представляли себя. Остальные территории представляли заместители губернаторов, вице-премьеры и другие официальные административные лица. Так что, в свое время мы сделали просто огромную общественную работу — не пользуясь административным ресурсом.

Рад, что сейчас отношение меняется. Теперь поддержка есть.

запаса осинового обрезков и попросит сделать объект из осинового обрезков. Другой заказчик может потребовать современную экономическую постройку из современных материалов.

А вот нормативно-техническую базу пора менять. И инициатива должна исходить от того, кто создает законы. Логично: новый закон — новая нормативная база. СРО как система готова в этом участвовать в качестве подрядчика. Так, Национальное объединение проектировщиков выделило в своем бюджете несколько миллионов рублей для экспертизы работы в этом направлении.

Правительство собирается ввести еврокоды, так как евростандарты требуют принципиально



Жилой дом по ул. Пушкина, 50 в городе Перми. ООО «Викар»



Жилой район «Красные казармы», 2007—2010 годы. ИП Футлик М.И. (ООО «Фарман»)

иного подхода к нормативной базе. Кстати, евростандарты предполагают, что существует группа принципиальных направлений и подходов, которая пополняется национальными уточнениями и дополнениями. Наша задача сегодня — максимально способствовать тому, чтобы введение еврокодов, которое планирует правительство, прошло с очень точной адресной реакцией на географические, экологические, климатические, социальные, экономические условия нашей страны.

— Каким образом СРО стимулирует внедрение новых энергоэффективных технологий и стройматериалов?

— Юридическое лицо, выполняя подряд, обязано выполнить все нормативы. Со СРО связь опосредованна в том смысле, что любой ее член, конечно же, безразличен к качеству своей работы. Надо понимать, что это коллективная ответственность.

— Какие СРО, на ваш взгляд, более эффективны — небольшие специализированные или крупные, созданные при поддержке и участии региональных властей? Плюсы и минусы таких СРО? Какие СРО для Пермского края оптимальны?

— Специализированная СРО — вопрос спорный. Не довести бы до абсурда: СРО по монтажу дверных проемов, СРО водопроводчиков... Объединение должно быть по комплексному признаку. Национальное объединение проектировщиков консолидирует инженеров-конструкторов, архитекторов, специалистов по сетям. Сам процесс проектирования и строительства — комплексный. Кроме того, узконаправ-

ленные СРО, на мой взгляд, угрожают свободной конкуренции.

Поначалу стихийно сложившиеся СРО на территории Пермского края в результате охватили весь строительный сектор. В итоге получилась эффективная и достаточная форма объединения профессионалов отрасли.

— Новый механизм регулирования отрасли действует с 1 января 2010 года. Однако саморегулирование отчасти унаследовало и минусы прежней системы. В частности, вместо лицензий начали «продавать» членство в СРО. Как вы относитесь к объявлениям типа «вступление в СРО за три дня» или «продается готовая фирма с допуском»? Кто делает бизнес на СРО?

— У СРО нет законодательного права коммерческой деятельности. СРО — некоммерческая организация (существующая на основе сметы), которая решает определенные задачи и имеет определенные цели. О многочисленных СРО со сверхбюджетом мы уже говорили. Выдача лицензии за три дня — это у них объективная необходимость. Я же ответственно заявляю, что добросовестная подготовка документов и их проверка, а также соблюдение всех необходимых формальностей занимают зачастую никак не меньше месяца. И это невозможно ускорить. Претенденту нужно подать готовые документы, мы же должны их проверить и убедиться, что все заявленное соответствует действительности, собрать правление, рассмотреть, проголосовать, подготовить и выдать допуск. И так по каждому члену СРО. А если их несколько тысяч?

Так что проблема понятна. И все-таки на 4/5 СРО — это абсолютно корректная деятельность в рамках закона. А что касается тех нарушений закона, о которых вы говорите, то скрыть их невозможно. В таких случаях в дело вступают Ростехнадзор и прокуратура.

— А каким образом все это влияет на строительный рынок именно Пермского края?

— Строительный рынок края практически не изменился. Местные силы обладают достаточным потенциалом, во всяком случае, в докризисное время они справлялись с объемами. Другое дело — рост этих возможностей. В строительстве это всегда не просто, долго и затратно. Так что это вряд ли сможет произойти без помощи и внимания государства.

— Как СРО контролирует деятельность своих членов?

— Эта позиция определена законом. Мы проверяем соответствие заявленной претендентом информации: наличие материальной базы, специалистов и уровень их квалификации, наличие аттестации и так далее... Создан большой архив, где хранятся все документы, касающиеся заявок на определенные виды допусков той или иной фирмы. А таких фирм, как я уже говорил, у нас около 160.

Для того чтобы фирма работала с высококвалифицированными специалистами, должны быть условия для обязательного повышения квалификации. Результат — аттестация специалиста. Это многоступенчатый процесс. Мы создали систему повышения квалификации, предложили работать с определенными фирмами. Сегодня в процессе создания атте-



Жилой дом «Турчаниновский квартал» по ул. Островского, 29, город Пермь. Архитектурная мастерская «Проект Пермь»



Жилой дом по ул. Окулова, 18 в Ленинском районе города Перми. Заказчик, подрядчик — ООО «Сатурн-Р»

стационарная комиссия. Конечно, мы боимся деятельность наших членов.

Если находим какие-то недочеты, ошибки, несоответствия — ведем разъяснительную работу, поясняя, прежде всего, то, что подобные промахи могут привести к недоверию к деятельности всех членов СРО. Такая вот «круговая порука» — коллективная ответственность.

— Вы упомянули о том, что СРО — это организация, осуществляющая свою деятельность на основе сметы. Какова сегодня сумма взносов?

— Она у всех СРО разная и корректируется. Мы на собрании установили годовой взнос 80 000 рублей, то есть 6500 рублей в месяц. Некоторые спрашивают, почему сумма для всех одна и та же? Мол, для малого бизнеса 80 000 — сумма значительная, а вот крупные организации могли бы и побольше платить. Отвечаю всегда так: один взнос — один голос. И возможность влияния на происходящее одинакова — как у небольшого предприятия, так и у крупной известной фирмы.

Но раз уж вопрос о дифференцированных взносах возникает, мы рассмотрели его на общем собрании. Пока не можем найти объективные опорные параметры. Возможно, их и нет. Один взнос — один голос. Вот тут все логично.

— Что делает СРО для подготовки кадров и развития отраслевой науки?

— Отраслевая наука — сфера, связанная в основном с работой технических университетов, лабораторий, кафедр или НИИ. У нас в составе есть подобные учреждения, деятельность которых связана с «околопроектной» спецификой, а

то и вовсе имеет научный характер. Кстати, как правило, услуги по повышению квалификации предлагают научные организации или вузы. Таким образом, создаются и условия обратной связи. Согласитесь, формальная, устаревшая лекция может вызвать недоумение у практикующих профессионалов. Так что квалификация тех, кто повышает квалификацию, тоже должна быть на уровне. Получается, что это довольно существенная часть деятельности СРО.

— Внутри СРО есть какая-то ориентация на подготовку кадров?

— Подготовку кадров мы оцениваем как проблему общероссийскую. И вполне возможно, что это будет обсуждаться на ином уровне. Проблема в том, что сегодня «выпадает» среднее звено, практически нет специализированных учреждений и вузов, готовящих проектировщиков. Система готовит некоего инженера, который обладает некими знаниями, только вот в процессе работы выясняется, что практика — это совсем другое..

— Какие планы у СРО на конец года и на 2012-й?

— Планы на конец года у нас простые: выполнить планы на 2011-й. Будет отчет перед членами, это очень важно. Я уже упоминал, что мы готовим положение об аттестации и создаем аттестационную комиссию. Проводим плановые проверки членов, при выявлении нарушений принимаем установленные законом меры. В постоянном режиме отчитываемся о своей работе перед Ростехнадзором РФ. Готовимся к участию в конкурсе. Разрабатываем презентационные материалы. В разгаре подготовка каталога СРО.

Причем, насколько я знаю, такое издание будет вторым в крае. Первыми были строители. Молодцы. Дизайн нашего каталога уже разработан и утвержден. Завершаем сбор информации.

Продвижение и повышение имиджа СРО, ее членов, их творческого уровня — важная часть нашей работы. Кроме того, мы сможем предоставить полезную информацию для любых структур в случаях, когда это разрешено законом. Понятно, что особенностью таких каталогов является их сиюминутность. Он будет «действителен» на момент издания. Завтра может измениться законодательная база, в СРО появятся новые члены. Но в качестве справочного материала это будет очень убедительно.

Что касается 2012 года. Посмотрим, как мы справимся с 2011-м. И все-таки в качестве самого главного в будущем мне видится решение таких вопросов, как повышение квалификации, контрольные функции и аттестация специалистов.



**НП СРО «Союз Архитектурных
и Проектных Организаций
Пермского края»**
614000, г. Пермь,
ул. Ленина, 26, оф. 206
Телефон (342) 214-43-32
www.saipo.ru

70 лет в строю

За 70 лет работы Челябинский гранитный карьер поставил свыше 100 млн тонн высокомарочного гранитного щебня и других строительных материалов для строительства жилья, промышленных объектов и автодорог Челябинска и Южного Урала. Об истории создания и сегодняшних достижениях предприятия рассказывает его генеральный директор Михаил Климов.

Челябинский гранитный карьер был основан в 1941 году, в год начала Великой Отечественной войны. Осенью 1941-го на Першинской площадке началась полномасштабная разработка гранитного месторождения, в кратчайшие сроки был оборудован камнедробильный завод, и началась добыча и переработка так необходимого для строительства дорог и зданий металлургического комплекса гранита на строительные материалы (щебень, песок). Все военные годы карьер работал на Великую Победу!

В послевоенные годы карьер становится поставщиком щебня различных фракций, строительного камня для масштабного строительства промышленных и гражданских объектов, новых домов и улиц Челябинска. Меняется структура предприятия, изменяются объемы финансирования, а значит, растут объемы производства. За свою историю карьер входил в различные структуры, неоднократно проходил реорганизацию. В 1991 году он становится самостоятельным. Сегодня это современное высокотехнологичное предприятие, которое поставляет фракционный гранитный щебень для возведения жилых и промышленных объектов, дорожного строительства города Челябинска и области.

В период последнего экономического кризиса, когда строительство снизило свои объемы, полностью или частично заморозив многие объекты, предприятие выстояло без сокращений персонала, нашло новые рынки сбыта продукции. В последние годы возведены два новых цеха по



Михаил Климов, генеральный директор ЗАО «Челябинский гранитный карьер», заслуженный строитель России

производству стройматериалов, смонтировано новое оборудование, в котором производятся камнеблоки, пеноблоки, фундаментные блоки. Зарплата на предприятии растет, выплачивается без задержек, действует система премирования и поощрения персонала.

Сегодня ЗАО «Челябинский гранитный карьер» активно участвует в реконструкции и модернизации улично-дорожной сети города Челябинска и области, поставляет скальный грунт и щебень для строительства новых мостов, развязок, путепроводов, а также ремонта действующих дорог.

Среди его основных партнеров – ООО «ПСО КПДСК», ОАО «Челябинский завод железобетонных изделий № 1», ОАО «Завод ЖБИ Агрострой»,

ЗАО «Уралмостострой» Мостоотряд № 16» и другие. Предприятие входит в Челябинский межрегиональный союз строителей, Союз предприятий стройиндустрии Южного Урала, ПРОМАСС.

В 2010 году наше предприятие вошло в национальный реестр «Ведущие организации строительной индустрии России». В 2011 году получило сертификат системы менеджмента качества ИСО 9001:2008, что гарантирует потребителям поставки высококачественной продукции. Все это стало возможным благодаря профессионализму, ответственности и сплоченности всего коллектива. Именно личностное отношение к своему делу каждого сотрудника карьера, неравнодушие к судьбе предприятия позволяют коллективу в целом выстоять в сложные экономические периоды.

Большое внимание на предприятии уделяется охране труда, социальной сфере и здоровью его работников. Регулярно проводятся медицинские осмотры, работники прививаются и страхуются от различных заболеваний, при необходимости получают материальную помощь. Дети сотрудников отдыхают в детских оздоровительных лагерях. ЗАО «Челябинский гранитный карьер» активно участвует в благотворительных акциях, оказывает помощь храму «Утоли моя печали», Свято-Георгиевскому храму, Каштакскому дому инвалидов. Большие средства карьер выделял для строительства «Центра Дзюдо», при поддержке предприятия проходили многие чемпионаты по боксу и восточным единоборствам на стадионе «Метар». Постоянно оказывается поддержка школам, детским дошкольным учреждениям, военным училищам и правоохранительным органам.

Работа Челябинского гранитного карьера отмечена многими российскими грамотами, а также почетными грамотами и премиями губернатора Челябинской области и администрации города Челябинска.

Подготовил Валерий Борисов



ЗАО «Челябинский гранитный карьер»
454052, Челябинск,
ул. Байкальская, 39
Телефон/факс (351) 721-77-91
chel@granit74.ru
granit74.ru

Гражданин района

Интервью подготовила Татьяна Азарова

Э то в первую очередь относится к генеральному директору ОАО «Бердюжьеагрострой», почетному гражданину района, заслуженному строителю России, кавалеру ордена «Знак Почета» **Петру Максимовичу Неймишеву**. Его хорошо знают не только в нашем районе, но и в соседних – Казанском, Голышмановском, Аромашевском, Омутинском. Да что там, имя Неймишева знакомо всем строителям и оптовикам области, и руководители ее, приезжая из Тюмени, не просят его представлять.

– Петр Максимович, а с чего все началось, вы помните, как решили стать строителем?

– Как ни странно, помню. Мне было пять лет, когда отец взял меня с собой отремонтировать бабе Лизе пол в кухне и сенях. Я помню, как помогал ему, и с той поры охотно участвовал во всех строительных работах. А после 8 класса поехал в город Петропавловск, что в Северном Казахстане, и поступил в техникум на отделение «Промышленное и гражданское строительство», окончил его с отличием – с тех пор вся жизнь моя связана со стройкой. Сначала был направлен в строительный трест, работал прорабом, потом служил в армии два года – тоже по специальности. Вернулся домой, в Зарослое, – трудился прорабом и заместителем директора по хозяйственной части. А в 1988 году назначили меня директором в МПМК-450, которая через пять лет была преобразована в акционерное общество. Им и руковожу до сих пор.

– Петр Максимович, как удалось вашему предприятию в первые тяжелые годы перестройки, когда исчезали сотни различных производств, не только выстоять, но и нарастить объемы?

– В то время о наращивании объемов только мечтали. А продержаться сумели благодаря тому, что не бросили работу. В самые первые дни я объехал все объекты, недостроенные – тоже, и стал достраивать. Появились деньги. Потом, одну за одной, построили три автозаправочные станции, благодаря им выжили, да и сейчас выживаем. Наличные деньги ежедневно получаем – значит, можем решать производственные вопросы.

– Вы ведете строительство ведь не только на собственные средства?

– Конечно, нет, мы выполняем государственные заказы, получая на них деньги из областного бюджета. Самый большой объем мы сделали в 2008 году – на 500 миллионов рублей, а вообще-то у нас меньше 100 миллионов не бывает. Если начнешь подсчитывать, не все сразу и вспомнишь – школы в Бердюжье, Зарослом, 30-квартирные дома, 18-квартирные, Дома культуры – не только



Петр Неймишев, генеральный директор ОАО «Бердюжьеагрострой»

в нашем, но и в Казанском, Аромашевском, Голышмановском районах. Построили три церкви, вернее, последнюю достраиваем, в Аромашево, финансирует епархия. А сейчас главная задача – отремонтировать после урагана Бердюжскую среднюю школу, впрочем, она уже почти готова, и музыкальную школу. К 1 сентября сдадим и ее. Пока все делаем на свои деньги, но контракт на 18 миллионов подписан.

– Благодаря вам разрастается и хорошеет Бердюжье. Говорят, вы даже в некоторых домах поставили лифты для колясочников, это правда?

– Да, в новых многоквартирных домах построены лифты для инвалидов-колясочников. Построили шесть квартир для детей-сирот. В общем, ни на минуту не затихает стройка. И работают рядом замечательные люди.

– Ваш коллектив складывался годами, многие ведь и семьями трудятся на предприятии?

– Вот, к примеру, семья Степановых – отец и сын водители, жена и мама работают на заправке. Династия Замякиных: муж – водитель, жена – заправщик, дочь – лаборант. Кстати, Владимир Михайлович Замякин – не только хороший водитель, но и прекрасный снабженец, он в округе знает все базы, умеет обращаться со всеми документами. Когда он едет за материалом, я спокоен. Не могу не сказать и о бригадирах комплексных бригад. Юрий Витальевич Абрамов пришел к нам после 8 класса каменщиком и дорос до бригадира. Хорошо работает бригада под руководством Сергея Григорьевича Журавлева.

– А что значит «комплексная бригада»?

– Это значит, они могут все: кирпичи класть, крышу делать, пол стелить, асфальт заливать. Мастера на все руки. И водители у нас хорошие: Сергей Николаевич Гурьянов, Дмитрий Михайлович Теньковский, Евгений Михайлович Яковлев да и многие другие. Они все заслуживают самых искренних слов благодарности.

– Петр Максимович, вы построили часовню у кладбища в вашем родном селе Зарослом. Это по велению сердца?

– За то, что часовня стоит, надо жену благодарить. Когда я попал в больницу и мне должны были делать операцию на сердце, она зашла в моленную комнату при кардиоцентре и дала обещание Господу, что, если останусь жив, построю часовню. Как видите, я жив и часовня построена.

– Приближается ваш профессиональный праздник. Я желаю вам здоровья, терпения и много хороших и больших строек.

– Спасибо. А, вы знаете, бывших строек не бывает. Я приезжаю периодически на построенный нами объект и смотрю, как он себя ведет. Иногда приходится что-то переделывать – такова жизнь. В какие времена легко было работать? Что-то не припомню.

**ОАО «Бердюжьеагрострой»
627440, Тюменская область,
Бердюжский р-н,
с. Бердюжье, ул. Свердлова, 16
Телефон (34554) 2-22-60
Факс (34554) 2-22-59**

Объединиться, чтобы стать лучше

«Ассоциация Красноярских строителей» (АКС) более 10 лет успешно занимается строительством, ремонтом и реставрацией самых различных зданий и сооружений. Во многом главной причиной крупных успехов Ассоциации стало своевременное и крайне эффективное объединение в ее рамках сразу нескольких строительных компаний. О том, как этого удалось добиться и что в итоге получили клиенты Ассоциации, нашему корреспонденту рассказал ее руководитель **Владимир Михайлович Пивнёв**.

— Владимир Михайлович, что послужило причиной создания «Ассоциации Красноярских строителей» и какие задачи она в состоянии сегодня решать?

— На вопрос «Что же послужило причиной создания «АКС?» — желание и стремление объединить лучшие профессиональные традиции, практический опыт и коммерческие связи. Кроме того, была необходимость в уменьшении издержек по содержанию весьма затратного штата юристов, экономистов, бухгалтеров и прочих специалистов обеспечивающего направления.

А по большому счету могу сказать, что «АКС» сегодня — это команда единомышленников, осознающих свою силу в единстве целей и задач, эффективном использовании всех имеющихся в арсенале ресурсов и, прежде всего, человеческих. «АКС» — это масштабный производственный синдикат, осуществляющий свою деятельность на условиях замкнутого цикла: от проектирования до сдачи «под ключ» зданий промышленно-гражданского назначения.

— Какие компании, прежде всего, удалось объединить и насколько эффективным на практике оказалось подобное объединение?

— В состав Ассоциации входят компания «Стройбыт 2000» (имеет собственную архитектурную мастерскую, техническую базу и столярный цех, занимается реставрационными работами, строительством, имеет лицензию по ОПС), компания «НПМ» (помимо общестроительных технологий обеспечивает своих партнеров металлическими изделиями за счет наличия собственных производственных площадей) и компания «Ирбис» (мини-завод по производству практически всех видов сухих строительных смесей на основе цемента). В составе Ассоциации также известные как в России, так и за ее пределами компании «Сиб Ирия» и «Саянское кольцо». Кроме того, социальная ориентация Ассоциации выражается наличием в ее составе не совсем характерных для строительного бизнеса направлений. Так, наша туристическая организация и Фонд культурных инициатив позволяют уже на



Владимир Пивнёв, президент «Ассоциации Красноярских строителей»

этапе завершения строительства или реставрации включать возводимые или реставрируемые нами объекты в активную социальную и культурную жизнь региона. Естественно, добиться максимально слаженной работы компаний с относительно различными видами деятельности можно было только путем их объединения.

— Как вам удается решать проблемы, неизбежные при координировании большого объема материальных, трудовых и финансовых ресурсов?

— Бесспорно, такая разноплановая деятельность Ассоциации имеет свои производственно-хозяйственные особенности и даже трудности. Но когда работает команда единомышленников, а не попутчиков, решение проблем становится делом общим и оттого успешно решаемым.

— Сколько лет и где именно работает сегодня ваша Ассоциация?

— Мы работаем более 10 лет и успешно реализуем отраслевые проекты на всей территории Красноярского края.

— Как известно, сегодня в России крайне активно развивается сфера строительства, реставрации и отделки помещений. По вашему мнению, сохранится ли данная тенденция в ближайшие годы?

— С учетом интенсивного развития отрасли я уверен, что в ближайшие 10–15 лет мы без работы не останемся. И проекты, связанные с реставрацией и воссозданием объектов культурно-исторического значения, составившие в последние годы около 50% нашего профильного «интереса», тому подтверждение.

— Как вы оцениваете уровень информационно-го обеспечения вашей сферы деятельности?

— Если говорить об уровне информационного обеспечения отрасли в целом, смогу охарактеризовать ее как довольно слабую и сведенную только к контекстной рекламе. Отраслевая газета «СНИП» размещает информацию о профессиональных сообществах, размышляет о проблемах и предлагает дискуссионные площадки. Остальные информационные источники — скорее рекламное «поле» да «рассказы о себе любимых».

— Используете ли вы в своей работе интернет-рекламу для привлечения новых клиентов?

— Рекламу — нет. Но для информирования партнеров, заказчиков и населения о сферах нашей деятельности мы стараемся активно использовать интернет-ресурс. В данный момент модернизируем собственный сайт «АКС» с целью повышения уровня осведомленности потенциальных клиентов о наших услугах. На сайте можно будет ознакомиться с предлагаемыми Ассоциацией новыми технологиями, о нашей жизни, задачах и о многом другом.

— Как бы вы оценили работу органов власти в части поддержки вашей сферы деятельности? Ждете ли от властей каких-либо решений, законов, которые бы помогли вам в работе?

— Честно говоря, надеяться на изменение ситуации со стороны органов исполнительной власти не приходится. Наличие законных или подзаконных актов, противоречащих друг другу, значительно тормозит развитие предприятий отрасли. Все это губит даже самые перспективные инициативы и предложения. Уже не один год идут разговоры о несостоятельности федеральных законов, о требованиях прописанных индексов и вводимых ежегодно новых коэффициентах. Все это, что называется, уже навязало в зубах, и лишней раз останавливаться на данных проблемах не имеет смысла. Однако, как сказал классик: «Товарищ, верь...», что, собственно, мы и делаем.

— Какие основные требования вы предъявляете к вашим сотрудникам? Как поставлен процесс повышения их квалификации и насколько высока роль корпоративной культуры в вашей организации?

— Кроме профессиональных, каких-либо особых требований к специалистам и служащим нашей Ассоциации мы не предъявляем. основополагающим в решении о приеме на работу является желание работать! Нестыдно чего-то не знать или не уметь, стыдно не хотеть этому научиться. Тем более что в АКС разработана и эффективно реализуется гибкая система повышения квалификации, при которой предпочтение отдается мастер-классам, семинарам и тренингам. Все это мы организуем без отрыва от производства, прямо



Библиотека Юдина до и после реставрации, г. Красноярск

на нашей базе. К тому же это дает возможность получить желаемые навыки большому количеству специалистов без отрыва от семьи. Наверное, именно эта системная работа и позволила нам без потерь пережить финансово-экономические проблемы кризиса 2009 года. Те, кто работает, зарабатывают.

– Какой наиболее важный, по вашему мнению, объект возводится сегодня Ассоциацией?

– Сегодня наш объект «особого назначения» – это пожарное депо специального управления федеральной противопожарной службы в Ужуре. Его мы возводим от нулевого цикла «под ключ» за 8 месяцев. Особенность этого объекта заключается в том, что на одном проекте мы имеем возможность применить все наши допуски и лицензии, а также протестировать все имеющиеся в нашем распоряжении технологии.

– Насколько, по вашему мнению, актуальна сейчас проблема недобросовестной конкуренции при строительстве и ремонте зданий? Мешает ли это вашей работе?

– На нашем строительном рынке сегодня работает огромное количество организаций, составляющих нам здоровую конкуренцию. Однако и это явление я отношу скорее к положительным моментам работы. Всегда интересен диалог профессионалов. Да и работы в регионе – достаточно. Нам бы налоговое бремя полегче да законы – попонятнее, а работы хватит всем...

– Сталкивается ли ваша Ассоциация с какими-либо трудностями при обеспечении нужными строительными материалами? Насколько эффективным в итоге оказался запуск собственных производственных мощностей?

– Особых сложностей при обеспечении расходными материалами мы не испытываем. За эти годы отлажена система работы с поставщиками, есть четкие договоренности, гибкая система скидок и схема платежей. Кроме того, собственное производство в достаточном объеме обеспечивает нужды организации. Особенно если это касается объектов, на которых мы ведем реставрационные или восстановительные работы. Такие работы наиболее сложны и требуют бережного отношения к «патине»

времен. Да и авторский надзор жестко пресекает любые отклонения.

– Не могли бы вы выделить основные проблемы, которые возникают у вас при работах на исторических объектах?

– Наибольшей трудностью при работе на таких объектах является то, что практически все они не имеют серьезного комплексного обследования. В ходе реставрации, а также при проведении противоаварийных или восстановительных работ зачастую возникают огромные проблемы, решение которых не предусматривают ни проект, ни сметы. А без дополнительных работ все эти выявленные проблемы не решить. Что делать? Останавливать работу? Но это ведь самое неразумное решение! Хотелось бы, чтобы в процессе таких сложных работ авторам проекта можно было корректировать документацию и проводить дополнительные работы после экспертизы по дополнительному соглашению, не останавливая процесс и не разрывая контракта.

– Насколько, по вашему мнению, важна роль инноваций в вашей деятельности?

– В последнее десятилетие в Красноярском крае активно ведется малоэтажное строительство. Возрастают требования к технологичности и комплексному подходу как к самой стройке, так и к отделке помещений – когда сдается не только сам дом, но и вводится в эксплуатацию необходимая для жизни инфраструктура (детский сад, школа и т.д.). Примечательно, что на смену увлечениям легко возводимыми конструкциями и «гипсокартонным евроремонтом» приходят требования к повышению качества самих строений, уровня и долговечности отделки. Поэтому к инновациям я отношусь сдержанно. Люди хотят, чтобы их дома служили вечно и в них могли бы жить не только их дети, но и внуки. Добротный дом из бруса или кирпича стоит вечно, и это уже проверено временем, а эффективность новых технологий еще предстоит оценить. Поэтому я приветствую требования заказчиков, которые инвестируют средства именно в «будущее», не прибегая к новомодным тенденциям превращения собственного жилья в аквариум, напичканный технологиями-мутантами. «Умный дом» – это высокотехнологичная, энерго-

сберегающая и удобная в обращении инженерия, а все остальное – бережно сохраняемые традиции, проверенные временем!

Наверное, поэтому наши постоянные клиенты и приводят к нам своих знакомых и знакомых их знакомых. А наши рекомендации по выбору исполнителя – это высокое качество и комплексный подход. Иначе, как по Райкину, «с претензиями к пиджаку».

– Последний вопрос – не могли бы вы обозначить основные приоритеты «Ассоциации красноярских строителей» на ближайшие годы – в области внедрения новых технологий, освоения новых территорий?

– Развитие организации напрямую зависит от меняющейся ежедневно картины социально-экономического развития края. Пожалуй, это и подтолкнуло нас к разработке среднесрочной стратегии развития АКС. Наряду с вопросами повышения качества оказываемых услуг, мы разрабатываем альтернативные модели нашего бизнеса, ищем новые территории применения наших сил, опыта и профессиональных знаний. Являясь полноправным участником отраслевого регионального рынка, мы намерены расширить свое присутствие за счет организации эффективной, конкурентоспособной и высокотехнологичной работы по реализации проектов заверченного цикла на территориях со сложными климатическими условиями. На это сегодня нацелен весь наш дружный коллектив. Надеюсь, со временем мы вернемся с вами к анализу того, что удалось сделать, и размышлениям о том, как двигаться дальше.

Интервью подготовил Эдуард Никульников



«Ассоциация
Красноярских строителей»
660133, г. Красноярск,
ул. 3-я Краснодарская, 14а
Телефон/факс (391) 299-45-00,
299-45-01
www.krasstroy.ru

Константин Носов: «Мы разрабатываем проекты на уровне лучших отечественных и зарубежных аналогов»

Более 80 лет успешно работает институт «Севкавгипроводхоз» (город Пятигорск) — одно из крупнейших предприятий Российской Федерации по проектированию мелиоративных и водохозяйственных объектов.

Институт начал свою деятельность в мае 1927 года с небольшой проектной группы в составе Терстроя. За прошедшее с той поры время по проектам института построены крупные водохозяйственные объекты Юга России: Невинномысский, Большой Ставропольский, Терско-Кумский и Правоегорлыкский каналы, общая протяженность самотечных каналов более 2 тыс. км. Введены в строй 15 тыс. км водопроводов, водохранилища внутрисистемного регулирования емкостью до 1 млрд куб. м, уникальные гидротехнические сооружения на реках, десятки гидротехнических тоннелей и дюкеров, более 400 автоматизированных насосных станций, специальные сооружения по защите территорий от затопления, селей, оползней, а также более 1,2 млн га орошаемых площадей. Специалисты института трудились во многих странах дальнего зарубежья.

В наши дни в числе основных заказчиков института — Администрация Президента РФ, ФСБ, МВД, Государственная корпорация «Олимпстрой», министерства сельского хозяйства, природных ресурсов и экологии РФ и их региональные управления, федеральные агентства воздушного транспорта, по энергетике, строительству, ЖКХ, Федеральное дорожное агентство и другие. Институт активно участвует и в подрядных торгах на выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных структур, разрабатывая на уровне лучших отечественных и зарубежных аналогов проекты гидротехнических сооружений на реках и каналах, водохранилищ, объектов орошения и осушения, защиты от селей и наводнений, оползней; систем водоснабжения и

Северо-Кавказский институт по проектированию мелиоративного и водохозяйственного строительства имеет право на выполнение изыскательских работ, проектирования, строительства; лицензии на осуществление геодезической, картографической и гидрометеорологической деятельности, на выполнение работ, связанных с государственной тайной.

Интегрированная система менеджмента ОАО «Севкавгипроводхоз» сертифицирована по ГОСТ Р ИСО 9001-2008 и ГОСТ Р ИСО 14001-2007.



Константин Носов, генеральный директор ОАО «Севкавгипроводхоз», заслуженный мелиоратор РФ, академик Международной академии минеральных ресурсов, академик Академии проблем подъема экономики России, член-корреспондент Российской инженерной академии, президент Межрегиональной общественной организации «Селевая ассоциация».

газоснабжения; объектов промышленного, гражданского и социального назначения, жилья; дорог I–IV категорий; малых, средних и больших мостов; объектов хранения нефтепродуктов и АЗС, полигонов ТБО; систем энергоснабжения, связи и телемеханизации. Среди крупных объектов, выполняемых институтом в последние годы, новая система водозаборов и водоподачи для водоснабжения города Ставрополя, Ики-Бурульский групповой водопровод Республики Калмыкия, Эдисский водовод города Цхинвал Республики Южная Осетия, а также участие в проектировании и изысканиях для ряда олимпийских объектов Сочи — водовода Ачипсе-Бешенка, рабочего поселка на 10 тыс. мест, центра управления персоналом, ледовых арен для хоккея и керлинга, маркетингового клуба Международного олимпийского комитета, смотровой башни Олимпийского парка; в подготовке рабочей документации для сноуборд-парка и фристайл-центра с инженерной защитой территории.

Материально-техническая база института обеспечивает возможность широкого применения высокопроизводительного геодезического и нави-

гационного оборудования, спутникового промерного комплекса для выполнения гидрологических изысканий, буровой техники. Использование современных технологий и программного обеспечения позволяет существенно сократить сроки проектирования. Центральная комплексная аттестованная лаборатория выполняет исследования строительных материалов, физико-химических свойств грунтов для всех видов строительства, санитарно-химические исследования воды и почвы.

Активно ведется научно-исследовательская работа, выполняются НИР и НИОКР по проблемам водохозяйственной отрасли и мелиорации. ОАО «Севкавгипроводхоз» — инициатор создания Межрегиональной общественной организации «Селевая ассоциация», участник многих российских и международных конференций по проблемам инженерной защиты от негативного воздействия природных и природно-антропогенных процессов. Только за последние пять лет доклады сотрудников представлялись и публиковались в сборниках материалов конференций в Австрии, Греции, Перу, Армении, Японии, Китае, Австралии, Непале, Эфиопии, Италии, а также в различных городах России; написаны десятки статей для научных изданий России и зарубежья, изданы собственные монографии и сборники научных трудов.

ОАО «Севкавгипроводхоз» — неоднократный победитель всероссийских конкурсов «1000 лучших предприятий и организаций России», «Российская организация высокой социальной эффективности», лауреат международного конкурса «Лидер экономического развития России», награждалось за высокое качество предоставляемых услуг и профессионализм в работе с клиентами, за вклад в укрепление экономического могущества и развитие социального благосостояния России, признавалось лучшим предприятием строительства и стройиндустрии нашей страны.

Подготовила Ирина Володина

ОАО «Севкавгипроводхоз»
357500, Ставропольский край,
г. Пятигорск, пр-т Кирова, 78
Телефон (8793) 39-34-08
skgvh@skgvh.ru
www.skgvh.ru

Ради комфорта жителей

В Нижегородской области проводится активная работа по модернизации жилищно-коммунального хозяйства.

К этой работе правительство региона привлекает стратегических инвесторов. | Юрий Логинов

Для реализации энергосберегающих проектов региональными властями Нижегородской области утвержден механизм льготного кредитования. Оно предоставляется, в первую очередь, тем предприятиям, которые реализуют в сфере жилищно-коммунального хозяйства инвестиционные проекты. Выделенные средства помогают решить проблемы, связанные с тепло-, водоснабжением, водоотведением, уличным освещением городских округов и муниципальных районов Нижегородской области, а также способствуют ускоренной реализации проектов по модернизации и переводу котельных на более экономичный вид топлива, внедрению энергосберегающих материалов и оборудования.

По словам министра жилищно-коммунального хозяйства и топливно-энергетического комплекса Нижегородской области **Валерия Ульянова**, для эффективного управления и модернизации основных фондов в отрасли привлекаются стратегические инвесторы. В частности, ООО «РЕМОНДИС Дзержинск» в рамках государственно-частного партнерства занимается вывозом твердых бытовых и крупногабаритных отходов на территориях города Дзержинска и Володар-



Валерий Ульянов, министр ЖКХ и ТЭК Нижегородской области

этом вполне пригодные для переработки. В настоящее время предприятием планируется строительство станции перегрузки с использованием мультифлифтов и станции сортировки вторсырья для раздельного сбора мусора. Объем инвестиций в строительство станции сортировки составит порядка четырех миллионов рублей со сроком окупаемости три года.

Еще одно интересное направление инвестирования – внедрение новых

технологий в управление и ведение водного хозяйства, доведения качества питьевой воды в Арзамасе до европейского уровня. Инвесторы рассчитывают повысить эффективность и результативность производительности труда в системе ЖКХ, уменьшить количество аварий на объектах водопроводно-канализационного хозяйства, создав со временем единую систему водоснабжения Арзамаса и населенных пунктов Арзамасского района.

В ОАО «Нижегородский водоканал» в этом году существенно обновили автопарк, приобретя в общей сложности 23 единицы новой техники, в числе которой передвижная паровая установка на базе «КамАЗа» для отогрева замерзших водопроводных колонок, сетей и грунта при проведении аварийных работ, экскаватор JCB, передвижная ремонтная мастерская, гидроманипулятор на базе «Валдая», позволяющий работать в ограниченном пространстве и заменяющий сразу две машины. Стоит отметить, что в последний раз техника для нужд нижегородского водоканала закупалась 17 лет назад. Приобретение техники – лишь первый шаг на пути к серьезной модернизации предприятия, которая должна продолжиться обновлением инженерных систем.

«В качестве приоритетного направления следует выделить развитие системы электроснабжения, включающее в себя задачи развития электросетевого комплекса и генерации на территории области, – отмечает Валерий Ульянов. – В период до 2015 года предполагается реализация ряда инвестиционных проектов по строительству новых и реконструкции существующих генерирующих объектов: Новогорьковской, Автозаводской, Саровской и Нижегородской ТЭЦ, а также Горьковской атомной станции теплоснабжения».

По словам областного министра, в конечном итоге предпринятые властями региона шаги должны привести к заметному повышению качества предоставляемых нижегородцам жилищно-коммунальных услуг и снижению тарифов.

В качестве приоритетного направления следует выделить развитие системы электроснабжения, включающее в себя задачи развития электросетевого комплекса и генерации на территории области

ского района Нижегородской области. Предприятием с середины 2009 года запущен проект раздельного сбора отходов на контейнерных площадках по распространенной в Европе технологии. Она позволяет уменьшить объемы отходов, а также не вывозить на полигоны такие вредные для окружающей среды компоненты, как пластиковые бутылки и упаковки из плохо разлагающихся искусственных материалов, при

технологий на предприятиях водоснабжения. В соответствии с инвестиционной программой предприятием ООО «РЕМОНДИС Арзамас Сервис» в 2010 году осуществлены мероприятия на сумму 22 миллиона рублей, а в нынешнем году предполагается вложить в модернизацию водопроводно-канализационного хозяйства еще 28 миллионов рублей. Эти средства будут использованы для внедрения новых

Новая команда «Нижегородского водоканала» нацелена на модернизацию



В феврале 2011 года в ОАО «Нижегородский водоканал» пришла новая команда менеджеров, призванная вывести компанию на новый этап развития. О первых результатах аудита, проведенного новыми управленцами, и о том, на чем будет основываться инвестиционная политика предприятия, рассказывает генеральный директор «Нижегородского водоканала» Александр Байер. | Интервью подготовила Мария Соловьева

Александр Александрович, как вы оцениваете в целом состояние активов водоканала в настоящий момент? Где вы видите основные проблемы и пути их решения?

— Для многих не секрет, что предприятия ЖКХ, в частности водоканалы, являются специфической отраслью со своими наиболее проблемными. Из дня в день мы слышим в СМИ про износ оборудования и сетей, высокую аварийность, постоянный рост тарифов и даже угрозу техногенной катастрофы. «Нижегородский водоканал» в этом плане по большинству показателей находится на среднем общероссийском уровне, однако по таким, как, например, аварийность и потери воды, — отстает. Есть довольно существенные риски и в экологическом, и в санитарно-эпидемиологическом

плане. Много проблем, касающихся сетей канализации, но это все решаемо, аналогичные проблемы есть практически в каждом городе Российской Федерации. Самое страшное то, что ухудшение показателей, несмотря на рост тарифов, происходит ежегодно. Причин для этого много, прежде всего, вертикальный способ установления тарифа, он ориентирован не на развитие предприятия, его модернизацию, переход на качественно другой уровень, а на залатывание дыр в бесконечно растущем ремонтном фонде, который составляет почти четвертую часть всех расходов предприятия. Напомню, что «Нижегородский водоканал» обслуживает водопроводные и канализационные сети на территории Нижнего Новгорода площадью около 41 тысячи гектаров с общей протяженностью 3260 километров.

На Западе с этим вопросом столкнулись еще 20–30 лет назад, когда после приватизации водного коммунального сектора был установлен принцип регулирования тарифов с учетом возврата и доходности капитала. При таких условиях предприятие имеет все шансы привлечь на открытом рынке прямых инвесторов либо банки, и это не является каким-то подвигом. Более того, там принимают активное участие государственные целевые программы и частные экологические фонды.

В текущих реалиях необходимо разделять две, по сути, разные инвестиционные программы: развитие системы ВиК и глобальную программу «Модернизация». По первой программе в 2006–2010 годах работа велась, выполнено мероприятий на 1,5 миллиарда рублей. Много это или мало? Во-первых, есть четкий цифровой ответ в процентах старения. Во-вторых, по

сравнению с другими городами Российской Федерации в сопоставимых единицах (на человека в год) получается, что в Тюмени объем инвестиций в 7 раз выше, в Перми – в 9, с передовыми водоканалами типа Санкт-Петербурга совсем смешно сравнивать. А ведь у нас пятый город страны по численности. Четвертый водоканал по размеру. Столь низкий объем инвестиций обусловлен существованием в течение вышеуказанного периода фактически одного источника финансирования – платы за подключение, и тот существенно снизился в результате кризиса.

Какой-либо программой модернизации систем, нацеленной на повышение эффективности за счет инноваций, нового строительства, оптимизации бизнес-процессов и снижения рисков, прежде руководство водоканала не занималось. В силу вышеуказанных причин эта проблема свойственна большинству городов России. Тем не менее весной текущего года новая команда водоканала начала работу по анализу данной программы и возможности ее реализации. По предварительным данным, объем инвестиций по программе «Модернизация» составляет 9 миллиардов рублей. Цель данной программы – решение экологических, санитарно-эпидемиологических проблем, проведение мероприятий по повышению надежности, устранению потенциальных угроз системы ВиВ города, создание гидравлической модели города, которая позволит, моделируя существующее положение и перспективы развития города, выработать оптимальные мероприятия по модернизации сетей и сооружений ВиВ. Это первый этап программы, по его результатам будут реализованы точечные мероприятия с максимальным эффектом как с точки зрения повышения качества, надежности оказания услуг, так и с экономической точки зрения. Мы это называем «УМНЫМИ» инвестициями, у новой команды предприятия есть очень достойный опыт в реализации таких проектов. Эффект зачастую превосходит самые смелые ожидания.

– Программа «Модернизация» приведет к существенному росту тарифов?

– Реализация программы «Модернизация» позволит вывести водоканал на качественно другой уровень, при этом пропадет необходимость в содержании существующего огромного ремонтного фонда. За счет экономии на ремонтных работах, а также при повышении энергоэффективности предприятия совокупный рост тарифов по ВиВ за счет инвестиционной составляющей, по предварительным оценкам, составит около 10%, а через 5–6 лет реализация данной программы позволит почти заморозить рост тарифов.

– За счет чего будет финансироваться программа «Модернизация»?

– В силу существующего законодательства, имущественных отношений водоканала и города единственным источником финансирования на данный момент является заемный капитал.

В настоящее время мы провели переговоры с рядом крупных инфраструктурных банков, в том



числе европейскими, относительно финансирования глобальной программы «Модернизация», возможности синдицирования источников финансирования и привлечения европейских грантов.

Более того, с одним из европейских банков удалось достичь предварительной стратегической договоренности об участии в проекте. К сожалению, в силу коммерческой тайны мы не имеем права разглашать все условия данного соглашения, однако можем сказать, что финансирование будет осуществляться через открытие кредитной линии на срок около 10 лет на европейских условиях. Начало вполне неплохое, так как заинтересовать европейский капитал в региональном российском инфраструктурном проекте – это большой шаг к достижению цели.

Новая команда имеет опыт работы с международными кредитными учреждениями согласно современному порядку получения проектного финансирования. Нам удалось подписать договор с крупной консалтинговой компанией с мировым именем «Ernst&Young» на разработку плана корпоративного развития водоканала на ближайшую

перспективу с анализом его технической инфраструктуры, выявлением «узких» мест и потенциала для экономики.

Нам предстоит сделать огромную работу, пройти множество инстанций и процедур – от экологического аудита до полного Due Diligence предприятия, чтобы доказать банковскому сообществу, что, с точки зрения рисков, Нижегородский водоканал достоин претендовать на крупные, длинные, при этом «дешевые» инвестиции.



ОАО «Нижегородский водоканал»

603950, г. Нижний Новгород,

ул. Керченская, 15а

Телефон (831) 246-99-00

Факс (831) 277-58-72

info@vodokanal.sinn.ru

www.vodokanal-nn.ru

С заботой об окружающей среде

Ярославские машиностроители «Группы ГАЗ» — в числе лучших в рейтинге экологической прозрачности среди всех российских предприятий.

Ярославский завод дизельной аппаратуры «Группы ГАЗ» занял 2 место в рейтинге экологической прозрачности среди машиностроительных предприятий и 12 место среди предприятий всех отраслей по результатам рейтинга экологической прозрачности, проводимого «Интерфакс-Эра» совместно с Федеральной службой по надзору в сфере природопользования.

При составлении экологического рейтинга были рассмотрены показатели более чем 4000 предприятий всех отраслей и видов деятельности из всех регионов России. Высокие показатели экологического рейтинга свидетельствуют об эффек-



тивности политики, проводимой на предприятии и направленной на уменьшение негативного воздействия на окружающую среду. За последние 5 лет на природоохранные мероприятия израсходовано свыше 20 млн рублей.

В ОАО «ЯЗДА» постоянно проводится экологический мониторинг собственной аккредитованной лабораторией промышленной санитарии. С 2010 года на заводе осуществляется деятельность по сбору, вторичному использованию и обезвреживанию отходов I–IV классов опасности. На сегодняшний день уровень выбросов вредных веществ от стационарных источников соответствует нормативам. Этому способствует внедрение технологий, обеспечивающих более полное сжигание природного газа в котельной, при проведении окрасочных работ

стала использоваться краска на водной основе, что позволило исключить применение вредных веществ в технологическом процессе и сократить выбросы летучих органических веществ.

На Ярославском заводе дизельной аппаратуры реализуется комплекс мер, направленных на снижение уровня водопотребления и сбережение водных ресурсов. На заводе существуют ливневые очистные сооружения, 70% очищенных сточных вод используются повторно.

В 2012 году на предприятии запланирована модернизация общезаводских очистных сооружений.
Подготовила Лариса Лугина

ОАО «ЯЗДА» в составе предприятий «Группы ГАЗ» ежегодно входит в число лидеров региональных и российских экологических рейтингов. В 2008 году оно заняло 3 место среди промышленных предприятий Ярославской области, в 2009 году признано победителем в региональном рейтинге социально-экологически ответственных предприятий.



ОАО «ЯЗДА»
150051, г. Ярославль,
пр-т Машиностроителей, 81
Телефон (4852)40-60-09
Факс (4852)24-25-00
www.yazda.gaz.ru



ЮБИЛЕЙНЫЙ X ОБЩЕРОССИЙСКИЙ ФОРУМ

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ
В РЕГИОНАХ И ГОРОДАХ РОССИИ:

РЕСУРСЫ ДЛЯ РАЗВИТИЯ

Санкт-Петербург, 17-18 октября 2011 года

ОРГАНИЗАТОРЫ



ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
СПОНСОР ФОРУМА



РоссельхозБанк

СПОНСОР АКЦИИ



ГЕНЕРАЛЬНЫЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПАРТНЕРЫ



ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПАРТНЕРЫ



Регистрация участников на сайте: www.forumstrategov.ru

Муниципальная Россия



Электронные торги
стр. 68

Городское поселение озера
стр. 72

Купи-продай, систему создай

Электронные аукционы в России становятся повседневной практикой, вытеснив привычные — «конвертные» — формы организации закупки товаров. С 1 июля 2010 года на электронные торги перешло и государство, обязав ведомства и муниципалитеты даже не особо значительные закупки осуществлять исключительно через электронные торги. Но прогрессивная по сути система пока не вызывает всеобщего восторга. Более того, ряд экспертов считают, что в нынешних условиях система электронных торгов не справляется с той ролью, которая на нее была возложена, и требует корректировки. | Юрий Логинов

Прозрачность — вещь реальная

Федеральный закон № 94-ФЗ «О размещении заказов на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд» был принят в 2005 году. Тогда же прошли и первые электронные торги, заказчиками на которых выступили государственные структуры. По данным руководителя Федеральной антимонопольной службы (ФАС) России **Игоря Артемьева**, благодаря новой системе закупок было сэкономлено более 500 млрд рублей. Сумма внушительная, а экономический эффект достигнут за счет реальной, а не мнимой конкуренции между поставщиками товаров и услуг. «С точки зрения развития конкуренции этот закон сделал много и сделает еще больше, — уверен Игорь Артемьев. — В электронном аукционе могут участвовать сотни предпринимателей от Калининграда до Владивостока и сговориться между собой им значительно сложнее, практически невозможно. От этого выигрывают заказчики и потребители».

Среди других преимуществ электронных торгов называются прозрачность и отсутствие возможностей заранее спланировать и обеспечить победу на торгах какого-то конкретного поставщика. Кроме того, по мнению инициаторов новой системы, у малого и среднего бизнеса появился шанс на равных конкурировать с крупнейшими компаниями.

В общем, электронные торги — это, по мнению сторонников такой системы закупок, настоящая конкуренция и реальный способ борьбы с коррупцией. А потому необходимо систему поддерживать и всячески развивать. По словам Игоря Артемьева, электронные торги позволят бюджету экономить в год до 1 трлн рублей.



Фото: fotobank

Коррупция не пройдет

Сегодня основные электронные аукционы, заказчиками которых выступают муниципальные власти, проходят через общенациональный веб-сайт www.torgi.gov.ru. Единые и прозрачные правила игры позволяют закупать необходимые товары и услуги по более низким ценам. Вся информация находится в открытом доступе. Возможность провести торги келейно, скрыв сведения о заказе или искусственно ограничив количество участников торгов, отсутствует.

Нельзя не отметить и четкость правил, по которым допускаются участники и подводятся результаты. Заказчик обязан заранее устанавливать критерии оценки и сопоставления заявок, а также значения этих критериев, поэтому произвольное определение победителя электронных торгов исключено.

С 1 января 2011 года фактически все государственные заказчики России

обязаны не менее 70—80% закупок размещать на пяти площадках — это электронные торговые площадки правительств Москвы и Татарстана, Сбербанка, РТС и ММВБ. Вполне возможно, что к этому списку будут добавлены и другие площадки, в частности, скорее всего торги будут проводиться также сырьевой биржей Санкт-Петербурга, специализирующейся на закупках нефтепродуктов. Что важно, до завершения аукциона заказчик и участники не могут узнать, какая компания или структура скрывается за той или иной заявкой, что уменьшает возможность коррупции.

Главный критерий — качество

С момента принятия в 2005 году и до сегодняшнего дня федеральный закон, регулирующий проведение электронных торгов, остается одним из самых обсуждаемых. Особенной критике он

стал подвергаться с начала этого года, когда проведение «бумажных» аукционов и конкурсов практически прекратилось. Реагируя на эту критику и жалобы, президент России **Дмитрий Медведев** предложил депутатам рассмотреть поправки к закону, призванные его улучшить.

Прежде чем говорить о недостатках новой системы, стоит упомянуть о том, что электронные торги весьма распространены в мире. А в европейских странах они являются чуть ли не единственной формой закупок, осуществляемых государственными органами. Но если в большинстве развитых стран основными критериями при определении победителя торгов являются предложенная им цена контракта и качество выполнения заказа, то у нас, как правило, учитываются лишь цены и сроки. Многие из экспертов указывают на это как на основной недостаток электронных торгов. Так, руководитель департамента развития и поддержки малого и среднего предпринимательства Москвы **Михаил Вышегородцев** предлагает внедрить механизмы, которые бы позволяли, а порой даже и заставляли госзаказчиков приобретать инновационную продукцию. «Таким образом, мы не только повысим качество поставляемой по госконтракту продукции, но и окажем колоссальную поддержку инновационному бизнесу страны», — считает он.

О необходимости внести коррективы в закон говорят и в регионах. Так, по мнению бывшего вице-губернатора Челябинской области, а ныне руководителя сырьевого дивизиона Группы ММК **Евгения Редькина**, при определении победителя торгов необходимо учитывать опыт и репутацию компании-участника. «Когда мы приходим к врачу, то обязательно поинтересуемся, профессор он или молодой специалист, — поясняет он. — И не факт, что мы свое здоровье доверим новичку, но, с другой стороны, мы и профессора не будем беспокоить по пустякам. Таким образом, на бытовом уровне мы сознательно или подсознательно произвели то, что в процессе закупки называется квалификационный отбор. В данном случае этого не существует. К поставке стандартизированных товаров, которым присущ одинаковый набор свойств, чувствительность требований к квалификации поставщика незначительна.

Но когда речь идет о сложной технике, требующей шеф-монтажа, технического обслуживания, обучения персонала заказчика, когда период сделки длится не несколько дней или месяцев, а порой несколько лет — в таком случае наличие требований к квалификации, включая организационные и технические возможности осуществления поставки или выполнения работ, становится крайне важным. Более того, оно становится критичным, если мы не хотим через какой-то промежуток времени понять, что контрагент не в состоянии исполнить взятые на себя обязательства».

Торг уместен

Примеры, когда победитель электронных торгов не выполнял в дальнейшем условия государственного контракта, есть. Особенно их много в сфере строительства, когда затягиваются сроки возведения объекта или значительно увеличивается смета. По мнению директора МУП «Подолье – Ремстройсервис» **Дмитрия Есипова**, основная причина кроется в отсутствии у заказчиков, в роли которых законом обязали выступать муниципалитеты, практического опыта формирования заявок и организации торгов. Компания, которую он возглавляет, выступает в качестве муниципального заказчика, и сегодня она оказывает услуги муниципалитетам сельских поселений Подольского района в составлении документов для проведения

виде предусматривает ряд мер, которые позволяют размещать заказ максимально результативно. Скажем, можно потребовать от исполнителя экономического обеспечения контракта, предусмотреть разумное авансирование и четкую поэтапную приемку. К сожалению, недостаточная квалификация муниципальных заказчиков не позволяет им в полной мере воспользоваться преимуществами электронных торгов.

Срочные поправки

В течение первого квартала этого года в Государственной Думе России активно обсуждались два документа, призванные исправить создавшееся положение с электронными торгами. Первый из них, разработанный Федеральной антимонопольной службой, предполагал ряд поправок к закону, а второй, подготовленный Министерством экономического развития России и Высшей школой экономики, предусматривал принятие нового закона.

В результате острых дискуссий федеральное правительство и депутаты решили пока не отменять торги, а лишь внести некоторые изменения в процедуру их проведения. «Внесенные поправки имеют неотложный характер, нацелены на повышение эффективности реализации бюджетных средств в текущем году. Основные новации направлены на повышение качества закупаемой продукции и усиление

” **«Введение электронных аукционов не решило главную задачу — анонимность участников, и не только не устранен возможный сговор между участниками торгов, но и фактически созданы условия для появления на этом рынке откровенных мошенников, вокруг электронных торговых площадок возник целый «бизнес»**

торгов. «Формирование технического задания, на основе которого составляется заявка для организации торгов, требует профессиональных знаний в области строительства и экономики, но далеко не все муниципалитеты имеют возможность привлечь к этому специалистов, что отражается на качестве заявок», — уверен он. Зачастую это приводит к ситуациям, когда компания, победившая на электронных торгах, сдает объект с недоделками или вовсе не справляется с заказом.

При этом стоит учитывать, что закон, даже в нынешнем несовершенном

контроля за показателями поставляемого товара», — отметил заместитель министра экономического развития РФ **Алексей Лихачев**.

Поправки уточняют порядок формирования начальной цены контракта и обязывают заказчиков обосновывать цену, раскрывая информацию о расчетах стоимости товаров, работ или услуг. Это позволяет исключить из участников торгов компании, которые ради заключения контракта идут на необоснованный демпинг, а после оформления сделки начинают вымогать с заказчика дополнительные



Фото: fotobank

средства или предпочтения для компенсации возможных убытков.

Кроме того, по некоторым особенно важным госзакупкам у заказчика появилось право предъявлять дополнительные требования к участникам торгов, например попросить их подтвердить свою квалификацию.

Также внесенные поправки уточняют порядок обеспечения гарантийных обязательств по контракту: для контрактов стоимостью более 50 млн рублей заказчик обязан установить требование об обеспечении обязательств по контракту, предусматривающих предоставление гарантии в сумме, составляющей от 2 до 10% от начальной цены контракта.

Еще одно нововведение — расширение списка возможных заявок, которые могут быть размещены у единственного поставщика. В этот перечень попадают заказы на изготовление декораций, сценической мебели, театрального реквизита, а также выполнение НИОКР для бюджетных учреждений.

Совершенству нет предела

После внесения улучшающих поправок депутаты вместе с заинтересованными ведомствами продолжили работу и над новым законом о госзакупках. По мнению председателя Комитета Госдумы РФ по строительству и земельным отношениям **Марка Шакума**, действующее законодательство, даже с учетом внесенных поправок, не позволяет достичь основной цели, ради которой

была внедрена система электронных торгов, — обеспечение своевременных закупок качественных товаров, работ и услуг по оптимальной цене. «Введение электронных аукционов не решило главную задачу, о которой так много говорили, — анонимность участников, и не только не устранен возможный сговор между участниками торгов, но фактически созданы условия для появления новых игроков на этом рынке — открытых мошенников, вокруг электронных торговых площадок возник целый

” **Сегодня закон о госзакупках сосредоточен исключительно на процедурах, а главное внимание необходимо уделить именно результату закупочной деятельности**

«бизнес», — уверен депутат. — Кроме того, на электронных площадках регулярно происходят технологические сбои, за которые площадки не несут ни малейшей ответственности. Многочисленные жалобы участников на эти сбои, как правило, ни к чему не приводят. Вообще, ответственность операторов электронных площадок должна стать отдельным направлением совершенствования закона».

На сегодняшний день сформулированы ключевые задачи, по которым должна идти работа над новым за-

коном о госзакупках. Это, в первую очередь, формирование критериев для определения справедливой цены товара, работы или услуги. Сторонники принятия нового закона указывают на необходимость ввести такие правила, которые позволяли бы закупать наилучший товар у лучшего поставщика и не обязательно по минимальным ценам. Экономия бюджетных средств в ущерб качеству и срокам поставки или выполнения работ не может быть самоцелью, считают они.

Второе важное направление — введение ответственности заказчика за достигнутый результат. Сегодня закон о госзакупках сосредоточен исключительно на процедурах, а главное внимание необходимо уделить именно результату закупочной деятельности. Для этого заказчику предлагается предоставить право самостоятельно определять способы закупки, устанавливать дополнительные требования и спрашивать с подрядчика за достигнутый результат.

Кроме того, должно быть уделено повышенное внимание процедуре размещения заказа. Как утверждают разработчики нового закона о закупках, необходимо предусмотреть многообразие форм закупок и требований к участникам размещения заказа, в том числе квалификационных, с учетом специфики закупаемых товаров, работ или услуг.

Что же касается основных преимуществ электронных торгов перед «бумажными», а именно их открытости и прозрачности, то здесь особых возражений ни у кого нет. «Никто не ставит задачу остановить технический прогресс, заблокировать использование новых технологий и современных методов при осуществлении госзакупок, — считает Марк Шакум. — Но действовать в этом направлении необходимо исключительно разумно».

Работа над новым законом ведется с апреля этого года. В ней принимают участие, помимо представителей депутатского корпуса и ряда федеральных ведомств, эксперты, экономисты, ученые-отраслевики, а также профессиональные закупщики. Все это позволяет надеяться на то, что новый закон о Федеральной контрактной системе (это его рабочее название) получится куда более продуманным и эффективным, чем его предшественник, вызвавший столько споров и дискуссий.

20–21
октября
Москва

Второй
всероссийский
форум
практических
решений

IT
2011

ЭЛЕКТРОННЫЙ МУНИЦИПАЛИТЕТ

Место проведения

**РАГС (Российская академия
государственной службы)**

Организатор

Некоммерческое партнерство
«Электронный муниципалитет»

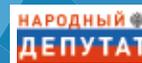
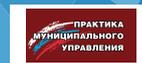
Партнеры



Поддержка

Комитет Государственной Думы
по вопросам местного самоуправления

Информационные партнеры



Главная цель форума — практическое решение задач муниципальной информатизации и переходе органов власти на электронный способ оказания услуг гражданам.

Цель участия в форуме для IT-предприятий — заявить о преимуществах своих IT-продуктов и принять участие в реализации проектов по информатизации всех отраслей жизнедеятельности муниципальных образований и субъектов РФ.

Главные темы форума:

- Оптимизация расходов бюджета муниципального образования на создание и поддержание ИТ-инфраструктуры
- Оказание государственных и муниципальных услуг в электронном виде
- Подготовка кадров для муниципальной информатизации, принципы эффективного формирования и функционирования ИТ-служб и информационно-аналитических отделов муниципалитетов
- Повышение эффективности взаимодействия муниципальных, региональных и федеральных органов власти для решения задач муниципальной и региональной информатизации»

Зарегистрироваться на форум Вы можете:

на сайте – forum.e-municipality.ru

по бесплатному телефону – **8-800-200-99-07**

по эл. почте – forum2011@e-municipality.ru

Сергей Радонцев: «Реальной независимости местного самоуправления пока нет»

Когда-то на месте этого города располагалась деревня, получившая название от множества небольших озер в пойме реки Ока. Со временем Озерки разрослись до крупного промышленного центра Московской области. Чем сегодня живет город Озеры? Об этом рассказывает его глава Сергей Радонцев. | Интервью подготовила Ирина Володина

Сергей Евгеньевич, немногим больше полугода вы возглавляете городское поселение Озеры. Что удалось сделать для города за это время?

— Пусть это и небольшой срок для принципиальных и структурных изменений для города, но кое-что уже действительно удалось сделать. Во-первых, мы стали участниками программы по строительству дорог, проходящей под эгидой партии «Единая Россия». Благодаря этой программе, город получил 10 миллионов рублей, которые пойдут на городские дороги. Причем это будет не ямочный ремонт, а строительство новых объектов.

Приоритетным направлением в деятельности администрации городского поселения Озеры является благоустройство. На протяжении двух последних месяцев городской администрацией проводились выездные совещания, где были определены первоочередные задачи благоустройства внутридомовых территорий: ремонт межквартальных проездов, тротуаров, подъездов к домам, организация стоянок для автотранспорта, установка и ремонт детских и спортивных площадок. При разработке проектов благоустройства учитывались не только типовое устройство придомовых территорий, но и индивидуальные особенности городских дворов. На проведение всех запланированных мероприятий планируется потратить 13 миллионов рублей – это средства, выделенные из федерального и областного бюджетов по программе «Ремонт дворовых территорий многоквартирных домов, проездов к дворовым территориям многоквартирных дворов городского поселения Озеры». Финансирование запланировано на лето этого года.

— Какие проблемы, на ваш взгляд, тормозят развитие города?

— Восемь лет назад был принят Федеральный закон № 131-ФЗ «Об общих



принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации», вызвавший огромный резонанс. Принятие этого закона заложило правовые основы для реформы местного самоуправления. Можно сказать, что главным итогом его реализации стало создание полноценно функционирующего поселенческого уровня, хотя это привело к значительному росту числа муниципальных образований. Посмотрите на наш маленький, «компактный» район — даже его сумели разделить на 3 поселения по принципу «шаговой доступности»! А ведь были предложения раздробить его и на пять-семь частей....

Сейчас, похоже, у государства меняется взгляд на концепцию местного самоуправления. Идет работа по сглаживанию ситуации, по изменению этого закона исходя из наших российских особенностей, ведь все поселения разные. Вот, например, городское поселение Мытищи — это девять десятых по численности населения Мытищинского района. И есть сельское поселение, например, в Истринском районе. В Мытищах проживает примерно 170 тысяч человек, а в сельском поселении — тысяча с небольшим. Понятно, что они

существенно отличаются друг от друга по финансовым, кадровым, имущественным, психологическим возможностям, а вопросы местного значения и те, и другие решают одинаковые. У нас иные цифры, но принцип тот же.

К сожалению, сегодня отсутствуют необходимые налоговые источники, которые позволяли бы муниципальным образованиям быть самодостаточными. Но Министерство финансов РФ выступает категорически против передачи части налоговых источников на местный уровень, поэтому средств нам не хватает. Деньги выделяют из федеральных фондов, областного бюджета, но получить их стоит немалых усилий. Фактически сегодня идет дотирование местных властей. А там, где нет финансовой независимости, нет и реальной независимости местного самоуправления.

— Сергей Евгеньевич, в марте этого года вы возглавили местное отделение партии «Единая Россия». Для чего вам это нужно? Вы ведь победили на выборах главы как независимый кандидат. Не проще ли оставаться независимым и дальше?

— Вот именно проще. Встав под те или иные партийные знамена, ты должен осознавать, что этот выбор понравится далеко не всем. Много людей не верят действующей власти, многие придерживаются других идеологических взглядов. Я это понимал, когда согласился возглавить местную организацию. Это мой осознанный выбор. На выборах главы городского поселения не скрывал, что являюсь членом «Единой России», но я не прикрывался партией, как щитом, в надежде на ее поддержку. И когда меня спрашивают, зачем тебе это нужно, отвечаю, что принципиально иду на самый сложный участок работы, поскольку считаю, что только так могу доказать людям, что их выбор в мою поддержку был ненеправильным.

«Лучший российский производитель» родом из Озер

Crypsi, Symphony, Italfrost, Chef, Stahler — оборудование под этими звучными брендами сегодня можно встретить чуть ли не в каждом крупном торговом центре России. А выпускается оно в подмосковных Озерах — небольшом городке, расположенном в 125 километрах к юго-востоку от Москвы. Здесь в 2002 году практически с нуля было создано крупное производство по выпуску качественного торгового и холодильного оборудования.

Сегодня продукция ЗАО «Озерская промышленная компания» (ОПК) известна далеко за пределами России. ОПК удалось добиться завидных результатов, заняв 30% отечественного рынка торгового оборудования, а по морозильным ларям выбившись в национальные лидеры с долей рынка, превышающей 50%.

ОПК создает лучшее профессиональное оборудование в России, утверждают специалисты. В пользу такого мнения свидетельствуют многочисленные награды, которыми была отмечена продукция компании на всероссийских и международных выставках, а также звание «Лучшего российского производителя холодильного оборудования». Его подмосковная компания удостоивалась дважды. Как правило, потребители отмечают высокое качество продукции, подтвержденное сертификатами и многочисленными испытательными тестами.

В ОПК успех на отечественном рынке торгового и холодильного оборудования объясняют не только этим. «Мы предпочитаем работать с каждым клиентом индивидуально, учитывая его запросы и пожелания», — говорят в компании. И в качестве примера приводят длинный список партнеров, среди которых есть такие крупнейшие торговые сети, как «Техносила», «М-Видео», «Седьмой континент», SPAR, а также совсем небольшие магазины. К слову, доля нестандартных заказов в ассортиментной линейке компании составляет порядка 30%. Сегодня ОПК поставляет продукцию не только в регионы России, но и в страны ближнего зарубежья: Казахстан, Республику Беларусь, Украину.

Сейчас в компании идет плановая модернизация и замена производственного оборудования.

Озерская промышленная компания предлагает:

- витрины охлаждаемые;
- низкотемпературные бонеты;
- пристенные охлаждаемые стеллажи;
- морозильные лари;
- среднетемпературные шкафы;
- широкий ассортимент профессионального кухонного оборудования;
- торговую мебель: стеллажи, витрины, кассовые модули и др.;
- наборы мебели для оборудования баров, офисов, гостиниц;
- универсальные стеллажные системы для оснащения магазинов и складских комплексов и металлические стеллажные системы ECO-LINE.

Конструкторы и технологи постоянно работают над усовершенствованием применяемых технологий производства. Скажем, внедрение установок для лазерной резки металла позволило обеспечить высочайшую точность изготовления изделий. Серьезное внимание уделяется контролю за качеством продукции, завод оснащен лабораторией, в которой проводятся испытания новых моделей. Все это в комплексе позволяет ОПК посылать продукцию на уровне лучших мировых производителей.

Не забывают в компании и о постоянном расширении ассортиментной линейки, включающей на сегодняшний день свыше 250 наименований продукции.

Помимо торгового и холодильного оборудования, компания выпускает несколько видов

оборудования для предприятий общественного питания: линии раздачи, электрические плиты. При этом ежегодно ОПК осваивает и предлагает новые виды продукции.

Постоянное развитие производства требует от специалистов высокой квалификации, поэтому в работе с персоналом в «Озерской промышленной компании» уделяется особое внимание обучению сотрудников. К сожалению, в городе не сохранилось ни одного профессионального училища, которое бы готовило необходимые ОПК кадры, поэтому организованы обучение и стажировка на рабочем месте.

Кроме того, предприятие налаживает партнерские отношения с рядом учебных заведений в близлежащих районах Подмосковья. Что из этого получится, пока говорить рано, но дефицит квалифицированных рабочих и инженерных кадров заставляет идти на неординарные решения.

На сегодняшний день «Озерской промышленной компанией» освоено производство торгового оборудования: холодильного, технологического, барного, гостиничного, стеллажного. А в планах — дальнейшее расширение ассортимента с учетом современных требований, новаторских тенденций в области конструирования и дизайна, а также самых взыскательных запросов клиентов.

Подготовила Ирина Володина

ЗАО «Озерская промышленная компания»
140560, Московская область,
г. Озеры, ул. Ленина, 209
Телефон (49670) 452-11



Хозяева дорог

ГУП МО «Озерский автодор» ведет свою историю с 1935 года. В его ведении сегодня – дороги областного значения, пролегающие через Озерский район и город Озеры в Подмосковье. О сегодняшней ситуации на предприятии рассказывает его директор Виталий Никитин. | Интервью подготовила Ирина Володина

Виталий Варламович, когда возглавляемое вами предприятие создавалось, то перед ним была поставлена огромная по масштабам задача – строительство новых дорог в Озерском районе Московской области, что называется, с нуля. А сегодня какие задачи ставятся?

– В 2008-м мы за год построили новую дорогу: подъезд к деревне Свиридиново протяженностью 2,9 километра. Но, к сожалению, после этого выделение финансовых средств на строительство новых дорог в Озерском районе приостановилось, хотя грунтовых дорог между населенными пунктами осталось еще немало – это создает определенные проблемы и в плане развития территорий, и в плане комфортного проживания людей. Сейчас в основном мы занимаемся обслуживанием и ремонтами действующих автодорог общего пользования на территории Озерского района. Также на двух собственных асфальтобетонных заводах производим асфальтобетон для собственных нужд и для реализации потребителям.

– Вы возглавили предприятие в то время, когда оно практически не работало. Даже поднимался вопрос о его закрытии. За счет каких ресурсов удалось нормализовать ситуацию?

– К 2005 году действительно сложилась критическая ситуация – предприятие выполняло незначительные объемы работ. Этим денег было недостаточно не только для расчетов с бюджетом и поставщиками, но и для того чтобы выплачивать людям зарплату. Нам пришлось провести оптимизацию структуры – на предприятии остались только те, кто хотел и мог работать. Главное, я считаю, нам удалось сохранить профессионалов, составляющих костяк трудового коллектива, в котором каждый специалист четко знает и выполняет свои обязанности. Кроме того, ввели жесткую экономию – этот принцип действует до сих пор. И, конечно, стали искать заказы везде, где только можно. В 2008 году мы увеличили объемы выполненных работ в три раза. Конечно, грянувший финансовый кризис внес



Виталий Никитин, директор ГУП МО «Озерский автодор»

серьезные коррективы в наши планы, но, надеюсь, что со временем мы вернемся на докризисные объемы.

– Что можно сказать о материально-технической базе предприятия? Как идет обновление основных фондов?

– За год мы обновили транспортный парк. Благодаря помощи головных организаций – ГУ «Мосавтодор» и ГУП МОДЦ – появились новые асфальтоукладчик, автогрейдер, мультикары, уборочная техника. На те автодороги, что мы содержим в Озерском районе, а их общая протяженность составляет около 200 километров, техникой мы обеспечены полностью. Скажем, немецкий асфальтоукладчик SUPER-Voqele может укладывать асфальтобетон шириной до восьми метров, при этом весь процесс контролируется компьютерной системой управления – отслеживаются ровность покрытия, толщина слоя и уплотнение, соблюдение стандартов поперечного и продольного уклонов.

Современная техника – это залог качества выполняемых работ, поэтому отношение к ней на предприятии особое. Если вы пройдете по нашей

производственной базе, то убедитесь, что все необходимые условия для хранения техники и ее текущего ремонта созданы и поддерживаются. Не могу также не похвалиться нашим асфальтобетонным производством, состоящим из двух заводов, – в деревне Холмы. Качество выпускаемой продукции не вызывает нареканий, а, кроме того, мы предлагаем покупателям выгодные цены, которых удалось добиться за счет зимней закупки сырья в достаточных объемах, когда его стоимость минимальная.

– Вы говорите о качестве асфальтобетонной смеси. А что можно сказать о качестве строительных и ремонтных работ?

– Это на сегодняшний день главный вопрос дорожного строительства. И подход к качеству ремонтов или строительства со стороны заказчика за последние годы серьезно изменился – в случае брака объект может быть не принят, а это означает, что подрядчик не получит ни копейки денег. Мы оборудовали собственную строительную лабораторию, которая наряду с независимыми экспертами контролирует качество выпускаемой асфальтобетонными заводами продукции и выполняемых нами работ.

– Виталий Варламович, ваш кабинет заполнен наградами и благодарственными письмами за работы, которые предприятие в разные годы вело на самых разных объектах в районе и городе. А что можно сказать о перспективах?

– Есть планы поучаствовать в благоустройстве внутриквартальных дорог и подъездов в городе Озеры, благо у местной власти есть большие планы в этом направлении, и глава города Сергей Евгеньевич Радонцев нацелен их реализовать. Эта работа будет вестись совместно с Озерским дорожным ремонтно-строительным управлением – у нас с ними сложилось полное взаимопонимание. Кроме того, мы поставляем асфальтобетонную смесь для дорожно-строительных работ, ведущихся в городе Коломна.

Что же касается строительства дорог в Озерском районе, то есть проекты на строительство новых дорог в деревню Рудаково и в деревню Падкино, но пока нет ясности с финансированием. Сейчас эти населенные пункты связывают с автомагистралями грунтовые дороги. Надеюсь, что вопрос с выделением денег из федерального бюджета на эти проекты решится, а мы, в свою очередь, постараемся оперативно и качественно выполнить свою работу.



**ГУП МО «Озерский автодор»
140560, Московская область,
г. Озеры, ул. Свердлова, 68
Телефоны (49670) 233-12, 221-54**

Качество превыше всего

ОАО «Озерская электроэксплуатационная компания» (Озерская ЭЛЭК) было создано три года назад как совместное предприятие Озерского муниципального района и ОАО «Московская областная энергосетевая компания».

Основные задачи компании – повышение качества и надежности эксплуатации электрических сетей муниципального образования, проведение их своевременного и качественного ремонта, а также техническое перевооружение и реконструкция существующих электросетевых объектов и строительство новых сетей.

Озерская ЭЛЭК в настоящее время обслуживает 170 км воздушных и кабельных линий электропередачи и 54 комплектные трансформаторные подстанции на территории города и района. Полезный отпуск электроэнергии по сетям, обслуживаемым муниципальными энергетиками, в сравнении с 2009 годом увеличился почти на 5% и составил 48 млн кВт/час.

В 2010 году, благодаря проведению Московской областной энергосетевой компанией единой технической политики и реализации централизованной программы капитального ремонта, озерские энергетики отремонтировали более двух километров воздушных линий электропередачи.



Примерно такой же объем работ будет произведен и в текущем году.

В рамках выполнения инвестиционной программы до конца этого года будет завершена реконструкция девяти участков сетей общей протяженностью более 17 км, а также построено 5 новых подстанций и двухкилометровая кабельная линия до ЦРП.

Генеральный директор ОАО «Озерская ЭЛЭК» Виктор Захаров сообщил, что в компании на данный момент работают 60 человек. Средний возраст

персонала составляет 45 лет, работники до 30 лет составляют 15% от общей численности персонала.

Основным направлением кадровой политики ЭЛЭК является повышение профессионализма и квалификации персонала. В 2010 году в целях повышения профессионального уровня 4 работника были направлены на обучение за счет средств компании.

Одним из важнейших направлений социальной политики компании остается совершенствование системы материального и морального стимулирования работников, обеспечение своевременной выплаты заработной платы, социальных пособий и текущих премий. На протяжении трех лет компания осуществляет дополнительное медицинское страхование постоянных работников ОАО «Озерская ЭЛЭК».

ОАО «Озерская ЭЛЭК»
140563, Московская область,
г. Озеры, ул. Луговая, 63
Телефон/факс (49670) 210-56

Весь Серпухов связали воедино

Работая под девизом «Интернет и телефон в каждый дом», телекоммуникационная компания «Юг-Телеком» избавила старинный и отнюдь не компактный Серпухов от понятия «удаленный микрорайон» – теперь на связи все.

10 лет назад ООО «Юг-Телеком» стало первой телекоммуникационной компанией, решившейся составить конкуренцию могущественному монополисту – Серпуховскому узлу электросвязи (сейчас – подразделение «Ростелеком»).

Сегодня мало кто помнит, как трудно было 10 лет назад добиться стационарного телефона. Жители многоквартирных домов годами, а порой и десятилетиями ждали своей очереди. С появлением на рынке услуг связи ООО «Юг-Телеком» ситуация решительным образом изменилась. Телефон без очереди и за умеренную плату?! Не может быть!

Сегодня у предприятия 12 000 абонентов в Серпухове и Серпуховском районе. ООО «Юг-Телеком» обеспечит телефоном и широкополосным доступом к сети Интернет по технологии «волоконно-оптический кабель в каждый дом» (FTTx) любого заинтересованного жителя, любое предприятие. Благодаря компании, серпуховские микрорайоны перестали быть отдаленными.

За прошедшие годы «Юг-Телеком» собственными силами и за собственный счет проложил в городе и районе более 250 км волоконно-оптического кабеля



Сергей Локтин, генеральный директор компании «Юг-Телеком»

и еще 130 км – до самого крупного московского узла связи «МТТС-9», обеспечив своим абонентам качественную связь с внешним миром. Уже этим летом начинает работать в тестовом режиме услуга цифрового телевизионного вещания – совсем скоро любой абонент интернета от «Юг-Телеком» сможет смотреть 150 цифровых телевизионных каналов с изображением высокой четкости (формат HD).

Для генерального директора компании «Юг-Телеком» **Сергея Локтина** – офицера запаса и сына

родителей-фронтовиков – предметом особой заботы являются ветераны Великой Отечественной войны, которым компания, единственная в городе, бесплатно устанавливает городские телефоны, а тому, кто пожелает, подключает еще и интернет. Для ветеранов войны и труда, инвалидов, многодетных семей и некоторых других категорий граждан предлагается специальный безлимитный тариф «Социальный» – за 100 рублей в месяц они получают широкополосный доступ к сети Интернет. И надо сказать, что в последнее время все больший интерес к этой услуге проявляют немолодые, не слишком здоровые и ограниченные в обычном общении люди. Таким образом, социальное значение телекоммуникационной компании ООО «Юг-Телеком» в Серпухове и районе просто невозможно переоценить.

Кроме предоставления услуг цифрового телевидения, в ближайших планах компании расширение номерной емкости телефонной связи до 10 000 номеров. Пожелаем ей удачи во всех ее добрых начинаниях.

ООО «Юг-Телеком»
142204, Московская область,
г. Серпухов,
Московское шоссе, 68а
Телефон/факс (4967) 76-00-17
info@southtel.ru

Юбилейный год надежд

ОАО «Озерское дорожное ремонтно-строительное управление» (Озерское ДРСУ) – одно из крупнейших в городе Озеры Московской области специализированных предприятий, оказывающих весь комплекс дорожных работ. Оно было создано в 1971 году, когда город активно развивался и строился.

Новая дорога всегда начинается с расчистки отведенной под нее территории – полосы отвода. Сколько таких полос было в жизни трудового коллектива Озерского ДРСУ за минувшие годы, теперь сосчитать трудно. Специалисты предприятия работали практически на всех городских дорожных объектах – это и дороги, и подъездные пути, и прилегающая к магистралям территория.

К сожалению, не все жизненные полосы оказались белыми. Предприятие за минувшие сорок лет переживало и сложные времена, особенно в годы, когда финансирование нового строительства и ремонтов сводилось к минимуму. Но, невзирая на все выпавшие трудности, удалось сохранить костяк трудового коллектива, неоднократно отмеченного различными ведомственными и региональными наградами, дипломами и благодарственными письмами.

Сегодня Озерское ДРСУ занимается в основном ремонтом и содержанием автодорог – в условиях

сложившейся городской инфраструктуры необходимость в новом дорожном строительстве возникает не так часто. Правда, время от времени появляются заказы на прокладку современных маршрутов к дачным и коттеджным поселкам. С этой задачей коллектив предприятия справляется качественно и своевременно, благо соответствующей техникой обеспечен, а многолетний опыт выполнения подобных работ помогает специалистам-строителям сохранить высокую квалификацию.

Кроме того, Озерское ДРСУ известно далеко за пределами города как поставщик качественных асфальтобетонных смесей. Они выпускаются на современном производственном комплексе, который регулярно модернизируется и реконструируется.

В последние годы коллектив Озерского ДРСУ трудился на самых важных городских объектах: возведении подъездной дороги к физкультурно-оздоровительному комплексу, благоустройстве территории больницы, автостанции и гостиницы «Озеры». А юбилейный год связан на предприятии с новыми надеждами – власти города рассматривают проект строительства новых межквартальных дорог. Озерское ДРСУ надеется вскоре принять в его реализации самое активное участие.

Виды услуг, оказываемых Озерским ДРСУ:

- Строительство, ремонт и содержание дорог, тротуаров и других объектов дорожного хозяйства.
- Осуществление функций подрядчика по строительству и содержанию дорог в городах Озеры и Зарайск.
- Производство и заготовка строительных материалов для собственных нужд, а также реализация другим предприятиям, организациям, физическим лицам.
- Заготовка и обеспечение противогололедными материалами.
- Грузоперевозки, оказание транспортных услуг и выполнение работ по ремонту асфальтобетонных покрытий для прочих организаций, предприятий, физических лиц.
- Реализация асфальтобетона.
- Предоставление услуг специализированной дорожно-строительной техники.

ОАО «Озерское дорожное ремонтно-строительное управление»
140560, Московская область,
г. Озеры, ул. Луговая, 63
Телефон (49670) 213-54

«Звезда» Подмосковья живет в Озерах

ЗАО «Озеры-молоко» — одно из крупнейших в Подмосковье хозяйств, специализирующихся на производстве продукции животноводства. Гордость хозяйства – дойное стадо на 1300 племенных коров черно-пестрой породы.

Обычно коровам на крупных молочных фермах не дают кличек – они для простоты учета имеют лишь порядковые номера. Но для Лады сделали исключение, ведь она – настоящая «Звезда Подмосковья». Именно на этом ежегодном конкурсе-выставке лучшего племенного скота буренка из Озер получила золотую медаль. Кроме того, жюри отметило и других коров, представленных ЗАО «Озеры-молоко».

Производство молока – основная специализация озерского предприятия, входящего в ОАО «Малино», крупнейший агропромышленный холдинг в Московской области. Ежегодно три фермы хозяйства поставляют около 8000 тонн цельного молока с высокими потребительскими характеристиками. Частично продукция реализуется в Озерском районе, но основные объемы поступают на молокоперерабатывающий завод компании «Вимм Билль Данн».

С 2004 года ЗАО «Озеры-молоко» возглавляет **Вячеслав Сосенков**. Главные усилия директор направил на техническую модернизацию хозяйства:



переоборудование ферм, закупку новой техники, внедрение прогрессивных технологий.

С 2006 года предприятие участвует в национальном проекте «Развитие агропромышленного комплекса», благодаря чему удалось привлечь инвестиции в реконструкцию фермы в поселке Горы. Сегодня ферма в Горы – одна из лучших не только в районе, но и в области. Автоматизация производства и компьютерный учет позволяют управлять стадом, а датчики-транспондеры, прикрепленные к каждому животному, в реальном времени передают

информацию о состоянии его здоровья и местонахождении на центральный компьютер. Что важно, на ферме серьезно выросла производительность труда, а это – залог успешной экономической деятельности в сельскохозяйственном секторе.

В планах – провести реконструкцию на оставшихся фермах хозяйства, а также развивать кормовую базу, для чего хозяйство закупает современную технику. По результатам работы в прошлом году ЗАО «Озеры-молоко» было награждено дипломом в номинации «Лучшее качество сырого молока». Это подтверждает, что направление в развитии агропромышленного предприятия было выбрано верное.

Подготовила Ирина Володина

ЗАО «Озеры-молоко»
140560, Московская область,
Озерский р-н,
п. Центральная усадьба
совхоза «Озеры», 23
Телефон (49670) 432-88